

## Treyler üreticileri bir kez daha buluştu



UND'de yeni dönem



Yeni nesil  
elektrikli  
DFSK EC35  
panelvan

www.tasiyanlar.com

Sahibinin değil, Sektörün Sesi!

249

50 TL.

# TAŞIYANLAR



TİCARİ TAŞITLAR DERGİSİ



SAYI  
31. YIL



2023  
rakamları  
büyüttü!

AKIA LF25  
metrobüsler  
İETT hattında

Otobüs çevikliği  
tramvay kapasitesi





# GÜÇ ORTAĞINIZ İLE HER ROTADA SINIRLARI AŞIN

İklim değişikliği günümüzün en büyük sorunlarından birisidir ve dünyamızın her daim güce ihtiyacı olacaktır. Gelişmiş teknolojilerimizle en geniş güç aralığında çözümler sunarak bu iki soruna meydan okuyoruz.

- İleri Dizel Teknolojisi
- Hibrit
- Doğal gaz
- Hidrojen
- Batarya Elektrik

Daha fazlası için



©2023 Cummins Inc.

**DÜNYAYI  
HAREKETE  
GEÇİREN  
KESİNTİSİZ GÜÇ**

## Yollardaki Prestige



### Renault Trucks PRESTIGE

Renault Trucks'ın yollardaki prestiji, estetik ve gücün en verimli hali Turbo Compound motoruyla %10'a kadar varan yakıt tasarrufu Renault Trucks teknolojisiyle konfor ve donanımın buluşması

[renault-trucks.com.tr](http://renault-trucks.com.tr)



**RENAULT  
TRUCKS**



Maya Basın Yayın Matbaacılık Ltd. Şti.yayıncıdır.

Sahibi ve Sorumlu Müdürü / Publishing Editör  
M. Vahit Mahmatlı

Reklam Sorumlusu / Advertising Manager  
Tezcan Öztürk

Grafik Tasarım / Graphic Design  
Seçkin Deligöz

Baskı  
Ümit Matbaası

**Yayın ve İdare Merkezi**

Publishing Center  
Davutpaşa Caddesi Güven İş Merkezi  
No: 83 A Blok D: 56  
Maltepe/Topkapı 34010 İSTANBUL

Tel: + (90) (212) 638 64 08  
Fax: + (90) (212) 638 64 09

E-mail : tasiyanlar@mayadergi.com  
mayatasiyanlar@gmail.com

[www.tasiyanlar.com](http://www.tasiyanlar.com)



<https://www.facebook.com/tasiyanlar>

<https://www.instagram.com/tasiyanlardergisi>

<https://www.youtube.com/TasiyanlarDergisi>

<https://twitter.com/tasiyanlardergi>

**6 Sayı için Abone Fiyatı : 300 TL.**  
**Subscription Price for 6 Issues: 50 Euro**  
**(For Outside Turkey)**

Taşıyanlar Dergisi tüm Türkiye'de dağıtılmaktadır. Basın Kanunu'na göre "yerel-sürekli yayım" kapsamındadır. Basın kanunu ve fikir sanat eserleri kapsamında tüm hakları yayıncısına aittir. Yazılar ve resimler kısmen veya tamamen kopyalanamaz. No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or by any means without the prior permission of Taşıyanlar



Taşıyanlar  
Dergisi  
Sektörel  
Yayıncılar  
Derneği  
Üyesidir.



SAYI: 249

2024/1 (Ocak-Şubat-Mart)

ISSN: 1303-0140

Fiyatı: 50 TL / KDV dahil

## 4 Seyir Defteri Türkiye

Yeni eSprinter geliyor • Stellantis Pro One'den küresel başarı • Ford Otosan ZEV-UP projesinde • Ford Trucks - Iveco iş birliği gündemde • GHM makinalar Marubeni çatısı altında • Hidrostatik ara şanzıman UARA-2501 • Otokar, 15'inci Kez Lider • OSD Cengiz Eroldu ile yola devam ediyor • Wielton Türkiye satış ve servis ağı hazır • 40.000. Sprinter minibüs • Mercedes-Benz Türk yine 'Daima ileri' dedi • Aspöck Türkiye'nin yeni bayisi MTD Otomotiv oldu. • TürkTraktör 70. yılında 1.111.111'inci traktörünü üretti.

## 20 Seyir Defteri Dünya

Cummins, yeni nesil X15 motoru ile 2027'ye hazır • Krone ve LKW dijital konşimentoya geçti • ZF Wind Power Avrupa'yı dönüştürmeye hazır • ZF Berlin itfaiyesini dijitalleştirdi • BPW'nin akıllı iC Plus yürüyüş takımı • Strenx ile araçlar daha hafif daha dayanıklı • Damperli treylerler yeniden tasarlanıyor, kapasite ve kazanç artıyor • Daimler ve Linde'nin yeni sLH2 teknolojisi • Renault Trucks'in 2023 yılı • Ortadoğu'nun ilk eEconic çöp kamyonu.

## 28 UND'de 41. Dönem başladı



## 30 Volvo FH Aero

Volvo Trucks, uzun yol kamyon ve çekici serisine FH Aero ile yeni bir ürün grubu ekledi.

## 32 Akia LF25 metrobüsler, İETT'nin metrobüs hattında başarılı bir performans ortaya koyuyorlar.

## 36 DFSK'nin elektrikli hafif ticarisi EC 35

## 40 Ticari taşıt pazarı 2023'te istenilen büyüklükte

## 44 Üstyapı üretim rakamları

## 50 6. Ağır Vasıta, Treyler Zirvesi

## 56 Piyasa

Tüm işleri Renault Trucks filosu yapacak • Yeni yatırımlar da Renault Trucks'a • Özaşkın Trans T520'lerden çok memnun • 100. yıl Prestige aracı AGIT'in • Çetin Tur'un yeni servis araçları • Çekiciler Scania, damperler Meiller • Ziver Holding'in yeni 8x4'leri MAN • Öztreyler'in hafif ve güçlü damperleri filolarda • Boğaziçi Beton filosu artık tek marka • Sena Turizm'in filosuna Mercedes • Askılı tekstil taşımacılığı için Talson • Hataylıların tercihi Tırsan'ın tenteli yarı römorkları • İTT filosu güçlendi • Konya İtfaiyesi'nin yeni araçları Volvo FL • 2024'ün ilk yatırımı Temsa VIP Safir'e • TEMSA'nın 350 km menzilli elektrikli otobüsleri Paris'te • Iveco Bus Crossway ile Balıkesir'de.

## Sayılar

İçten yanmalı benzinli veya dizel motorların icadı ve bu motorların taşıtlara uygulanması ile dünyada yeni bir çağ başladı. Mucitlerin atölyelerinden çıkan taşıtların kabul görmesi, motorlu araçları endüstrileştirdi. Endüstrileşme ile birlikte yollar, kentler, hız, mesafe ve zaman kavramı değişti. Otomotiv ürünleri "dünyayı değiştiren makina" ifadesi ile özetlendi.

Bu endüstriyi kuranlar ve geliştirenler, gelişmenin büyümesini "Otomotiv endüstrisi sayıların endüstrisidir" açıklaması ile ortaya koydular. Otomotiv ürünlerinin erişilebilir, maliyetlerinin uygun hale gelmesi, özelliklerinin geliştirilebilir olması, endüstrinin ihtiyacı olan iş gücünün sağlanması, birbirini etkileyen satış ve üretim rakamlarının büyümesi ile gerçekleşti.

Otomotiv kendi ile birlikte tüm temel endüstrilerin, teknolojinin, pazarlama iletişimin gelişimini sağladı. Günümüz yaşam biçimini belirledi. Bu yaşam biçimi, otomotiv endüstrisinin olanakları, "otomobil özgürlüktür" sloganı ile özetlendi. Ticaretin, turizmin, hizmetlerin yayılması hatta küreselleşmesinde ticari taşıtlar ve ekipmanları etkili oldu.

Türkiye'de otomotiv endüstrisinin kuruluşu 1960'lı yıllarla başladı. 1990'lı yılların ikinci yarısında yeni bir aşamaya geçti. Küreselleşme sürecinde önce otobüs, sonra diğer ürünler, treyler ve şasi üstü ekipman üretimi, ortaklıklar ve iş birlikleri, yan sanayi ve eko sistem övünülecek, gurur duyulacak aşamaya ulaştı. Bu övünç, ürünlerin dünya yollarında yürümesi, sanayinin en zor koşullarda üretimine, ihracatına, ithalatına devam etmesi, yerli ve ithal ürünlerin satış ve satış sonrası ağının etkin çalışması, pazar verilerinde de ortaya çıkan, ekonomik büyüklük temeline dayanıyor.

Bilişim, temel bilim ve üretim alanındaki gelişmeler yeni ürünlere uygulanıyor. Üretimin gelişmesine bağlı olarak üretim, satış, ürün tasarımı ve diğer tüm süreçlerde, otomotiv sektörü, bilişim sektörünü ihtiyaç, talep ve istekleri ile geliştiriyor. Sürüş destek sistemlerinin gelişimi, kendisürer (otonom) araçları şehirler arası ve şehir içi yollarda kullanma isteği, bilişim ve elektronik teknolojilerindeki gelişme ve uygulamaların günlük hayatta kullanımına olanak sağlıyor.

Büyük verinin toplanması, işlenmesi yeni sonuçlar için yorumlanmasında da otomotiv sektörü çok etkili. Bu aşamada endüstrinin, özellikle ticari taşıt ve ekipmanları sektörünün üretim, satış, sahip olma maliyeti ile ilgili veri ve sayılar önem kazanıyor. Bu veri ve sayılarla; sektörün kendisi, ekonomiye yön veren karar alıcılar, yan sanayinin gelişimi için öngörülü kararlar alınabilir. Büyüme, gelişme ve yeni dünya rekabeti için bu durum önceki dönemden çok daha önemli. Bu noktada verilerin doğru toplanması ve gruplanması, erişilebilir, anlaşılabilir, paylaşılabilir olması gerekiyor. Dergimizin derlediği 2023 yılı pazar verilerinin de veri toplama, gruplandırma ve anlaşılması çalışmalarına katkıda bulunacak. Haber metinleri ve tabloların oluşmasına katkıda bulunanlara teşekkür ederiz.

**M. Vahit Mahmatlı**



vahit@mayadergi.com

"Büyük verinin toplanması, işlenmesi yeni sonuçlar için yorumlanmasında da otomotiv sektörü çok etkili. Bu aşamada endüstrinin, özellikle ticari taşıt ve ekipmanları sektörünün üretim, satış, sahip olma maliyeti ile ilgili veri ve sayılar önem kazanıyor. Bu veri ve sayılarla; sektörün kendisi, ekonomiye yön veren karar alıcılar, yan sanayinin gelişimi için öngörülü kararlar alınabilir. "



Yazının dijital ortamı için QR kodu okutunuz.





## Yeni eSprinter geliyor

Avrupa'da satışa sunulan yeni Mercedes-Benz eSprinter, 2024'ün ikinci yarısında Türkiye'de de yollarda olacak. 2 gövde tipi ve uzunluğu ve 3 batarya boyutuna sahip yeni araç daha geniş bir kullanım alanına hitap ediyor. 56 kWh veya 113 kWh kullanılabilir batarya kapasiteli eSprinter'ın ürün gamına 81 kWh kapasiteli bir versiyon da eklenecek, ayrıca ilk kez şasi kamyonet olarak da sunulacak. MBUX bilgi-eğlence sistemi, gelişmiş güvenlik ve destek sistemleri ve daha zengin bir donanım

ile ilk kez akıllı, dijital bağlantı avantajı da sunan eSprinter'da isteğe bağlı bir römork bağlantısı da olacak. Yeni eSprinter'da tek tip bir gövde şeklinde tasarlanan ön modül, tüm yüksek voltajlı bileşenleri kapsıyor ve aks mesafesi ve batarya boyutundan bağımsız olarak değişiklik yapmadan tüm araç çeşitleriyle birleştirilebiliyor. Alandan tasarruf sağlayan entegre yüksek voltajlı batarya modülü gövdenin altında bulunuyor. Düşük ağırlık merkezi, yol tutuşu olumlu etkiliyor. Yeni eSprinter'ın elektrik

tahrikli arka aksı, müşterilere maksimum brüt araç ağırlığı (4,25 tona kadar), çekme kapasitesi (2 tona kadar) ve yük hacmi (maksimum 14 m<sup>3</sup>) açısından avantajlar sağlıyor. Bu aksta, her biri maksimum 100 ve 150 kW güç sağlayan bir yeni sabit mıknatıslı senkron motor (PSM) bulunuyor. Elektrikli menzil 440 km'ye kadar ulaşıyor (şehir içinde 500 km). eSprinter'daki yeni DAUTO otomatik geri kazanım sistemi son derece verimli ve konforlu bir sürüş tarzı sağlıyor. Radardan, kameradan ve navigasyon

verilerinden gelen bilgiler toplanarak işleniyor, gerçek zamanlı sürüş koşullarına uyarlanıyor. ECO Assist işlevi ile donanım ve tülkeye bağlı olarak, önde bir aracın olup olmadığını, hız sınırının ne olduğunu veya ileride bir yokuşun olup olmadığını analiz ediyor ve ayağın gaz pedalından ne zaman çekilmesi gerektiğini gösterge panelinde belirtiyor. Üç sürüş modu da maksimum konfor veya maksimum menzil arasında seçim yapma olanağı sağlıyor. ■

## Stellantis Pro One'den küresel başarı

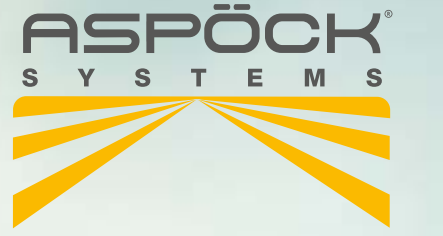
Fiat Chrysler Automobiles ile Fransız PSA Grubunun birleşmesinden oluşan çok uluslu bir otomotiv üretim şirketi olan Stellantis, ticari araçtaki stratejik hamlesi Stellantis Pro One ile olağanüstü sonuçlara imza atmaya devam ediyor. Stellantis Pro One, şirketin 2023 için açıkladığı 189,5 milyar Euro net gelirin üçte birini gerçekleştirdi.

Avrupa 30 pazarında hem ticari araç hem de batarya elektrikli araçlarda devam eden pazar liderliğini pekiştiren Stellantis Pro One, Güney Amerika pazarında 2023 yılını ilk sırada tamamladı. Stellantis Pro One, Orta Doğu ve Afrika'da ise pazar payını yüzde 7 artırarak 2'nci sıraya yerleşti. Şirketin önemli bir gelir merkezi olan "Üçüncü Motor" bölgesindeki



(Güney Amerika, Orta Doğu ve Afrika ile Hindistan ve Asya Pasifik kombinasyonu) bir tonluk pick-up satışlarındaki artış da dikkat çekti. Kuzey Amerika hafif ticari araç segmentinde yüzde 20 pazar payı ile 2'nci sırada yer alan Stellantis Pro One, bölgede ise yılı genel olarak 3'üncü sıraya yükselerek tamamladı.

# Yan park sinyal sistemi



»  
ECE 48 REV.6  
Regülasyonu için  
Aspöck çözümü  
«

## Treyler yan park lambalarının çekici ile birlikte sinyal vermesi

Aspöck yan parkların çekici ile birlikte sinyal verebilmesi için size çözümler sunuyor. Treylerdeki yan park lambalarının yeni regülasyonda çekici ile birlikte sinyal vermesi gerekiyor.

### SMCG - Yan park sinyal sistemi

Tesisata eklenebilen adaptör kablolar



Aspöck Aydınlatma Sist. Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 216 510 54 00  
Mail: infoturkey@aspoeck.com

Aspöck Yetkili Satıcıları



www.aspoeck.com





## Hidrostatik ara şanzıman UARA-2501

Ağır hizmet kamyonları PTO'ları ile tanınan Kozmaksan, ara şanzıman ürün yelpazesini genişletmeye devam ediyor.

Yaygın olarak kullanılan Pump & Roll özellikli ayırık şaft ünitelerinin üretimini ve dünya çapında ihracatını yapan Kozmaksan, yeni sistemle birlikte itfaiye teşkilatları tarafından kullanılan merdivenli kamyonlar için merdivenin hızını kontrol edil-

mesini sağlayan sonsuz dişli mekanizması da sunuyor.

Genel olarak kanalizasyon temizleme, süpürme, yol bakım ve temizlik, itfaiye araçları, vidanjörler, su jetleri gibi çeşitli görevler için tasarlanmış ekipmanların çalıştırılmasında kullanılan UARA.2501; 2600 KGM tork kapasiteli hidrostatik bir ara şanzıman. Araç normal yürüyüş modunda iken tüm gelen kuvveti

difransiyele aktarabiliyor. PTO çıkışları için ISO standartlarındaki kaplinler kullanılabilirken, akupule edilecek hidromotor ve hidrolik pompalara uygun pleytler de projeye göre tasarlanabiliyor. Ana yürüyüş eksenini haricinde 4 ekipman çıkışı olan bu hidrostatik şanzıman, takılacağı aracın ana şanzımanının arkasında el fren balatası olması halinde el fren balatalı halde dizayn edilebi-

liyor. Giriş hızının %100'ünü sağlayabilen, Hot Shift özellikle UARA.2501'de 3 adet Hidrolik Pompa Pad'i ve 1 adet Hidromotor Pad bulunuyor. Opsiyonel olarak Hidrostatik Redüktör üzerine soğutma sistemi de yapılabiliyor. RPM Sayacı ve Sensörü Devreye Alma/Devreden Çıkarma da opsiyon listesinde yer alıyor. 2 yıl garantili ürünün yedek parçaları 10 yıl tedarik edilebiliyor. ■

Kozmaksan, ABD'nin Indianapolis eyaletinde, Kocak ayında düzenlenen WWETT Show; Su ve Atık Su Ekipmanları, Arıtma ve Taşıma Fuarı'nda, sektör profesyonellerini güncel ürün çözümleri ile buluşturdu. Alıcılarla satıcıların en son ürün yeniliklerini ve teknolojileri görmek ve deneyimlemek için biraraya geldiği fuarda Kozmaksan, ticari araçlar için geliştirdi RPM devir artırıcı ve düşürücüleri, ağır araçlar için dizayn edilmiş 3000 KGM tork kapasiteli balatalı sistemli yatay ara şanzımanı Uara.2400, Allison şanzımanlı araçlar için geliştirdiği PTO'ları ve ekstra ağır tip araçlar için dikey olarak dizayn edilmiş ara şanzımanı UARA.3000 ile beğeni topladı. Kozmaksan Hidrolik Ltd. kırk yılı aşkın bir süredir hidrolik bileşenler sektöründe faaliyet gösteriyor ve ürünleri dünyanın dört bir yanındaki pek çok ülkede kullanılıyor. Ürün yelpazesinde her türlü ticari araç için PTO'lar, şaftlı PTO'lar, hidrolik dişli pompalar, pistonlu pompalar ve damper uygulamalarına yönelik kontrol valfleri bulunuyor. Bu PTO'lar esas olarak mobil ekipmanlarda ve damperli



kamyonlar ve römorklar, kompaktörler, kar küreme makineleri, yol süpürücü, vinçler, kancalı kaldırıncılar vb. gibi yardımcı ünitelere tahrik sağlamak için kullanılıyorlar. Kozmaksan, kanalizasyon temizleme kombinasyon makineleri, çimento pompaları, septik makineler, vakum makineleri, beton pompalarında, transmiksörleri ve yangın söndürme araçları için de çeşitli ürün çözümleri sağlıyor. ■



## ÖDÜLLÜ ŞASI İLE KUSURSUZ OPERASYON

Avrupa Treyler İnovasyon ödüllerinde şasi tasarımı ile ödül alan Tirsan Konteyner Şasi ürün grubu artık daha sağlam, daha uzun ömürlü.

Operasyonel süreçlerinizde size kolaylık sunması için Tirsan Ar-Ge mühendisliğiyle daha güçlü hale getirilen konteyner şasi grubumuz, orta ve arka uzama fonksiyonuyla konteyner arkaya sıfır yüklense bile maksimum yol tutuşu sunarak operasyonlarınızı kolay şekilde yürütmenize yardımcı oluyor.

Düşük boş ağırlık ile işletme maliyetlerinizi azaltmak, sekizgen şasi teknolojisi ile tanışmak için bize ulaşın.







## Ford Otosan ZEV-UP projesinde yerini aldı

Ford Otosan, AB'nin Horizon Europe programı kapsamında; kentsel yolcu taşımacılığı için modüler, kullanıcı odaklı ve tasarruflu sıfır emisyonlu araç konseptlerinin geliştirilmesinin hedeflendiği ZEV-UP projesine katıldı. Bu proje, 11 ülkeden 18 paydaşı biraraya getiriyor. Avrupa Birliği'nin mali

destek sağladığı bu proje kapsamında geliştirilecek elektrikli araç, sadece yolcu taşımacılığı değil, mal taşımacılığı ihtiyaçlarını da etkili bir şekilde karşılayacak. ZEV-UP aracı, kolaylık, esneklik ve daha düşük işletme maliyetleri sağlayan değiştirilebilir bir batarya sistemine sahip olacak ve bu sayede esneklik ve sürüş

menziline uzatma avantajı sunacak. Kısa mesafeli şehir içi yolculuklar yapan ve park yeri tasarrufu sağlamak isteyen müşterilerin günlük mobilite ihtiyaçlarını karşılamak üzere tasarlanan ZEV-UP araç konsepti, ortak bileşenlerin kullanıldığı 3 farklı modelle hayata geçirilecek. Ana model, şehir içi kullanıma uygun

kompakt 2 kişilik bir araçken, daha uzun aks mesafesine sahip 4 kişilik modeli ailelerin ulaşım ihtiyaçlarını karşılamayı hedefliyor. Ayrıca, bu uzun aks mesafeli model, 2 kişilik bir ticari araca dönüştürülebilir ve özel bir kargo alanı sayesinde ürün taşımacılığına da olanak tanıyacak. ■

## Ford Trucks - Iveco iş birliği gündemde

Ford Trucks ve Iveco, ağır ticari araçlar için yeni bir kabin geliştirme konusunda potansiyel sinerjileri incelemek üzere bir niyet mektubu (MoU) imzaladı. Kabin içindeki bileşenleri ve sistemleri de kapsayan ve bağlayıcı olmayan niyet mektubunun imza törenine, Iveco Group CEO'su Gerrit Marx, Iveco Group Kamyon İş Birimi Başkanı Luca Sra, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Haydar Yenigün, Ford Otosan Lideri Güven Özyurt ve Ford Trucks Lideri Emrah Duman katıldı. Bu iş birliği niyeti, AB Doğrudan Görüş Standartları'na uygun çözümleri geliştirmeyi ve karbon salımının azaltımı için aerodinamiği iyileştirmeyi amaçlıyor. ■



- Üstün dayanıklılık
- Birinci sınıf sürüş kalitesi
- Düşük işletme maliyetleri
- Mevcut mekanik süspansiyondan daha hafif



ULTIMAAX hakkında daha fazla bilgi için Hendrickson'u arayabilir, ek bilgi için global web sitelerimizi ziyaret edebilirsiniz.

Hendrickson firmasının ULTIMAAX® birinci sınıf süspansiyonu, mükemmel sürüş kalitesi, yol tutuş, dayanıklılık ve kararlılık sağlar. Ürün, kamyon üreticilerinin tedarik zinciri, montaj ve garanti yönetimindeki karışıklığını azaltmak ve ayrıca günlük operasyonlarda filolar için işletme maliyetlerini düşürmeye yardımcı olmak üzere tasarlanmıştır. ULTIMAAX ağır ticari araç uygulamaları için (damper, mikser, maden ve çöp kamyonları gibi) tavsiye edilmektedir.

### Yüksek Dayanıklılık

- Zorlu şantiye koşullarında, ağır arazi şartlarında test edilmiş ve yüksek dayanıklılık sağlamak için tasarlanmıştır.



### Düşük İşletme Maliyetleri

- Performansı arttırmak için daha yüksek taşıma kapasitesine sahiptir.
- Yağlanması gereken bir kısım olmadığı için bakım süresi azdır.

### Geliştirilmiş Sürüş

- Yüklü ve yüksüz koşullarda üstün sürüş kalitesi sunar.
- Virajlarda kamyonun yola temasını artırarak devrilmeyi engeller.
- Yüklü durumda 400 mm'ye kadar mükemmel artikülasyon ve çekis gücü sağlar.

HENDRICKSON TÜRKİYE  
A.O.S.B 10016 Sokak, No:8  
Çiğli - İzmir, Türkiye  
Tel: +90.232.328.22.80  
Faks: +90.232.328.02.80

www.hendrickson-intl.com  
www.ultimaax-tr.com

**HENDRICKSON**  
The World Rides On Us®



## Otokar, 15'inci Kez Lider

Otokar, 2023'te otobüs ve midibüs pazarlarındaki başarısını sürdürdüğünü, bu segmentlerdeki toplam satışları ile üst üste 15'inci kez Türkiye'nin lider markası olduğunu açıkladı. Otokar, 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ve alternatif yakıtlı ürünleriyle toplu ulaşımda standartları yükseltmeye devam etti. Otobüs alanında başarısını yurt dışı pazarlarda da sürdüren ve özellikle Avrupa'dan önemli siparişler alan Otokar, 2023'te stratejik adımlar atmaya devam etti. Fransa ve Romanya'nın ardından Avrupa'daki üçüncü iştirak şirketini İtalya'da kurdu. Şirket, 2023 yılında midibüs ve otobüs toplam

ihracatını önceki yıla kıyasla adet bazında yüzde 72 artırdı.

Otokar Ticari Araçlar Yurt İçi Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Tokatlı, 2023'ün hem Türkiye hem de Otokar için önemli bir yıl olduğuna vurgu yaparak, "Geçtiğimiz sene, cumhuriyetimizin 100. yılını, ülkemizin sanayileşme devriminde önemli bir rol oynayan şirketimizin ise 60. yılını kutladık. Ürün gamımızda yerini alan yeni araçlarımız, satış başarımız ve geleceğe dönük yatırımlarımız ile başarılı bir yılı geride bıraktık" dedi.

Otokar'ın geniş ürün yelpazesi ve satış sonrası hizmetleriyle 2023'te de kullanıcılarının beklentilerini



en iyi şekilde karşıladıklarına dikkat çeken Tokatlı, sözlerini şöyle sürdürdü: "2023 otobüs alanındaki başarımızı artırarak devam ettirdiğimiz bir yıl oldu. Turizm ve servis taşımacılığının öncelikli tercihi olan Sultan araç ailemize, 9 metre uzunluğundaki Sultan Giga'yı ekledik. Sultan otobüslerimiz ile 2023 yılında önemli satışlara imza atarak, uzun yıllardır süregelen başarımızı yineledik. Geçen yıl ayrıca, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne teslim

ettiğimiz 20 metrobüsün yanı sıra, Bursa, Balıkesir ve Muğla gibi birçok şehirde önemli teslimatlar gerçekleştirdik. Otomotiv Sanayi Derneği(OSD) verilerine göre, Türkiye'de midibüs ve otobüs pazarı toplamında 2023 yılında satılan her 3 araçtan 1'i Otokar markalı oldu. Bizi 15.kez liderliğe taşıyan müşterilerimize, çalışma arkadaşlarımıza ve tüm iş ortaklarımıza teşekkür ediyoruz. 2024 yılında da liderliğimizi sürdürmeyi hedefliyoruz." ■

## OSD Cengiz Eroldu ile yola devam ediyor

Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 49'uncu Olağan Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi. Genel Kurul'da 2022 yılında derneğin Yönetim Kurulu Başkanlığı'nı devralan Cengiz Eroldu yeniden Başkan olarak seçildi. OSD Başkan Vekili Süer İsmail Sülün, Başkan Yardımcıları Erdoğan Şahin, İbrahim Aykut Özüner ve Hüseyin Kaan Özkan, Muhasip Üye Yusuf Tuğrul Arıkan oldu. OSD Yönetim Kurulunda yer alan diğer üyeler ise Güven Özyurt, Mehmet İzzet Kalaycı, Yavuz Barbaros Yıldırım, Okan Baş, Mehmet Şermet, Ahmet Serdar Görgüç ve Tolga Kaan Doğançoğlu.



Derneğimiz, bugüne kadar olduğu gibi gelecekte de ülkemizdeki otomotiv eko-sisteminin geliştirilmesi için çalışmalarını sürdürecektir" dedi. Konuşmasında otomotiv sanayinin ihracat geliri, istihdam, vergi geliri gibi birçok direkt ekonomik katkısının yanı sıra ülkemizde teknolojik ve sosyal gelişime öncülük ettiğini vurgulayan Eroldu, sözlerini şöyle sürdürdü: "Ülkemizde geçmişi 1950'li yıllara dayanan otomotiv sanayi, gerek

yabancı ortaklıklar gerekse yüzde yüz yerel sermaye yatırımları ile zaman içerisinde gelişerek bugünkü küresel oyuncu konumuna ulaşmıştı. Bugün geldiği noktada; 2 milyon adet üzerinde araç üretim kapasitesine ulaşan otomotiv sanayi Avrupa Birliği ülkeleri arasında 4. dünyada 13. en büyük üretici konumunda. Ticari araç üretiminde ise Avrupa Birliği ülkeleri arasında ilk sırada yer alıyor. Nitelikli iş gücü ile istihdama ve ülkemizi-

zin teknolojik ve toplumsal gelişimine katkı sağlıyor. Sadece ana sanayi son 10 yılda yaklaşık 10 milyar Doları aşan yatırımları ile hem kapasite artışı sağladı hem de yeni model üretimlerini hayata geçirdi. 2023 yılında otomotiv sanayi ülkemiz ihracatının lider sanayi kolu olarak da toplam ihracatımızın %16'sını oluşturan 35,7 milyar Dolarlık ihracat geliri ile ekonomiye sağladığı katkıyı sürdürüyor." ■

Cengiz Eroldu, "Bu sene OSD'nin kuruluşunun 50. yılını kutluyoruz. Cumhuriyet tarihimizin yarısında var olan

15 YILDIR LİDER

Liderlikte on beşinci yıla girdik üçüncü yıldızı göğsümüze taktık. Bizi tercih edenlere teşekkürler.

\* Otomotiv Sanayi Derneği (OSD) verilerine göre 2023'te midibüs ve otobüs pazarı toplamında Türkiye'nin lider markası.

444 6857 (444 OTKR) www.commercial.otokar.com.tr /OtokarAS /OtokarTr /OtokarTicariAraclar



## Renault Trucks'ın 2023 yılı

Renault Trucks, 2023 yılının 69.859 araç teslimatı ve küresel eğilimlere uygun, dönüşüm ve sürdürülebilirlik temelinde başarılı bir performansla tamamlandığını açıkladı.

Avrupa'da pazar payını bir önceki yıla göre %22 artıran, özellikle elektrikli orta ve ağır segmente araçlarda elde ettiği pazar başarısı ile dikkat çeken Renault Trucks'ın Başkanı Bruno Blin; "Renault Trucks, 2023 yılını %18 artışla toplam 69.859 araç teslimatıyla tamamladı. Şirketimizin dönüşümünü ve sürdürülebilir

taşımacılığa geçişimizi sürdürmemize olanak tanıyan sağlam bir ticari performans gösterildi. Bu doğrultuda Renault Trucks, Avrupa'da 16 ton üzerindeki elektrikli araçlarda %22,4'lük pazar payıyla, dekarbonize edilen mobilitede liderliğini ortaya koydu" dedi. Renault Trucks, Avrupa'da 62.476 araç, diğer uluslararası pazarlarda bir önceki yıla göre %8,7 artışla 7.383 araç satışı gerçekleştirdi. Tonajlara göre dağıtımına bakıldığında; 40.833 orta ve ağır segment araç, 29.026 hafif ticari araç satıldı.



Elektrik araç teslimatı da 2023 yılında bir önceki yıla göre %153 artışla 1.636 adet oldu. Bu araçların 624'ü elektrikli orta ve ağır segment araçlardan, 1012'si elektrikli hafif ticari araçlardan oluştu. Renault Trucks ayrıca geçen yıl Bourg-en-Bresse'deki İkinci El Kamyon Fabrikasında 95 adet kullanılmış aracı yeniden

kullanıma kazandırdı. Lyon-Saint-Priest'teki İkinci El Kamyon Merkezi'nde de müşterilerinin filosundaki 250 kamyonun ömrünü yenileyerek uzattı. Başka bir amaçla kullanılmak üzere dönüştürülen ve yenilenen Renault Trucks kamyonlar, 6 ton malzeme, 7 ton CO2, 7 MWh enerji ve 185 m3 su tasarrufu sağladı. ■

## GHH makinalar da Marubeni çatısı altında

Madencilik ve tünel açma makineleri üreten Alman GHH; Türkiye operasyonları için Marubeni Dağıtım ve Servis ile anlaşta. GHH'in yumuşak ve sert kaya madenciliğinde, yer altı madenciliği için tasarlanmış yükleyicileri

ve damperli kamyonları sağlamlığı, maliyet etkinliği, bakım kolaylığı ve sürücü ergonomisi ile tanınıyor. Türkiye'de önemli sayıda müşteriye ürün sağlayan ve yakın zamanda Komatsu ailesinin bir parçası olmaya hazırlanan GHH'in Ma-

rubeni Dağıtım ve Servis'in güçlü satış ve satış sonrası hizmetlerindeki ağına güvendiğini ifade eden Marubeni Dağıtım ve Servis Genel Müdürü Eşref Zeka, "Satış ve satış sonrası hizmetlerdeki güçlü kadromuz ve deneyimimizin katkısı-

la bünyemize GHH'i, yer altı madenciliğinin simge markalarından birini dahil etmenin gururunu yaşıyoruz. Bu alandaki potansiyelin verimli ve sürdürülebilir büyümesine katkı sağlayacağına inanıyoruz" dedi. ■



## Sağlam, güvenli ve çok yönlü

Pratik S.CF DOCK 20/40, S.CF ALLROUND 20-45 ve S.CF LIGHT konteyner şasisi uzun kullanım ömrü, mükemmel maliyet etkinliği ve kullanım kolaylığı ile intermodal yük taşımacılığında güvenilirlik ve çok yönlülük sunar. Daha fazla bilgi için: [cargobull.com/tr](http://cargobull.com/tr) 444 62 29

**SCHMITZ**  
**CARGOBULL**  
The Trailer Company.



# Mercedes-Benz Türk yine 'Daima ileri' dedi

Mercedes-Benz Türk, hem Türkiye hem dünya otomotiv sektörü için özel bir öneme ve büyüklüğe sahip olduğunu, 2023 yılı değerlendirmeyle ortaya koydu. 2023 yılında "Daima İleri" sloganıyla Türkiye ekonomisi, istihdamı ve sanayisine katkı sağladığını belirten şirket, 2024 yılında da aynı vizyonla üretmeye ve geliştirmeye devam edecek.

Yapılan basın duyurusun-



da Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Sürer Sülün, şu açıklamalarda bulundu:

"Türkiye ağır ticari araç endüstrisinin lokomotif şirketi olarak, kuruluşumuzdan bugüne gerçekleştirdiğimiz 1,4 milyar Euro'luk yatırımın yanı sıra Aksaray Kamyon Fabrikamız ve Hoşdere Otobüs Fabrikamız ile 2023 yılında rekor adetlerde üretim ve ihracata imza atarak ülke ekonomisine katkımızı sürdürdük. Daimler Truck'ın Almanya, ABD, Brezilya,

Çin, Hindistan, Japonya gibi ülkelerdeki yetkinlik merkezleri ile aynı ar-ge ağının bir parçası olan şirketimiz, Hoşdere ve Aksaray fabrikaları bünyesinde bulunan iki ar-ge merkezinde görev alan mühendislerimiz ile Türkiye'den tüm dünyaya rehberlik ettik.

## Kamyon üretim ve ihracı

2023 yılında Türkiye'de üretilen edilen her 10 kamyonun 6'sını bantlarından indiren Aksaray Kamyon Fabrikamız, aynı zamanda 15 ülkeye gerçekleştirdi ve 4.401 adet ile ihracatta tarihinin rekor adedine ulaştı. 2023 yılında 4.308 adet de otobüs üreterek, Türkiye'de üretilen her 5 otobüsten 2'sine imza attık. Üretilen otobüsler 30 Avrupa ülkesinin yanı sıra 32 ülkeye ihraç edilirken en fazla otobüs ihracatı yapılan üç ülke Fransa, İspanya ve İtalya oldu.

## Yurtiçi satışlar

Mercedes-Benz Türk, 2023'te Türkiye iç pazarında 8.918 adet çekici ve 5.725 adet kamyon olmak üzere toplam 14.643 adetlik satış gerçekleştirdi ve

bu satış ile Türkiye'nin en çok satan kamyon ve çekici markası olma unvanını korudu.

Otobüs ürün grubunda ise Türkiye iç pazarında bu dönemde 673 şehirler arası, 36 şehir içi olmak üzere toplam 709 adet otobüs satışı gerçekleştiren şirketimiz, bir kez daha Türkiye'nin en çok satan şehirler arası otobüs markası oldu.

Mercedes-Benz Türk, ikinci elde de güvenin adresi olan TruckStore ve BusStore markaları ile faaliyetlerine devam ediyor. TruckStore 672 adet, BusStore ise 170 adet satışla 2023 yılını başarı ile tamamladı.

## Yeni lokasyonlar

Mercedes-Benz Türk, 2023 yılında sadece kamyon grubu için hizmet verecek iki yeni lokasyonun açılışını gerçekleştirdi. Mengerler Adana ve Bursa Odabaşı kamyon bayi ve yetkili servislerinde üst düzeyde hizmet sunuluyor.

'Yeşil Hedefler' programı çerçevesinde 2039'a kadar üretim sürecinde sıfır karbon salımı hedefleyen

Mercedes-Benz Türk'ün haziran ayında İstanbul'da Pazarlama Merkezi'ndeki 3.5 mWp gücündeki GES'i, eylül ayında Aksaray Kamyon Fabrikası'ndaki 1.3 MWp kurulu güce sahip GES'i faaliyete geçti. Bu santral ile yıllık 1 milyon 900 bin kWh elektrik enerjisi üretilmesi hedefleniyor.

Mercedes-Benz Türk eğitim, spor, kültür-sanat ve çevre odaklı birçok kurumsal sosyal fayda programını 2023 yılında da sürdürdü. 'Her Kızımız Bir Yıldız' programı, 'Mühendisliğin Yıldızları' programı, liselerde Mercedes-Benz Laboratuvarları açılarak sektöre donanımlı personel yetiştirilmesini amaçlayan 'EMLmiz Geleceğin Yıldızı' programı sürdü. İstanbul'da bulunan 'Bathonea Antik Kenti' kazı çalışmalarına da ana sponsor olarak destek sürüyor.

Mercedes-Benz Türk A Milli Futbol Takımları, Ampute Futbol Milli Takımı ve Hentbol Milli Takımları ile Voleybol Milli Takımlarının da resmi ulaşım sponsoru. ■



## 10. OTOBÜS ENDÜSTRİSİ VE YAN SANAYİ ULUSLARARASI İHTİSAS FUARI 10th INTERNATIONAL TRADE FAIR FOR BUS INDUSTRY AND ACCESSORIES



# busworld®

TÜRKİYE İSTANBUL

29-31 MAY 2024 

ALL ABOUT BUS, COACH AND PEOPLE

WWW.BUSWORLDTRUKIYE.COM

Diamond Sponsor

Platinum Sponsor

Gold Sponsor

Basın Yemeği Sponsorları / Press Dinner Sponsors

İşbirliği ile / In co-operation with

Organizatör / Organizer

Otokar

AKTEPE

ANADOLU ISUZU

bozankaya

Otokar

busworld

ufi  
Member  
of the  
10th IFT Congress  
2024  
hkf  
Fuarlık AŞ  
Trade Fairs  
www.hkf.com.tr





## Wielton Türkiye satış ve servis ağı hazır

Doğuş Otomotiv distribütörlüğünde faaliyetlerine başlayan Polonya merkezli treyler markası Wielton'un Türkiye yetkili satıcı ve servis ağı oluşturuluyor. İlk etapta Şekerpınar Doğuş Otomotiv tesislerinde gerçekleşen imza töreni ile 14 yetkili satıcı ve servisi Wielton treyler için hizmet vermeye başladı. Doğuş Otomotiv'in yeni markası Wielton treyler markasından da sorum-

lu Genel Müdür Tolga Senyücel, Wielton Türkiye Satış ve Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Ozan Akbal ve marka Pazarlama Müdürü Ömer Madazlıoğlu katıldığı törende; yetkili satıcı ve servis anlaşmasını imzalayan firmalar; İstanbul Tuzla Doğuş Otomotiv, Kocaeli Gebze Servis, Mersin Akdeniz Ağır Vasıta, İzmir bölgesinde Ankara Ağır Vasıta, Trabzon'da Asya Otomotiv, Antalya'da Ba-

şaran Ağır Vasıta, Ankara'da Çalışkan Otomotiv, Bolu'da Çarıkçı Otomotiv, Diyarbakır bölgesinde Diyarbakır Ağır Vasıta, Samsun'da Erçal Otomotiv, Bursa'da Koçaslan Otomotiv, Konya bölgesinde Konya Ağır Vasıta, Kayseri'de Özaltın Otomotiv ve İstanbul'da ise UCR Otomotiv oldu. İmza töreni sonrası marka Genel Müdürü Tolga Senyücel, yetkili satıcı ve servis ağı oluşturarak

taşımacılık sektöründe daha hızlı ve kaliteli hizmet sunmak istediklerini belirterek, "Bugün atılan imzalar, Wielton'un Türkiye pazarındaki kararlılığının ve büyüme stratejisinin bir parçasıdır. Markamız için yetkili satıcı ve servis ağı çalışmalarımız hızla sürüyor. Hedefimiz en geniş bayi ağı ile müşterimize çözüm ortağı olmak ve memnuniyetlerini artırmak" dedi. ■

# ZF. Güvenilir yedek parça.

Sağlam ürünler. Orjinal Ekipman Üreticisi (OEM) kalitesi. Alman teknolojisi.

Ticari araçlar için geniş ürün yelpazesi sunan, güvenilir markalarımız LEMFÖRDER, SACHS, TRW ve WABCO en kaliteli ve güvenilir hizmeti temsil etmektedir. [www.zf.com/tr](http://www.zf.com/tr)

### Fren bileşenleri



Fren kaliperleri



Fren diskleri

### Kabin sönümleyicileri ve amortisörler



Kabin sönümleyicileri ve amortisörler

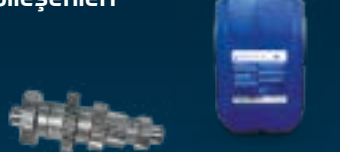
### Debrijaj bileşenleri



DMF

Debrijaj baskısı

### Şanzıman yağları ve bileşenleri



Yatay şaft



ZF Ecofluid

### Hava kurutucu



### Bilgilendirme ekranı



### TEBS-E



### iEBS



### Direksiyon ve süspansiyon bileşenleri



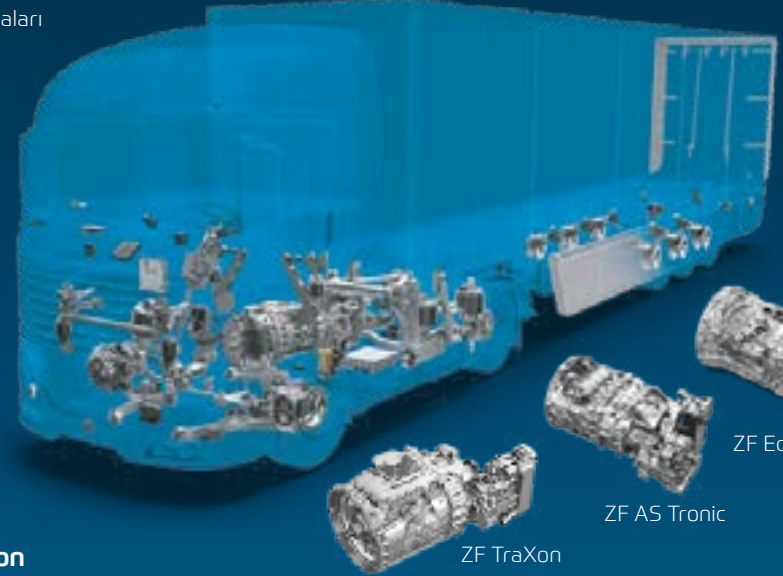
### Elektrikli aktarma organları



### Akslar



### Kamyon ve Treyler Telematiği



Planet taşıyıcısı



Basınç filtresi ve elemanı



Şanzıman ve aks parçaları

ZF Ecosplit

ZF AS Tronic

ZF TraXon



AFTERMARKET

LEMFÖRDER SACHS TRW WABCO

## Scania, Meiller ve Wielton'a Yeni Pazarlama Müdürü

Doğuş Otomotiv'un Türkiye faaliyetlerini sürdüren Scania, Meiller ve Wielton markalarının Pazarlama Müdürlüğü görevine Ömer Madazlıoğlu atandı. 1 Mart itibarıyla yeni görevine başlayan Ömer Madazlıoğlu, son olarak Doğuş Otomotiv, Volkswagen Ticari Araç markasında Planlama, Lojistik ve Eğitim Birim Yöneticisi olarak görev yapıyordu. Bilkent Üniversitesi İktisadi, İdari ve Sosyal Bilimler Fakültesi, Siyaset Bilimi bölümünden mezun olan Madazlıoğlu, çalışma hayatına 2008 yılında otomotiv sektöründe başladı. 2016 yılından itibaren ise Doğuş Otomotiv bünyesinde Volkswagen Ticari Araç markasında Satış ve Pazarlama departmanlarında çeşitli birimlerde görev aldı. ■



## Aspöck Türkiye'nin yeni bayisi MTD Otomotiv oldu

MTD Otomotiv, Aspöck'ün güney illerinden sorumlu yeni bayisi oldu. Aspöck Aydınlatma Sistemleri Genel Müdürü Selçuk Akman, Türkiye pazarında her geçen yıl büyüdüklerine işaret ederek "Artan satışlarımızla birlikte bayi ağımızı da güçlendiriyoruz. MTD gibi sektörde bilinen ve nitelikli hizmet veren bir markayla iş birliği yaptığımız için mutluyuz" dedi. MTD Otomotiv Genel Müdürü Gökhan



Bülbül de konuyla ilgili yaptığı açıklamada şunları söyledi: "MTD Otomotiv, 2011 yılında Mersin'de kuruldu ve 7 bin metrekare alanda hizmet veriyor. Hava tankı, takım ve yemek dolağı üretiminde edindiği tecrübe ve birikimini bugünkü modern teknoloji

ile buluşturmayı başardı. Üretim ve ihracat başarılarımızın yanı sıra şimdi de hizmetlerimiz arasında Aspöck bayiliğini kattık. Türkiye'nin Akdeniz-Güney bölgesinde Aspöck'ü en iyi şekilde temsil edeceğimize ve Aspöck'e değer katacağımıza inanıyorum." ■

Treyler endüstrisinin aydınlatma tedarikçisi Aspöck Aydınlatma Sistemleri, Türkiye'deki bayi ağını MTD Otomotiv ile genişletti. Mersin merkezli olan ve Konya'da şubesi bulunan

## TürkTraktör 70. yılında 1.111.111'inci traktörünü üretti



Türkiye otomotiv sektörünün ilk üretici kuruluşu TürkTraktör, kuruluşunun 70. yılında 1.111.111'inci traktörünü banttan indirerek yeni bir eşiği daha başarıyla geçti. Türkiye traktör pazarında yüzde 90'ın üzerinde yerlilik oranı ile üretim yapan TürkTraktör, 1 milyon barajını

67 yılda aşarken, sonraki 100 binlik üretimi yalnızca 2 yılda tamamladı. 1.111.111'inci traktörün banttan indirilişi vesilesiyle TürkTraktör Ankara ve Sakarya fabrikalarında tüm çalışanların katılımıyla özel bir tören düzenlendi. Şirket Lideri Aykut Özüner, "TürkTraktör ailesi

olarak, başarılarla dolu tarihimizde önemli bir eşiği daha aşmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Bizim için özel anlamı olan bir yılın henüz başında yeni bir dönüm noktasını geçmiş olmanın gururunu yaşıyoruz" dedi. 2023 yılının 51.423 adetlik rekor üretim ile tamamlandığının altını

çizen Özüner, "Bu başarının en büyük mimari olan TürkTraktör çalışanlarına, tevecçülüyle bizi yıllardır pazar lideri yapan çiftçilerimize ve bize inarak her zaman destekleyen hissedarlarımıza en içten duygularımızla teşekkürlerimizi sunuyoruz" dedi. ■



ECOTORQ  
ŞANZİMAN

**NEW ISO & FLANGE OUTPUT PTOs FOR NEW FORD F-LINE TRUCKS WITH NEW ECOTORQ TRANSMISSION.**

**YENİ ECOTORQ ŞANZİMANLI YENİ FORD F-LINE KAMYONLAR İÇİN YENİ ISO ve FLANŞ ÇIKIŞLI PTO'LAR**



OTS.2.ISO PTO  
(ISO TİP)



OTS.2.UF PTO  
(FLANŞLI TİP)

**KOZANOĞLU  
KOZMAKSAN**





## Daimler ve Linde'nin yeni sLH2 teknolojisi

Geleceğin karbon nötr ulaşımını şekillendirecek projelere imza atan Daimler Truck, Linde Engineering ile birlikte geliştirilen yeni sLH2 soğutulmuş sıvı hidrojen yakıt dolumu teknolojisini (sLH2) tanıttı.

Ağır hizmet kamyonları için önde gelen hidrojen yakıt dolum teknolojisi haline getirilmesi

hedeflenen sLH2 ile 1000 km veya üzeri bir menzile sahip 80 kg sıvı hidrojen taşıyan 40 tonluk bir ağır hizmet kamyonunun yakıt dolumu 10-15 dakika sürüyor. Bu teknoloji aynı zamanda hidrojen yakıt istasyonu için gerekli yatırım maliyetini 2 ila 3 kat arasında ve işletim maliyetlerini de 5 ila 6 kat arasında

düşürüyor. Yeni sLH2 teknolojisinde, sıvı hidrojen basıncını hafif oranda yükseltmek amacıyla yenilikçi bir sLH2 pompası kullanılıyor. Bu yöntem sayesinde hidrojen, soğutulmuş sıvı hidrojene dönüştürülüyor. Bu durumda yakıt dolum süreci kolay ve güvenilir bir hale gelirken, dolum

sırasındaki enerji kayıpları asgariye iniyor. Yakıt istasyonu ile araç arasında herhangi bir veri iletimi de gerekmiyor. İlk halka açık sLH2 yakıt istasyonu Almanya'da Wörth am Rhein şehrinde hizmete başladı. Bu yıl Mercedes-Benz GenH2 kamyonları da bu teknoloji ile ilk deneme seferlerini gerçekleştirecekler. ■

### Ortadoğu'nun ilk eEconic çöp kamyonu

Daimler Ticari Araçlar MENA, bölgenin ilk Mercedes-Benz eEconic atık toplama kamyonunu BEEAH Group'a teslim etti. Özellikle kentsel atık yönetimi için tasarlanmış sıfır emisyonlu eEconic, panoramik camlı DirectVision kabini ve güvenlik destek sistemleri ile BEEAH'ın operasyonlarını ölçeklendirirken hizmetlerini daha da geliştirmesine olanak tanıyacak. Tek akü şarjı ile günde ortalama 100 km yol edebilen eEconic'in, frenleme sırasındaki enerji geri kazanımı menziline daha da artırıyor. Filosunda 2.000'den fazla atık toplama aracı bulunan BEEAH, 2040 yılına kadar BAE, Mısır ve Suudi Arabistan'da büyüyen filo operasyonları dahil tüm faaliyet alanlarında net sıfır emisyonu hedefliyor. ■



# DÜŞÜN SENE

Bugün tam 70 sene.





## Strenx ile araçlar daha hafif daha dayanıklı

A vusturya'da, kereste taşımacılığına yönelik araçlar ve treylerler üreten Gsodam Fahrzeugbau, SSAB'nin Strenx 700MC çeliğini ile hafifleyen ve dayanıklılığı artan kereste treylerleri ile müşterilerinin yüzde 20'ye varan oranda daha fazla yük taşımasını sağlıyor.

Şirketin Genel Müdürü

Gerrit Pirker, "Hafiflik bizim için kilit önem taşıyor. Sekiz yıl önce SSAB ve Hardox aşınma plakası ürünüyle çalıştıktan sonra Strenx 700MC ile karşılaştık ve her gün kontrol noktalarından geçen araçlarımızı daha da hafif hale getirmek için Strenx 700MC kullanmaya başladık" dedi.

SSAB'yi "En iyi ve önemli

bir iş ortağı" olarak tanımlayan Pirker, sözlerini şöyle sürdürdü: "Strenx 700MC'ye geçmekle treylerlerimizin ağırlığını yaklaşık yüzde 10-20 oranında azaltarak yük kapasitesini 100 ila 400 kg artırdık. Strenx 700MC, kaynaklama ve kesim sırasında neredeyse hiç deformasyon olmadan çok iyi bir davranış

gösteriyor. Ve partnerimizden özel yapım olarak temin edildiği için, onu doğrudan işleyebiliyor, zamandan ve paradan tasarruf edebiliyoruz. Ayrıca My Inner Strenx üyeliğinin bir sonucu olarak şirketimizin coğrafi kapsamı ve müşteri portföyü de genişledi. Gsodam artık her yerde tanınıyor!" ■

## Damperli treylerler yeniden tasarlanıyor, kapasite ve kazanç artıyor

Kanadalı üreticisi Cross Country damperlerini müşterilerinin ihtiyaçlarına cevap verecek şekilde güncelliyor, iyileştiriyor. Baş Ürün Geliştiricisi Calvin Brown, müşterilerinin küveti daha güçlü, daha sert aşınmaya sahip, ancak dara ağırlığı artırılmamış yandan döküm yapan damperli treyler talep ettiklerini, kendilerinin de bu talebe, mevcut ürünlerini yeniden tasarlayarak ve ihtiyaçları karşılamak üzere aşınma ve darbe direnci için Hardox, yapısal performans için Strenx çeliği kullanarak yanıt verdiklerini açıkladı.

Calvin Brown "Müşterilerimiz için 420SD modeli yalnızca yenilenmekle kalmadık; yükseltilmiş 443SDX modelimiz iki metrelilik uzatma özelliğiyle daha fazla yük taşıyabilir hale geldi" diyerek kazanımlarını şöyle sıraladı: Ağırlık 5.127 kg'den yeni tasarım üründe 4.091 kg'ye indi. Strenx 100 XF ile iyileştirilmiş treyler tasarımı 1,8 m<sup>3</sup> daha yüksek kapasite sağladı. Bu hafif modelle operatörler daha düşük sahip olma maliyeti ile çalışıyor. İyileştirilmiş yakıt verimliliği kazanımları ile genel olarak daha yüksek karlılık elde ediyor. 443SDX damperde mühendisler ağırlığı azaltırken yapısal performansı artırmak için Strenx 100 XF'in yüksek çekme mukavemetine güvenmişler. Standart işleme teknikleri kullanılarak çatlamadan esneklik ve iyi şekillendirilebilirlik sunan Strenx 100 XF de yükseltilmiş treyler tasarımında, bir çok değişikliğe ve iyileştirmeye olanak sağlamış. Brown, "Strenx'i üretim hatlarına dahil etmek için aynı kaynak süreçlerini, sarf malzemelerini ve işlemeyi kullandık ve operasyonlarımızda üretim maliyetlerinin ve atıkların azaldığını gördük. Teknik ekip malzemeleri daha iyi anlamak, geri esneme ve abkant çeliği şekillendirirken tonajı hesaplamak için BendCalc, WeldCalc, SmartSteel ve WearCalc uygulamalarını kullandı. Bu uygulamalar şekillendirme için makineyi yapılandırmamıza yardımcı oldu. Kaynak konusunda uygulamalar, Strenx ve Hardox malzemeler için en uygun kaynak sıcaklığını, hızını ve açılarını ayarlamamıza yardımcı oldu. Prodüksiyon ekibimiz de BendCalc uygulamasını düzenli olarak kullanıyor. Ayrıca SSAB'nin teknik ekibi, çelik seçiminde yapılan bir değişikliğin hem yakıt tasarrufunu hem de kârı nasıl etkilediğini gösteren EcoUpgraded mobil uygulamasının kullanılmasını öneriyor" dedi. ■



Yandan damperli yarı römorklar, yedeklemeye veya boşaltma için düz bir zemin bulmaya gerek kalmadan yumuşak veya engebeli zemine güvenli bir şekilde boşaltma yapıyorlar.



## DOLU DOLU KRONE TECRÜBESİ

Çok işlevli ve taşıma kapasitesi yüksek Profi Liner, Tire / İzmir fabrikamızda sizleri bekliyor.



■ Telefon: +90 216 304 36 36  
■ www.krone.com.tr  
■ info@krone.com.tr

**KRONE**



# Cummins, yeni nesil X15 motoru ile 2027'ye hazır



**S**ıfır emisyonlu kamyon teknolojisindeki yenilikleri hızlandırmayı, temiz okul ve toplu taşıma otobüslerine erişimi ve şarj altyapısını geliştirmeyi hedefleyen Temiz Kamyon Planı uygulanması kapsamında, 2027 yılında Kuzey Amerika'da, NOx emisyonlarının normal çalışma sırasında beygir gücü-saat başına 0,035 grama, düşük yükte 0,5 grama, rölantide 10 grama düşürülmesini gerektiren yeni EPA düzenlemeleri devreye girecek. Yeni düzenleme; metan dışı organik gazlar ve azot oksitleri, elektrikli araçları, yardımcı emisyon kontrol cihazı güncellemeleri, araç sertifikasyonu, test, dayanıklılık ve garanti hükümlerinde bir dizi değişikliği de içeriyor.

Cummins Inc. şimdiye kadarki en verimli ağır hizmet dizel motorunu piyasaya süreceğini duyurdu. Yakıtın bağımsız Cummins HELM platformun ürünü olan yeni nesil X15 motor, ilk tanıtımında US EPA ve CARB 2027 düzenlemeleri ile uyumlu olarak Kuzey Amerika pazarına sunulacak. Giderek sıkılaştan emisyon standartları için optimize edilmiş, kayış tahrikli, yüksek çıkışlı 48 volt alternatör ve son işlem ısıtıcı çözümünü kullandığı Yeni Nesil X15; mevcut dizelle

aynı değerleri korurken gelişmiş sera gazı ve yakıt verimliliği avantajlarına sahip. Maksimum 605 Bg güç ve 2.050 ft-lb tork çıkışlı. Eaton-Cummins ve Cummins-Meritor güç aktarma organlarıyla entegrasyon için optimize edilmiş. Böylece müşteriler, tahmine dayalı vites değiştirme, rampada destek ve yokuşta yuvarlanma gibi özelliklerle ilave yakıt verimliliği sağlayacaklar. Eaton-Cummins'in Endurant HD ve XD serileri, yeni nesil X15 aktarma organlarının sorunsuz çalışması için optimize edilerek sürüş konforunu korurken verimliliği ve performansı artırıyor. 750.000 mil'e kadar sınıfının en iyisi şanzıman yağı değiştirme aralıklarının yanı sıra uzaktan teşhis yeteneklerine de sahipler.

Cummins-Meritor 14X HE tandem tahrik aksları da maksimum performans, dayanıklılık ve yakıt ekonomisi için tasarlanmış. Gelişmiş Meritor yağ yönetim sistemi (MLMS) ile donatılmışlar ve süper hızlı oranlama seçenekleri,

yakıt tasarruflu yataklar ve yüksek verimli spiral konik dişlilere sahipler. Permalube RPL aktarma organları da daha az bakım gerektirecek şekilde tasarlanmış ve düşük devirli motor platformlarının yüksek tork taleplerini karşılayabilecek kapasitedeler.

Yüzde 2'ye kadar biyodizel karışımları ve yüzde 100'e kadar yenilenebilir dizel karışımları ile kullanılabilen Yeni Nesil X15 motor, dijital bağlantı ve çeşitli uygulama ve yeteneklere doğrudan, anında erişim sağlayan Acumen ile donatılıyor. Bu yetenekler, motorun kullanım ömrü boyunca değer sağlıyor ve kablolu kalibrasyonu, tahmine dayalı servis önerilerini ve filoların kamyonlarını ve ekipmanlarını yolda tutmasına yardımcı olan ek özellikleri içeriyor. Müşterileri, daha kusursuz uçtan uca filo yönetimi için görev içi operasyonları doğrudan bakım ve onarım süreçlerine bağlayan özellikler de dahil olmak üzere, araç ömrü boyunca dijital olarak zenginleştirilmiş bir deneyim bekleyebilirler. ■

## Krone ve LKW dijital konşimentoya geçti

Avrupa'nın önde gelen nakliye organizasyonlarından Avusturyalı LKW Walter ile Krone, dijital konşimento eCMR kullanımı ile önemli bir yeniliği hayata geçiriyor. Bu kapsamda Krone, ilk LKW Walter treylerlerini, artık eCMR'ye erişim hizmeti de veren Krone Smart Assistant için bir QR koduyla donatılıyor. Römorktaki QR kodu, bir akıllı telefon veya

başka bir dijital cihaz kullanılarak taranıyor ve ilgili herkes eCMR'ye, treylerin araç belgelerine ve Walter sürücü uygulamasına erişiyor. Böylece tüm taraflar aynı düzeyde bilgiye sahip oluyorlar. Bu sadece taşıma işleminin daha verimli olmasını sağlamakla kalmıyor, aynı zamanda belgeleme sürecindeki olası hata kaynaklarının da sona ermesi anlamına geliyor.



LKW Walter Dijital İş Direktörü Michael Gschwandtner, "Walter Group halihazırda Loads Today uygulamasında sayıda prosesi gerçekleştiriyor. eCMR ile de tüm taşımalar için en önemli belgeyi dijital ortama

aktaran ilk taşıma şirketi olduk. Bu yenilik sayesinde taşıyıcılarımız zaman ve paradan tasarruf edecek ve sürücü yönetimi kolaylaşacak. Ayrıca milyonlarca sayfa kağıt ortadan kaldırılacak, bu da çevreye fayda sağlayacak" dedi. ■

Cummins Karayolu İşlerinden Sorumlu Küresel Başkan Yardımcısı Jane Beaman, "Bu yeni nesil motor, önemli mimari değişikliklere gerek kalmadan 2027 sonrasındaki emisyon düzenlemelerini karşılayabilecek şekilde tasarlandı ve Cummins HELM yakıtın bağımsız platformun bir ürünü. Birden fazla yakıtla daha yüksek verimlilik ve daha düşük emisyon sağlayan motorların üretildiği HELM platformları, enerji geçişinin bir parçası olarak müşterilerimize kendi yolculuklarında nasıl ilerleyecekleri konusunda kontrol sağlıyor" dedi. Yeni yakıtın bağımsız Cummins HELM platformları, ortak bir temel motordan türetilen bir dizi motor versiyonuna sahip, bu da bazı parçaların ortak olduğu anlamına geliyor. Her motorun kafa contasının altında büyük ölçüde benzer bileşenler yer alırken, kafa contasının üstünde farklı yakıt türleri için farklı bileşenler bulunuyor. Her motor versiyonu farklı, tek bir yakıt kullanılarak çalışıyor. Doğal gazlı X15N, müşterilerin kullanımına sunulan ilk motor. B, X10 ve X15 motor da aynı platformda üretiliyor.



we think transport



## Airlight II



BPW Otomotiv A.Ş.  
GOSB 800.Sokak No:822  
41400 Gebze Kocaeli TÜRKİYE  
0262 677 18 70  
www.bpw.com.tr info@bpw.com.tr

MEHR INFORMATIONEN:  
BPW.DE





## ZF Wind Power Avrupa'yı yeşil enerjiyle dönüştürmeye hazır

Rüzgar enerjisine olan talep dünya çapında artıyor. Avrupa'da 2023 yılında 18,3 GW yeni rüzgar türbini kuruldu. 2024'ten 2030'a kadar yeni kurulumların üçte ikisi karada olmaya devam edecek, ancak denizdeki rüzgar kurulumları on yılın sonuna doğru hızla artacak. 2030 yılına gelindiğinde denizdeki yeni kurulumlar kıyadaki yeni kurulumlara nere-

deyse eşit olacak. Böylece, 2030 yılına kadar enerji güvenliği ve iklim hedeflerine ulaşılabileceği tahmin ediliyor. Bir tedarikçi olarak ZF Wind Power, bu gelişmelere ürün portföyünü seri dişli kutusu üretiminden seri aktarma organları üretimine kadar genişleterek yanıt veriyor. ZF, Avrupa'da yeşil enerji kapsamını hızlandırmak için Belçika'daki tesisini



açık deniz ve kara pazarlarına yönelik üç seri üretim hattına sahip bir seri üretim merkezine dönüştürdü. ZF, karadaki türbin platformları için 7,2 MW'a kadar güç çıkışına sahip 4 güç aktarma organı çeşidi sunabiliyor. Açık deniz türbinleri için de 80 GWh/yıl'a kadar üretim yapabilen yenilikçi güç aktarma organları modelleri üretiyor.

Bir türbinin Avrupa'da 20.000 haneye yetecek kadar enerjiyi üretebileceği ifade ediliyor. Taktik odaklı, tam zamanında tedarik zinciri için operasyonlarını optimize edebilen ZF, tesisi dönüştürmeden ve mevcut üretim bilgisinden en iyi şekilde yararlanmak, üretim tesisinin dijital ikizini oluşturmak ve doğrulamak için gelişmiş yazılım araçları kullanıyor. ■

## ZF, Berlin itfaiyesini dijitalleştirdi

ZF Rescue Connect Avrupa'daki acil durum hizmetleri için araç üreticisinden bağımsız olarak sunulan bir dijital bağlantı çözümü. Berlin İtfaiyesi de 263 aracını ZF'nin dijital filo yönetim sistemi Rescue Connect'la takip edecek. Telemetri ve konum verilerinin iletimi için 263 araç ZF vericileri ve alıcıları ile donatıldı. 210 ambulans ve 50 acil durum aracı ZF OBK Ünitesi (Yerleşik Arıza Teşhisi) ile diğer 3 itfaiye aracı daha güçlü ZF VCU Pro'ya sahipler.

Akıllı ve uygun maliyetli ZF OBK Ünitesi, telematik ağ geçidi ile küçük ve orta ölçekli araçları ZF Rescue Connect bulutuna bağlıyor. Daha büyük araçlar için ZF VCU Pro ile de ZF, filo operatörlerine yeni nesil gelişmiş ve sağlam bir telematik donanımı sunuyor. Ünite dört CAN arayüzüne ve bir çift işlemciye sahip, ayrıca WLAN ve Bluetooth 4.2'nin yanı sıra tüm büyük küresel navigasyon uydularını destekliyor. Güvenli



kablosuz güncellemelerle yazılımın her zaman güncel olması sağlanıyor. Berlin İtfaiyesi Filo Yönetimi Proje Müdürü Maximilian Krause, "Berlin İtfaiyesi'nin dijitalleşmesi için analog kurtarma ve itfaiye araçlarımızın ağa bağlı bir filoya dönüştürülmesi, şehrin güvenliğinin sürekli iyileştirilmesinde önemli bir kilometre taşı" dedi. ■

## BPW'nin akıllı iC Plus yürüyüş takımı

Temmuz 2024'ten itibaren UN ECE R 141 yönetmeliği, yeni kayıtlı tüm römorklar için lastik basıncı izleme ve kontrol sistemlerini şart koşuyor. Hareket dışı sistemlerinin lideri olan ve araç operatörlerine basitten akıllıya kadar geniş bir yelpazede çözümler sunan BPW de yeni iC Plus yürüyen aksam nesli ile filo operatörlerinin yeni düzenlemenin sunduğu potansiyelden en iyi şekilde yararlanmalarını sağlıyor. Yeni iC Plus yürüyen aksam nesli; yalnızca hedef lastik basıncından sapmaları sürücü kabinine bildirmekle kalmayıp fabrika çıkışı



telematik kutusu ile gerçek zamanlı olarak filo yöneticisine de bildiriyor. Ayrıca aks yükünü, fren performansını ve daha fazlasını algılıyor. Fren balatası ve performans analizlerine ve dijital bakım yönetimine olanak tanıyor. iC Plus, AirSave lastik basıncı düzenleme sistemini de kontrol

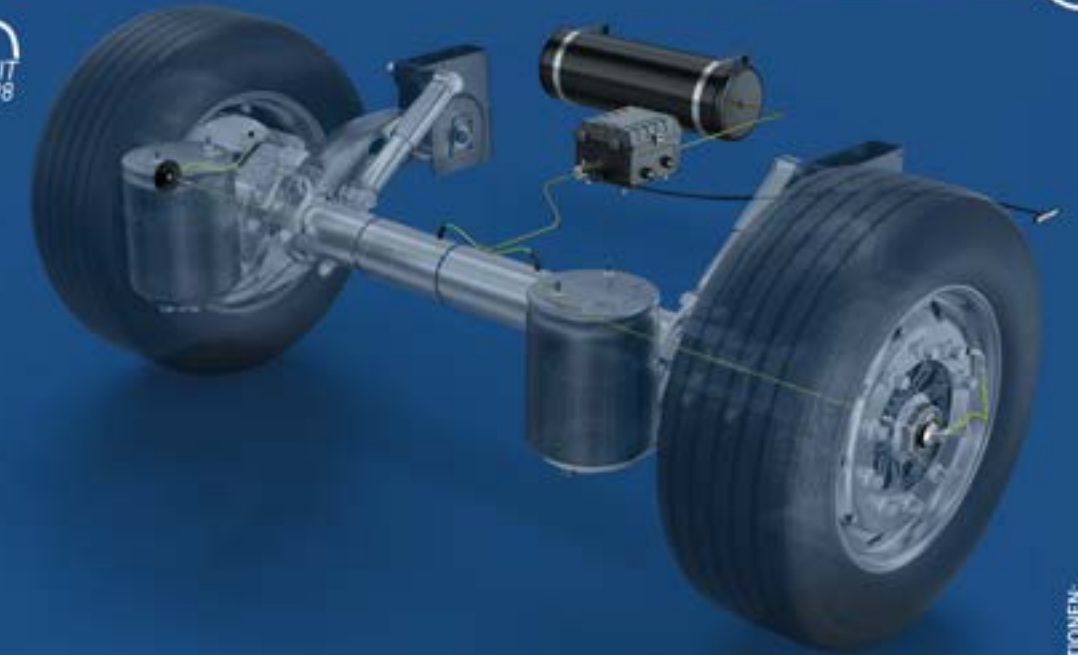
ediyor ve ağ üzerinden otomatik olarak ayarlıyor. Gerektiğinde havayı yeniliyor. AirSave ile yakıt ve lastik aşınmasında sağlanan tasarruf sayesinde yatırım bir yıldan kısa sürede kendini amorti ediyor. Ortalama olarak, 3 dingilli bir araç yılda yaklaşık 700 Euro ve 655 kilo CO2

tasarrufu sağlayabiliyor. Yeni nesil iC Plus yürüyüş takımı ayrıca aks yüklerinin gerçek zamanlı tespiti ve araç kullanımının analizi ile güvenlik ve verimliliğe katkı yaparken, aşırı yüklenme riski azalıyor, bu da denetimlerle ilgili endişeleri ortadan kaldırıyor. ■



we think transport

## AirSave



BPW Otomotiv A.Ş.  
GOSB 800.Sokak No:822  
41400 Gebze Kocaeli TÜRKİYE  
0262 677 18 70  
www.bpw.com.tr info@bpw.com.tr

MEHR INFORMATIONEN:  
BPW.DE





# UND üyeleri “Şerafettin Aras ile devam” dedi

Uluslararası Nakliyeciler Derneği 41. Olağan Genel Kurul Toplantısı 9 Mart 2024 tarihinde gerçekleşti.

Toplantıya 1340 UND üyesinin 900'ü katıldı. Geçerli 852 oyun 536'sını alan Şerafettin Aras, 50 yaşına giren UND'nin 6. Başkanı oldu.



**4** 1. UND Olağan Genel Kurulu'nda yarışan iki ekibin listesinde, Çetin Nuhoglu döneminde dernek organlarında görev alan, uluslararası taşımacılıktaki değişimi ve uluslararası taşımacılığın çok taraflı dengelerini öğrenen ve bu süreçte mesleki ve sosyal tecrübelerini arttıran isimlerle birlikte yeni ve genç üyeler de yer aldı.

Genel kurula üyelerin yoğun katılımı derneğe verilen önemi ortaya koydu. 2000 öncesi UND üyelerini Metin Akdurak, Mahiye Şamdan Kilercik, Muharrrem Kilercik gibi mesleği sürdüren tecrübeli isimler temsil ettiler.

Genel kurul divanı Ali Yüksel, Edip Bakımcı, Hakan Yılmaz, Ersan Keleş ve Mehmet Açıkalin'dan oluştu. Ali Yüksel'in Divan Başkanlığı'nda gerçekleştirilen genel kurul sakin ve organize akışı ile dikkat çekti.

Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND), 41. Olağan Genel Kurulunu tamamladı. Genel kurulda 900'e yakın üye katıldı. Ali Yüksel'in Divan Başkanlığı'nda yapılan genel kurul yoğun katılım, gündem maddelerinin hızlı geçişi ve sukunet içinde tamamlanması ile akıllarda kaldı.

## Yeni döneme geçiş

UND'nin 40. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Ö. Çetin Nuhoglu'nun istifası yeni bir dönemin oluşmasına zemin hazırladı. İstifa sonrasında UND Yönetim Kurulu tarafından 2. Başkan Şerafettin Aras, başkanlığa seçildi. 2023'ün son çeyreğinde başlayan bu dönemde, yeni yönetim oluşumu için hazırlıklara başlandı. Yeni yönetim listesi için Şerafettin Aras, Nagihan Soylu, Ergun Bilen, Cavit Değirmenci, Fatih Şener, Eyüp Bartok isimleri öne çıktı. Genel kurulun yak-

laşığı günlerde ise Şerafettin Aras ve Nagihan Soylu'nun ilk sırada yer aldığı listeler, dernek yönetimi için öne çıktılar. Şerafettin Aras, son yıllarda UND yönetiminin üyelerinin temsili ve sorunlarının çözümünü için benimsediği çizginin devamını temsil etti. Nagihan Soylu ise temsil ve sorunların çözümünü için ekonomik birlik temelli bir program önerdi. UND'nin kamuoyuna yönelik mesajlarını,

dernek üyesi şirketlerin tek başına yapmadığı, yapamadığı ekonomik projeleri birlikte yapmaya yönelik çalışmalarını neler olabileceğini anlattı. Genel kurul öncesi her iki grup, UND üyelerinin yoğun olduğu illerde toplantılar düzenlediler, yaklaşımlarını ortaya koyarak üyelerin desteğini talep ettiler. Mevcut yönetim çalışmalarını, alternatif yönetim yapıları ile birlikte yapılması gerekenleri anlattı. Bu buluşmalar sonrasında genel kurul öncesi üyelerin önemli bir bölümü kanaatlerini oluşturdu. Genel kurulda, Şerafettin Aras, genel kurul hazırlık aşamasında tüm üyelere ulaşarak program ve çalışmalar hakkında bilgi verdiklerini ifade etti ve kısa bir konuşma yaptı. Nagihan Soylu, katılımcılara Başkanlığında oluşacak yönetimin yapmak istediklerini, yapacaklarını anlattı. Bu konuşmaların ardından acelesi olan, beklemeyi sevmeyen nakliyeciler için UND 41. Olağan Genel Kurulu gündemi, alışılana üstünde bir hızla tamamlanarak oy verme maddesine geçildi. Üyeler tek geçişli turnikelerden geçerek 12 san-



UND'nin 41. Olağan Genel Kurulu oylarının sayımından sonra Çetin Nuhoglu, Nagihan Soylu ve Şerafettin Aras üyeleri selamladılar ve kazananın Türk taşımacılığı olduğunu ifade ettiler.

dernek üyesi şirketlerin tek başına yapmadığı, yapamadığı ekonomik projeleri birlikte yapmaya yönelik çalışmalarını neler olabileceğini anlattı. Genel kurul öncesi her iki grup, UND üyelerinin yoğun olduğu illerde toplantılar düzenlediler, yaklaşımlarını ortaya koyarak üyelerin desteğini talep ettiler. Mevcut yönetim çalışmalarını, alternatif yönetim yapıları ile birlikte yapılması gerekenleri anlattı. Bu buluşmalar sonrasında genel kurul öncesi üyelerin önemli bir bölümü kanaatlerini oluşturdu. Genel kurulda, Şerafettin Aras, genel kurul hazırlık aşamasında tüm üyelere ulaşarak program ve çalışmalar hakkında bilgi verdiklerini ifade etti ve kısa bir konuşma yaptı. Nagihan Soylu, katılımcılara Başkanlığında oluşacak yönetimin yapmak istediklerini, yapacaklarını anlattı. Bu konuşmaların ardından acelesi olan, beklemeyi sevmeyen nakliyeciler için UND 41. Olağan Genel Kurulu gündemi, alışılana üstünde bir hızla tamamlanarak oy verme maddesine geçildi. Üyeler tek geçişli turnikelerden geçerek 12 san-

dıkta oy kullandılar. Oy kullanımı sırasında üyelerin, davetlilerin ve görevlilerin ortaya koyduğu sıcak ve samimi hava dikkat çekti. Oy kullandıktan sonra genel kuruldan ayrılmayan ve genel kurul salonunun koltuklarını yeniden dolduran üyeler, dikkat ve heyecanla sayımın sonucunu beklediler. Sayım sonuçlarına göre; UND 41. Genel Kurulu'na 893 üye katıldı ve toplam 854 oy kullanıldı. Mavi liste ile seçime giren Şerafettin Aras, geçerli sayılan 852 oyun 536'sını aldı. Beyaz liste ile seçime katılan Nagihan Soylu ise 316 oy aldı. Bu sonuçla, Ö. Çetin Nuhoglu'ndan sonra Genel Kurul onayını almış, eskilerin tecrübelerini ve başarılarını görmüş yeni bir yönetim iş başına gelmiş bulunuyor. Birlikte yol alıp taşımacılık yapacak bu orta kuşak ve yeni kuşak, kendi dönemlerinin izlerini dernek ve meslek tarihine ekleyecekler. Nagihan Soylu'nun ifade ettiği bazı projeler taşımacıların gündeminde olacak. Bazı projeler dernek tarafından, bazıları sektörün kendi koşullarında biraraya gelmiş yapıların çalışmaları ile uygulamaya geçirilecek. ■

## UND 41. DÖNEM YÖNETİM KURULU

Asil Üye	Yedek Üye
1 Şerafettin Aras	1 Ziya Güner
2 Ergün Bilen	2 Cevdet Demir
3 Ahmet Şahade	3 KralFaysal Çillioğlu
4 Alişan E. Topaloğlu	4 Ersan Keleş
5 Haşmet Karasu	5 Ferhan Demirel
6 Cihan Sunel	6 Erhan Güneş
7 Fatih Öcal	7 Alihan Murat Tütüncü
8 Fırat Başbilen	8 Bora Çak
9 Haşim Çavdar	9 Emir Hüseyin Akın
10 Cavit Değirmenci	10 İsmet Atalay
11 Kemal Gül	11 Mehmet Onur Yavuz
12 Kerem İmrak	12 Burak Ay
13 M. Ramiz Kılınç	13 Engin Şahin
14 Mehmet Cingi	14 Burhan Özcan
15 Mehmet Kayabölen	15 Oğuz Kurt
16 Mehmet Tahir Aydoğan	16 Cuma Kaynar
17 Muhittin Ocak	17 Emin Dablan
18 Murat Baykara	18 İbrahim Kaya
19 Mutluhan Akan	19 Mehmet Zahir İrmak
20 Onur Talay	20 Mehmet Can Arslan
21 Ömer Gülen	21 Murat Aslan
22 Ridvan Arıç	22 Murat Cengiz
23 Süleyman Çağlı	23 Necat Kaya
24 Uğur Erdoğan	24 Ömer Faruk Kızgın
25 Yaşar Özkaya	25 Süleyman Aktaş
26 Yılmaz Özçelik	26 Uğur Deveci
27 Yusuf İlboğa	27 Yusuf Yılmaz

## DENETLEME KURULU

Asil Üye	Yedek Üye
1 A. Ali Yüksel	4 Kemal Tekin
2 Sıraç Dünder	5 Kenan Başaran
3 Mehmet Özmen	6 Zeki Özkan

## YÜKSEK HAYSİYET DİVANİ

Asil Üye	Yedek Üye
1 Mehmet Açıkalin	6 Zühal İçenler
2 M. Hanifi Ablak	7 Raif Ay
3 Ahmet Yayman	8 Emrah Balkaya
4 İdris Çakır	9 Yunus Başkara
5 Doğan Bayındır	10 Metin Hatay

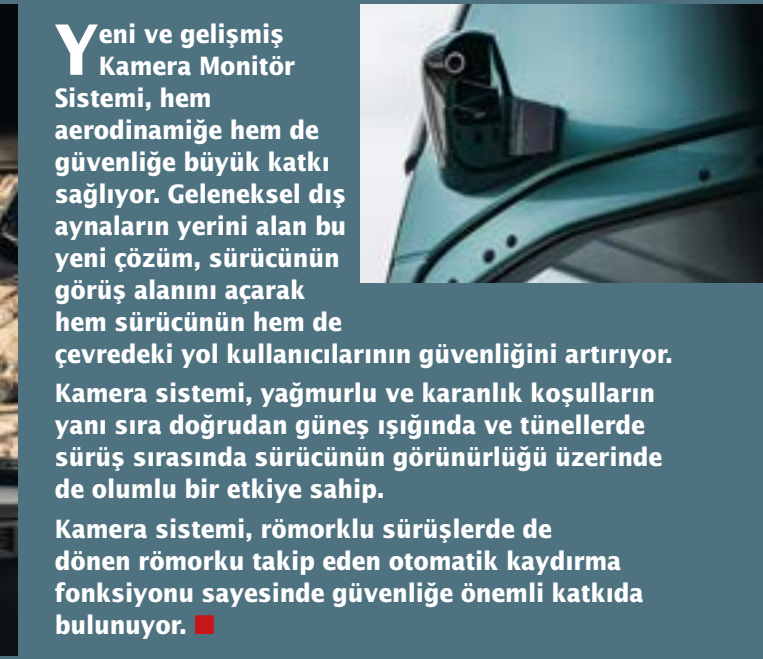
## YÜKSEK İSTİŞARE KONSEYİ

1 Ömer Çetin Nuhoglu	8 Abdurrahim Kılıç
2 Memik Hilmi Taner	9 Ali Kuş
3 Ahmet Altunkum	10 Aslan Savaşan
4 N. Fatih Şener	11 Yusuf Erol
5 Abdülkadir Şimşek	12 Muazzez Araç
6 Mehmet Emin Aslan	13 Veli Cengiz
7 Necdet Kılıç	14 Abdurrahman Çelik



Yeni yüz

# Volvo FH Aero



**Y**eni ve gelişmiş Kamera Monitör Sistemi, hem aerodinamiğe hem de güvenliğe büyük katkı sağlıyor. Geleneksel dış aynaların yerini alan bu yeni çözüm, sürücünün görüş alanını açarak hem sürücünün hem de çevredeki yol kullanıcılarının güvenliğini artırıyor. Kamera sistemi, yağmurlu ve karanlık koşulların yanı sıra doğrudan güneş ışığında ve tünellerde sürüş sırasında sürücünün görünürlüğü üzerinde de olumlu bir etkiye sahip. Kamera sistemi, römorklu sürüşlerde de dönen römorku takip eden otomatik kaydırma fonksiyonu sayesinde güvenliğe önemli katkıda bulunuyor. ■

**Volvo Trucks, uzun yol kamyon ve çekici serisine FH Aero ile yeni bir ürün grubu ekledi.**

**Aerodinamik tasarımıyla optimize edilmiş yeni çizgilere sahip FH Aero; dizel, biyoyakıt ve elektrikli versiyonları ile ileri seviyede enerji verimliliği sunmak üzere geliştirilmiş.**

**420 ila 540 Bg arasında güç seçenekleri ile sunulacak Volvo Aero, enerjiden yüzde 5'e kadar tasarruf edilmesini ve karbon ayak izininin azaltmasını sağlayacak.**



**V**olvo Trucks, FH Aero ile Avrupa ve Dünya ağır hizmet tipi kamyon segmentinde yeni standart ve eğilimleri etkileyecek bir ürün tanıtımı yaptı. FH Aero, aerodinamik tasarımı ve yenilikçi özellikleri ile yeni olduğunu hemen fark ettiriyor.

Volvo'nun sürdürülebilir ulaşım çözümlerine olan bağlılığının altını çizen FH Aero'nun biyoyakıt ve elektrikli versiyonları da dahil olmak üzere dört seçeneği bulunuyor: Dizel FH Aero, FH Aero Electric, gazla çalışan Aero ve FH 16 Aero. Bu modeller, 2024-2025 yıllarında adım adım pazarlara sunulacak.

Müşteriler hangi aktarma organlarını (Elektrikli, gazlı veya dizel) seçerse seçsin, FH Aero'nun daha düşük enerji tüketimi, daha uzun menzil ve üst-

tün düzeyde güvenlik ve sürüş deneyiminden yararlanacaklar.

## **Aerodinamik ve yakıt verimli**

FH Aero'nun modern yeni yüzünde büyük bir Volvo amblemi bulunuyor. Kabinin ön kısmı, normal FH'a kıyasla 24 cm daha uzun. Bu, daha aerodinamik bir kamyon kabini yaratılmasında etkili olmuş.

Yalnızca daha düşük yakıt tüketimi sağlamakla kalmayan, aynı zamanda rüzgarlı koşullarda daha iyi sürüş stabilitesi sağlayan geliştirilmiş aerodinamik yapı, daha iyi serbest yuvarlanma özellikleri sayesinde FH Aero Electric modeline de fayda sağlıyor. Fren yaparken veya yokuş aşağı giderken aküye geri besleme yapmak için daha fazla enerji kazanılıyor. Bu sayede bir sonraki hızlanma veya yokuş yukarı tırmanışta

ihtiyaç duyulan enerji kullanıma hazır hale geliyor.



Volvo Trucks Başkanı Roger Alm, "Küresel bir kamyon üreticisi olarak Volvo müşterilerine, yenilenebilir yakıtlarla da çalışabilen verimli içten yanmalı motorlardan elektrikli güç aktarma organlarına kadar çeşitli karbondan arındırma çözümleri sunmalıyız. Yeni Volvo FH Aero, CO2 seviyesini azaltmaya devam ettiğimiz ürün yelpazemizde şimdiye kadarki en verimli kamyonumuzdur. Bu, en iyi haliyle bir Volvo kamyon; müşterilerimizin başarısı için tasarlanmış, zorlu uzun mesafe görevleri için güvenli, güzel tasarlanmış ve üstün kaliteli bir kamyon" dedi.

## **Her gereksinime uygun bir Volvo**

Volvo, enerji tasarruflu ağır yük taşımacılığı için optimize edilmiş yeni FH Aero kamyonları ile birlikte standart kabinli Volvo FH kamyonlarını da sunmaya devam edecek. Ağır hizmet segmentinde her gereksinime uygun bir Volvo kamyonunun bulunmasını sağlayarak müşterilerine kapsamlı seçenekler sunma konusundaki kararlılığını ve gücünü sürdürecektir. ■



## **Volvo FH AERO'nun avantajları**

- Enerji ve emisyon tasarrufu için geliştirilmiş Volvo I-See teknolojisi
- Enerji tasarruflu, sürüklemesiz fren disklerine sahip güncellenmiş frenler
- Özelleştirilebilir bilgi-eğlence sistemi ve birinci sınıf ses deneyimi
- Kamyonlara özel ihtiyaçlar için uyarlanmış entegre navigasyon sistemi
- Mikrodalga fırın ve USB-C elektrik prizleri dahil olmak üzere iç donanımlar
- Gelişmiş kamyon kullanımı ve çalışma süresi için Volvo Trucks'ın My Business Uygulamaları
- Kapsamlı filo yönetimi için Yeni Lastik İzleme Hizmeti



AKIA LF25 metrobüsler İETT hattında

# Otobüs çevikliği, tramvay kapasitesi



**25 metrelik Akia metrobüsler, Euro 6 emisyon standartlarına uygun motor ve çift akslı tahrik sistemi ile eşleştirilmiş güçlü tork üreten Allison şanzıman sayesinde kent içinde otobüsle hızlı yolcu taşımacılığı (BRT) alanında başarılı bir performans ortaya koyuyorlar. Akia yetkilileri, LF25 metrobüsleri 'otobüs kabiliyetinde, tramvay kapasitesinde' araç olarak niteliyorlar.**



**Türk mühendisleri tarafından geliştirilen ve Bursa'da üretilen Akia LF25 metrobüsler, İETT'nin metrobüs hattında başarılı bir performans ortaya koyuyorlar. Yolcu sayısının fazla, topografyanın sert iniş ve çıkışlı, arızalara, duraklarda araç kuyruklanmasına tahammülü olmayan dünyanın en zor, kıtalar arası otobüs güzergahında Akia LF25'ler sorunsuz çalışıyor.**

İETT, filosuna kattığı 25 metre uzunluğundaki Akia metrobüsler ile Türkiye'de kent içi otobüs tasarım ve üretiminin yeni ve başarılı bir örneğini daha İstanbul halkının hizmetine sunuyor.

İETT metrobüs filosunda bulunan Akia LF25'ler; çift körekli, çift çeker diferansiyeli, 290 yolcu kapasiteli, 503 Bg'lik motora ve 6 vitesli Allison otomatik şanzımana sahip, amaca uygun gövde yapılarıyla yolculara konfor, hızlı seyahat ve iniş biniş kolaylığı sağlayan araçlar olarak, İstanbul halkının beğenisini topluyorlar.

İlk olarak 2022 yılında filosu için 60 adet Akia LF25 metrobüs alımı gerçekleştiren İETT Genel Müdürlüğü, Aralık 2022'de açtığı ihale kapsamın-

da filosuna 72 adet Akia metrobüs daha kattı ve metrobüs hattını (BRT) yerli üretim araçlarla güçlendirmeye devam etti. Bugün İETT'nin filosunda toplam 132 adet Akia LF25 metrobüs bulunuyor.

### Günde 1 milyon yolcu

Nüfusu ile Avrupa'nın 23 ülkesinden büyük olan İstanbul'da toplu ulaşımın %53'ü lastik tekerlekli ulaşım araçları ile sağlanıyor. Bunun çok büyük bir kısmı ise otobüs ve metrobüslerle gerçekleştiriliyor. Dünyanın farklı metropollerinde, birden fazla kurum bu hizmeti verirken İETT, İstanbul'daki tüm otobüs ve metrobüs işletmesini yürüterek 1 günde 1 milyon 255 bin km mesafe katedip, 4 milyon 800 bin yolculuk yapılmasını sağlıyor.

Günde 1 milyon yolcu taşıyan metrobüs hattı ise İstanbul'un toplu ulaşımında ana sistemlerden birini oluşturuyor.

Yeni teslim aldığı Akia LF25 metrobüslerle filosundaki metrobüs sayısı yaklaşık 700 araca ulaşan İETT, toplam şehir içi taşıma hizmetlerinin yüzde 20'sini metrobüslerle gerçekleştiriyor. Filo verilerine göre bir metrobüs yıllık 140-150 bin km yol kat ediyor. Akia metrobüsler de 52 km uzunluğunda, 44 duraktan oluşan toplam 6 hatta yılda ortalama 150.000 km kat ederken, rutin bakım-onarımlarıyla en iyi şekilde hizmet sunmaya devam ediyorlar.

### Kapasite ve ekonomi

İETT yetkilileri, "2023 yılın-

da toplam 92 adet metrobüsü filomuza kattık. Bunlardan 72'si Akia. Akia metrobüslerin yüksek yolcu kapasitesi, az sayıda araç ve sürücü ile yüksek sayıda yolcu taşımamızı mümkün kılıyor. Dolayısıyla işletme maliyetlerinde tasarruf sağlayabiliyoruz. Yüksek çekiş gücüne sahip araçların performansından bizler de sürücülerimiz de memnunuz. Allison otomatik şanzımanla donatılmış Akia metrobüsler, yüksek manevra kabiliyeti sayesinde İETT metrobüs hattının her noktasında rahatlıkla hareket edebiliyor ve park yapabiliyor" diyorlar.

### Yerli tasarım yerli üretim

Akia metrobüslerin üreticisi Ulaşım İç ve Dış Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Rem-

zi Baka da konuyla ilgili açıklamasında, "Akia LF25 metrobüs, Türkiye'de üretilen ilk yerli ve yüksek kapasiteli metrobüs olarak özel bir konuma sahip. Otobüs kabiliyetinde, tramvay kapasitesinde olan Akia LF25 metrobüs, sürücü ve yolcuların konfor ve güvenliği açısından yüksek teknolojiye sahip ekipmanlarla donatıldı. Allison tam otomatik şanzıman donanımı ise bizim için vazgeçilmez bileşenlerden biri. Aracımız ile son derece uyumlu. Yüksek tork kapasitesi, dayanıklılığı, arıza frekansının çok düşük olması ve etkin satış sonrası desteği araçlarımızın sorunsuz şekilde hizmete devam etmesi için büyük önem taşıyor" dedi.

### En uygun şanzıman

Akia metrobüslerin Allison T





**T**am alçak tabanlı Akia metrobüs, yolcuların ve sürücülerin tüm beklentilerini karşılamak üzere son teknoloji ile üretilmiş. Toplu taşımacılıkta tüm engelleri ortadan kaldırmayı hedefleyen araca hamile, çocuklu ve engelli yolcular kolayca biniyor, ulaşımın standartları yükseliyor.

**Akia LF25 metrobüsler; Allison T 525R tam otomatik şanzımana ve 503 Bg ve 2.500 Nm tork sunan Mercedes OM471 LA motora sahip. Altı ileri vitesli Allison şanzımında, servis frenleri üzerindeki baskıyı azaltan dahili bir retarder de bulunuyor.**

525R tam otomatik şanzımanı, 410 kW güç (550 Bg) ve 2.600 Nm torka kadar olan motor güçlerindeki şehirlerarası ve şehir içi otobüslerin özel gerekliliklerini karşılamak üzere tasarlanan Torqmatic Serisi'nin bir üyesi. Torqmatic Serisi, optimize edilmiş çalışma ve prognostik yetenekler için 6 ileri vites ve bir geri vitesin yanı sıra gelişmiş elektronik kontroller sunuyor. Bu şanzımanlar, otobüslerin aktarma organlarının hızına uyumu nedeniyle de, Akia LF25 metrobüs için en uygun tercih. Allison tork konvertörü, kalkış esnasında motor torkunu sorunsuz bir şekilde artırıyor ve Kesintisiz Güç

Teknolojisi, kesintisiz vites değişimleri sağlıyor. Böylece optimum motor ve şanzıman verimliliğiyle birlikte yolculara daha konforlu bir sürüş sunulurken, tekerleklerle sorunsuz bir güç aktarımı gerçekleşiyor.

Akia metrobüsler, Allison'un Duruş Esnasında Otomatik Boşa Alma ve DynActive Vites Değiştirme özelliklerine sahip, yakıt tasarrufu sağlayan Fuel-Sense 2.0 yenilikçi yazılımıyla da donatılıyor. Vites değiştirme algoritması, ideal yakıt tasarrufu ve performans dengesi için en verimli vites değiştirme noktalarını seçmek üzere şanzıman kontrolünü araç ağırlığı-

na, hızına ve yol eğimine göre uyarlıyor.

Allison Transmission Türkiye ve Ortadoğu Bölge Direktörü Atak Talas, "Allison şanzımanlar, birçok ülkede BRT sistemleri için tercih ediliyor. Türk yerli üretimi olan Akia LF25 metrobüs projesi ise bizim için çok önemli. Bu tarz üstün performanslı araçlardan beklentiler de her zaman yüksek oluyor. Allison tam otomatik şanzımanlar da bu beklentileri karşılamada araç üreticilerine katkı sağlıyor. Türk OEM'lerinin yerel ve yurt dışı pazarlarında gösterdiği başarının bir parçası olabilmek gurur verici" açıklamasında bulundu. ■



<b>Motor</b>	Mercedes-Benz	<b>Uzunluk</b>	25.000 mm	<b>Uturan Yolcu Sayısı</b>	37 Kişi
<b>Emisyon</b>	Euro 6	<b>Genişlik</b>	2.550 mm	<b>Ayakta Yolcu Sayısı</b>	233 Kişi
<b>Şanzıman</b>	Allison otomatik Şanzıman	<b>Yükseklik</b>	3.400 mm	<b>Toplam</b>	270 Kişi
		<b>İç Yükseklik</b>	2.510 mm		

**Allison eGEN™**



**Daha rahat, daha çevreci sürüş**

Sıfır emisyonlu taşımacılığa yönelik talebin arttığı günümüzde otobüs filoları, yolcu konforu, performans ve verimlilikten ödün vermeden daha çevre dostu, daha sessiz araçlar talep ediyor. Bu doğrultuda Allison, 10 ton'dan 13 ton'a kadar Maksimum Brüt Aks Ağırlığı Kapasitesine (GAWR) sahip araçlar için eksiksiz bir elektrikli tahrik sistemi olan eGen Power™ ürün gamını sunuyor. Çeşitli güç kaynaklarıyla çalışabilen tek motorlu tam entegre elektrikli akslarımız, maksimum performans, ivmelenme, verimlilik ve alan kazanımı sağlamak üzere tasarlandı. Elektrikli aksların otobüslerde sağladığı avantajlar hakkında daha fazla bilgi almak için Allison ile iletişime geçebilirsiniz.



[allisontransmission.com](http://allisontransmission.com)

© 2024 Allison Transmission Inc. Tüm hakları saklıdır.

eGen Power™ 1005 / 1305





# İşe yarar yenilik



**Dünya otomotiv endüstrisinde son dönemin iki önemli gelişmesi, elektrikli araçların ve Çin kökenli ürünlerin Çin sınırları dışına çıkması oldu. Çin'de üretilen otomobil, hafif ticari, kamyon, çekici ve otobüsler pazar koşulları uygun ülkelere giriş yaptılar.**

**Türkiye pazarında da Çin menşeli otomotiv ürünleri, Şahsuvaroğlu Otomotiv ve SHS Araç Kiralama Lojistik AŞ ile yerini aldı.**

**SHS; Dongfeng Group markalarından DFSK'nin binek, SUV ve hafif ticarilerini sunuyor. DFSK'nin dizel C ve EC elektrikli hafif ticarileri boyut, hacim ve diğer özellikleri ile pazarda kendine yer açıyorlar.**

**EC elektrikli ithal hafif ticariler, enerji gideri düşüklüğü ve taşıma kapasiteleri ile dağıtım ve yakın taşımalar için yeni bir seçenek oluşturuyorlar.**

Avrupalı otomotiv şirketleri ile yaptığı ortaklık ve teknoloji bağlantıları ile dikkat çeken Çin otomotiv endüstrisinin önde gelen gruplarından Dongfeng'in Avrupa standartlarına uygun DFSK marka hafif ticarilerinden; elektrikli panelvan (EC35) ve elektrikli şasi kamyonet (EC31) ile tek ve çift kabinli dizel şasi kamyonet (C31-C32) modelleri Türkiye pazarında yerlerini aldılar. Yasal yüklem kapasitesi 1 tonu aşan DFSK hafif ticarilerin dizelleri 4 yıl / 100 bin km, elektrikli modeli 5 yıl / 120.000 bin km garanti ile satışa sunuluyor.

## Pazarın yeni panelvanı

DFSK EC35 panelvan ile bir deneme sürüşü yaptık. Sürüşümüz sırasında, üstündeki %100 elektrikli çıkartması ve farklı görünüşüyle meraklı bakışları üstünde toplayan DFSK EC35 hakkında sorularla, özellikle de fiyat sorusu ile karşılaştık. DFSK EC35'in anahtar teslim fiyatı 1.290.000 TL.

Bu yüzde 100 elektrikli panelvan; 290 cm faydalı şasi boyu, 1,65 cm iz genişliği, 4,5 m<sup>3</sup> yüklem hacmi ile sahibine fayda sağlayacak ve kendine pazarda yer açacak ölçü ve özelliklerde. AC şarjla (Şehir şabekesi bağ-

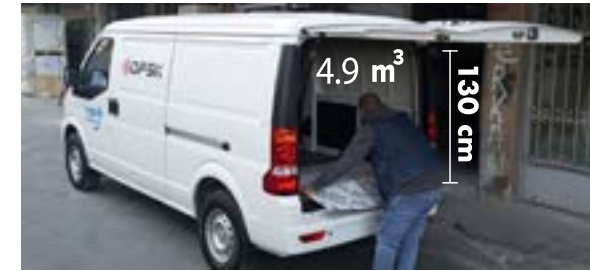
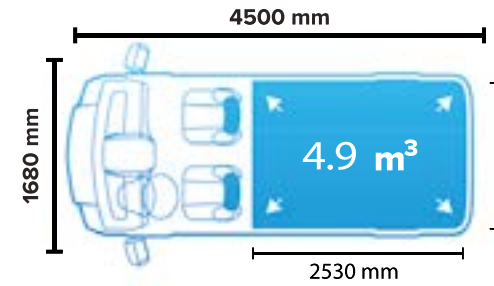
lantısı) 10-12 saatte, DC şarjla 1-1,5 saatte %100 şarj seviyesine ulaşıyor. Panelvanla birlikte verilen şarj kabloları ile bağlantı kolayca yapılıyor.

## Kompakt yapılı

Görünümü ve boyutları ile Avrupa ve Japon kökenli hafif ticarilerden farklı olduklarını hissettiren DFSK'nin dizel ve elektrikli araç kabinlerinde tüm gövde unsurları aynı çizgi ve aksamlara sahip, kapı kolları, farlar... Kabin içi rahat ve ergonomik. Biniş sırasında orta ve kısa boylu sürücüler kabine daha rahat geçebiliyor. Uzun boylu sürücüler de koltuğa oturduktan sonra rahatlar.

## Sürüş

Kapıları açan anahtar, aracın elektrik devrelerini açma ve harekete hazırlık işlevlerinin gerçekleştirilmesini de sağlıyor. Üç konumlu kontak anahtarı ise ilk aşamada gösterge panelini harekete geçiriyor ve sistem kontrolleri gerçekleştiriyor.



Bir sonraki aşamada otomatik şanzıman kumandası benzeri sürüş konum butonu, nötrden D'ye çeviriliyor. Kumanda ekranında D modu görüldükten sonra da sürüş başlıyor. Manevra sırasında R modu ile birlikte multi medya ekranı ve geri görüş kameraları devreye giriyor.

Araç kısa sürede ve vites değiştirme zahmeti olmadan istenilen seyir süratine ulaşıyor. Vites değiştirme kaynaklı güç kayıpları, ivme sarsıntıları olmadan kesintisiz bir sürüşle yol alınıyor.

Azami sürat, kadranda 120 km/s olarak görülüyor ve 100 km/s sonrası kırmızı bölge olarak işaretlenmiş. Kolayca hızlanan aracı biz 80 km/s üstü bir hız için zorlamadık. Motor devrini yükseltmedik, gereksiz enerji tüketimini önledik. Planlı sürüş ile ortalama sürati sağlama, benzinli ve dizel bir araç

**Sürekli artan Syakit fiyatları, dağıtım ve kısa mesafeli taşımaların maliyetlerini artırıyor.**

**Çevreciliği ile öne çıkan elektrikli hafif ticari araçlar ise dağıtım, taşıma ve teslimat giderlerini hafifletiyor.**

**Elektrik panellerinin yaygınlaşması ve GES yatırımlarındaki artışla birlikte düşünüldüğünde elektrikli araçlar çevreye ve cebeye daha faydalı hale geliyor.**





DFSK'nın elektrikli hafif ticarisi kapalı depo ve pasaj içi gibi kullanımlarda egzoz dumanı olmaması ve sessizliği ile avantaj sunuyor. Elektrikli panelvan ve kamyonetlerin 80 Bg güç, 200 Nm tork kapasiteli motoru arka aksa konumlandırılmış. Bataryalar araç altına, yükleme eşiğini artırmayacak, bir hafif ticarinin girip çıktığı yerlerdeki yol yüzeyi özelliklerinden etkilenmeyecek bir yüksekliğe yerleştirilmiş.

EC35'in yük bölümünün kübik yapısı yükleme hacmini arttırmış. Yan kapılar ve arka kapı, yüklere erişim kolaylığı sağlıyor. Bu kolaylığa rağmen arka kapının yukarı açılması, park mesafesi ve forklifle hızlı yüklemeye, yana açılan çift kapının pratikliğine sahip değil.



EC35'in motor kaputu; motor yerine, elektrik donanımlarına, radyatör, fren hidroliği, silecek suyu kabı gibi unsurlara ev sahipliği yapıyor. Motor kabutu ayrıca çarpışma güvenliğini sağlama işlevini de üstleniyor.

için olduğu gibi, EC35 için de geçerli.

### Güç ve menzil

Trafik ışığı ve sıkışıklığı gibi kısa süreli beklemeelerde rölanlı tüketimi gibi bir gideri olmayan DFSK EC panelvana arka aksa bütünleşik 80 Bg güç ve 200 Nm tork sunan elektrik motoru güç veriyor.

Tek şarjla menzili 300 km olan %100 elektrikli araç, yokuş inişlerinde ve yavaşlamalarda enerji geri kazanımı yapmıyor. Geri kazanımla menzilin uzatılması yerine, batarya ömrünün daha uzun olması, elektrik sistemi ve yazılımların karmaşıklığını önleme tercihi edilmiş.

### Adaptasyon kolay

Kabin içi düzenleme ve do-

nanımlar, tüm sürücülerin kolayca uyum sağlayacağı ve işlevlerini anlayacağı şekilde. Dikkatli bir sürücü, elektrikli aracın sessizliğine, gaz pedalına küçük bir dokunuşla hareketin başlamasına, kumanda paneli ve sürüş konum düğmesine kısa sürede alışıyor. Kadranda ki sembollerin anlamını öğrenmek, sistem çalışma sıcaklığına dikkat etmek, elektrikli aracın pratik ve verimli kullanımını sağlıyor. Kısa bir süre içinde alıştığımız ve size tanıdık gelmeye başlayan araçla, 80 km/s'lik bir sürate sessizce tiremeden ve kısa sürede erişebiliyorsunuz.

Sürüş sırasında km sayacından hızınızı, batarya seviyesini, sistemin çalışma sıcaklığını, kalan menzili, enerji tüketiminizi

akım şiddeti ve volt olarak izleyebiliyorsunuz.

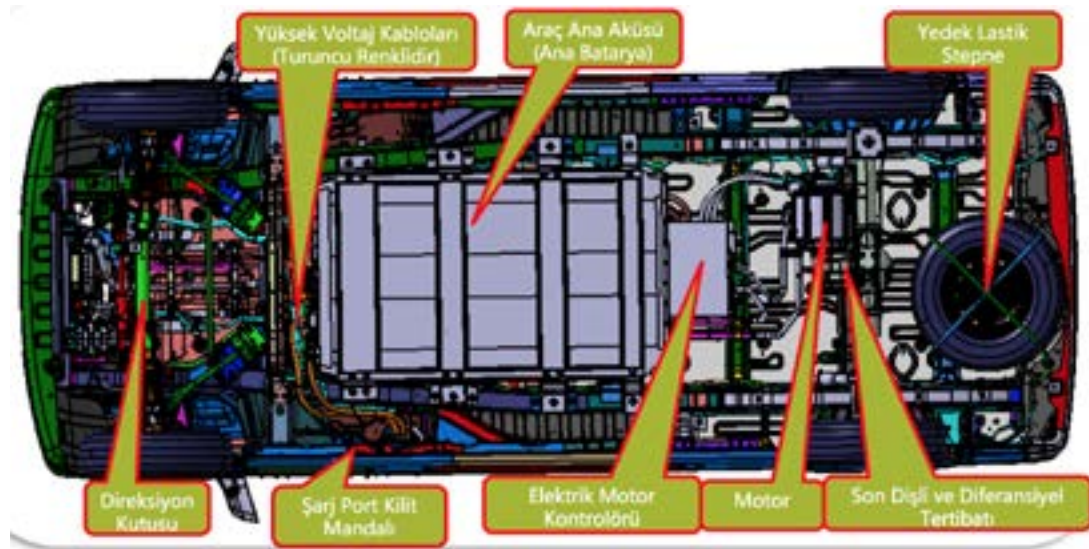
### Süspansiyon ve frenler

Süspansiyon sistemi, arkada yaprak yaylarla batarya ve yükün ağırlığını karşılar, önde yer alan bağımsız çelik yayla yüklü veya boş her durumda iyi bir yol tutuş ve sürüş konforu sağlıyor.

Aracın ön aksında disk, arka aksında kampana fren sistemi bulunuyor. Eğimli parklarda aracın sabit kalmasını, viteste bırakarak mekanik olarak destekleme etkisi, elektrikli araçlarda önemini kaybediyor.

### Ekonomik

EC35, son zamanda çok sözü edilen elektrikli araçlar içinde, ekonomik ve temiz iş görmek üzere oluşturulmuş yararlı bir yenilik. Sessiz, hızlı, toplam ağırlığına oranla faydalı yük taşıma kapasitesi yüksek bu araç, tasarruf ve kazançla birlikte çevreye katkı sağlayacak özelliklere sahip. Güzergahını ve şarj zamanını ayarlayan dağıtıcılar ve kendi yüklerini taşıyan işletmeler, özellikle orta ve küçük yerleşim birimleri içindeki taşımalarında yakıt ve bakım giderini azaltabilecekler. Elektrik panelleri ve GES yatırımları ile düşünüldüğünde ise bu elektrikli araçlar çevreye ve cebe daha faydalı hale geliyor. ■



# Tasarruf ile konforu bu kabinde birleştirdik.

IVECO S-WAY

- IVECO S-WAY ile yakıt dolum sayınızın azaldığına şaşırmayın. Sebebi belli.
- Yeni C13 490hp ve 530hp motor serisi %3'e varan yakıt verimliliği sağlar.
  - Aero Plus & Efficiency Plus Paketleri %7 daha düşük hava sürtünmesi oluşturur.
  - Yeni nesil 17-HE diferansiyeller yakıt tüketiminin azaltılmasına katkı sağlar.



# 2023 rakamları büyüttü!



Fevkaladelikler yılları olarak geçirmeye alıştığımız, her biri birbirinden heyecanlı yıllar dizisi, 2023 ile devam etti. 2019'da başlayan pandemi, 2020'de eve kapanış, 2021'de taşımacılık, lojistik ve otomobil ne önemliymiş, sonra çip krizi, yetmedi NATO / Ukrayna / Moskova... Dünya normale dönecek derken, deprem, seçim, finansal sorunlar, araç bulunabilirliği ve aratan ikinci el fiyatları gündeme yerleşti. Tüm bunlarla birlikte ticari araçlarda durum, 2023'ün ikinci yarısında fiyat artışları olacağı ön

görüşüne göre şekillendi. Tüm zorluklara rağmen ihtiyaçlar, ileride alamam kaygısı, pandemi sürecinde yük taşımacılığının daha öncek yıllara göre getirilerinin artışı, pandemi sonrasında yolcu hareketleri, otomotiv sektörü ürünlerine olan talebi arttırdı. Sürdürülebilirlik, elektrikli araçlar, iklim değişikliği, karbon ayak izi sözleri yıla ve geçen günlere eşlik etti. Ancak elektrikli ticari araç satın alma ve kullanımına yönelik sınırlı sayıda teslimat yapıldı. Her geçen yıl daha temiz ve daha sessizleşen dizeller, benzinliler artan yakıt fiyatları-

na rağmen işlerine ve pazardaki hakimiyetlerine başarıyla devam ettiler. Ağır ticari taşıt satışları 46.000 adedin üstüne çıktı. Tarihi bir zirve oluştu. Kamu hizmetleri, dağıtım, yakın mesafe taşıma alanlarında kullanılan şasi kamyon satışlarında ise bir önceki yıla göre azalma dikkat çekti. Ağır şantiye kamyonu satışları 5.900 seviyesinden 9.900 seviyesine yükseldi.

## Çekici pazarında durum

Ağır ticari araç markalarının satış ve satış sonrası hizmet birimlerini, ikinci el ve finans hizmetleri-

OTOMOTİV SANAYİİ FİRMALARININ 2023 YILI 12 AYLIK ÜRETİMLERİ															
FİRMALAR	OTOMOBİL	%	KAMYON	%	KAMYONET	%	OTOBÜS	%	MİNİBÜS	%	MİDİBÜS	%	TRAKTÖR	%	TOPLAM
ANADOLU ISUZU			3.368	6,45%	726	0,18%	391	3,60%		0,00%	1.491	31,97%			5.976
FORD OTOSAN	1.370	0,14%	19.132	36,62%	327.621	82,52%			50.671	99,47%					398.794
HATTAT TARIM													6.147	10,68%	6.147
HYUNDAI ASSAN	242.016	25,40%													242.016
KARSAN						0,00%	81	0,75%	270	0,53%	159	3,41%			510
M.BENZ TÜRK			27.680	52,08%			4.308	39,56%							31.988
MAN TÜRKİYE							3.222	29,56%							3.222
OTOKAR			912	1,75%	312	0,08%	1.899	17,48%			1.895	40,63%			5.018
OYAK RENAULT	325.366	34,15%													325.366
TEMSA GLOBAL			1.152	2,21%			961	8,85%			1.119	23,99%			3.232
TOFAŞ	171.072	17,96%			68.356	17,22%									239.428
TOYOTA	212.843	22,34%													212.843
TÜRK TRAKTÖR													51.423	89,32%	51.423
2022 YILI TOPLAM	952.667		52.244		397.015		10.862		50.941		4.664		57.570		1.525.963
2022 YILI TOPLAM	1.151.000		50.800		616.800		19.022		89.720		9.760		75.000		2.012.102
2021 YILI TOPLAM	782.835		38.574		400.078		5.567		46.870		2.216		55.503		1.331.643
2020 YILI TOPLAM	855.043		23.226		358.182		7.896		51.464		2.043		38.103		1.335.964
2019 YILI TOPLAM	982.642		19.003		386.245		9.199		61.629		23.899				1.485.148
2018 YILI TOPLAM	1.026.461		25.537		429.361		8.541		56.934		3.316		37.686		1.587.836
2017 YILI TOPLAM	1.120.839		23.502		462.389		8.166		55.036		3.732		53.841		1.727.505
2016 YILI TOPLAM	950.888		17.374		461.837		8.083		44.415		3.330		50.746		1.536.673
2015 YILI TOPLAM	791.027		15.838		468.933		8.789		47.078		7.131		51.238		1.410.034

2023 YILI TÜRKİYE KAMYON PAZARI																											
MARKA	ÇEKİCİ (Yol)			ÇEKİCİ (Şantiye-Ağır Hizmet)				KAMYON (Yol-Hizmet)						KAMYON (Şantiye-Ağır Hizmet)						GENEL TOPLAM							
	4x2	6x2	6x4	4x2	6x2	6x4	8x4	3,5-6 ton 4x2 Şasi	6-16 ton 4x2 Şasi	16 ton üzeri 4x2	6x2	4x4	6x4	8x2	8x4	4x2	4x4	6x2	6x4		6x6	8x2	8x4/6				
MERCEDES-BENZ	8.769	3	8.772	99	87			607	479		460	1.546	17	31	1.652	3.079	6.176							14.643			
FORD	3.494		3.494	8				498	688	10	914	2.110	68	252	743	48	2.936	4.047						11.659			
IVECO	1.782	15	1.797	32				1.646	1.540	380					64								24	86	3.943		
ISUZU								1.580	1.280	1.294															2.874		
MAN	1.547	3	1.550	22	2			18						157	48	5	616	616							2.418		
SCANIA	2.721		2.721					10	2		22				2	2	16	20							2.779		
RENAULT	1.783	20	1.803					151	218						14	5	256	270							2.478		
VOLVO	2.262	23	2.285					5	6	5				10	1	37	410	440							2.778		
DAF	955		955							19															974		
OTOKAR								928	620																928		
TEMSA FUSO								795	795																795		
BMC	174		174																				29		229		
<b>Toplam</b>	<b>28.467</b>	<b>46</b>	<b>28.513</b>	<b>99</b>	<b>149</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>318</b>	<b>0</b>	<b>4.949</b>	<b>4.949</b>	<b>2.982</b>	<b>1.393</b>	<b>0</b>	<b>18</b>	<b>511</b>	<b>914</b>	<b>6.815</b>	<b>86</b>	<b>188</b>	<b>254</b>	<b>1.960</b>	<b>10</b>	<b>48</b>	<b>7.343</b>	<b>9.909</b>	<b>46.494</b>
			<b>25.611</b>																						<b>46.494</b>		
																									<b>46.494</b>		

\*2023 yılı trafik tescil verilerine göre.

2022 TOPLAMI	23.431	36	23.509	3	100	10	120	253	1.920	5.528	6.436	2.283	1.227	1	17	795	1	4.546	129	208	150	1.802	27	29	3.988	6.935	42.431
2021 TOPLAMI	18.028	15	18.111	0	169	0	89	316	3.038	1.450	4.488	1.984	1.069	0	17	682	1	3.303	155	4	218	1.112	13	55	3.947	5.504	35.714
2020 TOPLAMI	11.077	7	11.084	1	79	0	84		308	3.727	1.284	831	0	17	725	0		281	40	122	609	0	84	1.829		31.078	
2019 TOPLAMI	3.668	1	3.674		72	34	0		2.902	899	1.983	383	0	0	289	0		5	18	107	627	0	4	1.348		11.049	
2018 TOPLAMI	6.254	0	6.254		124	0	124	0	3.373	1.186	5	463	652	5	347	31		117	119	174	966	0	58	2.406		18.426	
			6.523																							18.426	

2023 yılında ticari araçta üretim ve pazar hareketleri, yaşanan deprem, seçim, finansal belirsizlik ve dalgalanmalar ile birlikte finansa erişimin zorlaşacağı ve döviz fiyatlarının yükseleceği beklentilerinin etkileri altında oluştu. Tüm zorluklara ve özel koşullarına rağmen ticari taşıt, özellikle de ağır ticari üretim, ihracat ve iç pazar satışları arttı. Çekici pazarında büyüme sürdü. Ağır şantiye ve inşaat kamyonları pazarında ise çekici pazarından daha yüksek bir büyüme ortaya çıktı. Bu iki kesim büyürken, hizmet ve dağıtım amaçlı kamyon pazarı bir önceki yıla göre küçülmesi ile dikkat çekti.

ni güçlendirmeye devam ettikleri bir yıl olan 2023'te çekici satışları son yıllardaki düzenli artışını sürdürdü ve 25 bin seviyesini aştı. Bir önceki yıl yapılan alım planları, 2023 yılının yenileme, güçlendirme alımları ile birleşti. Ayrıca toplam çekici satışları içinde ithal ürünlerin satış oranı arttı.

Çekici pazarında ithal ürünlerle yer alan Iveco, Scania ve Volvo 2023 yılında satış adetlerini ve pazar paylarını önemli oranda artırdılar.

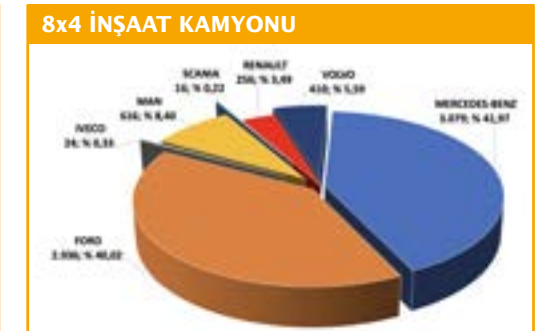
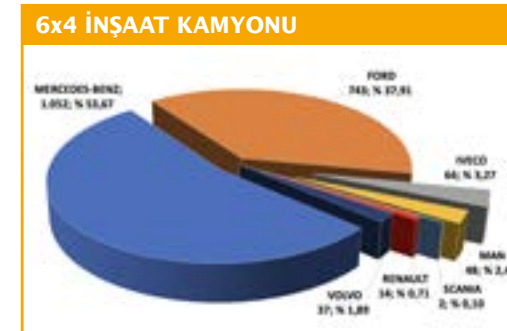
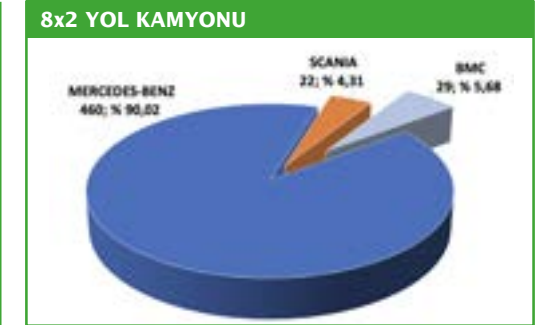
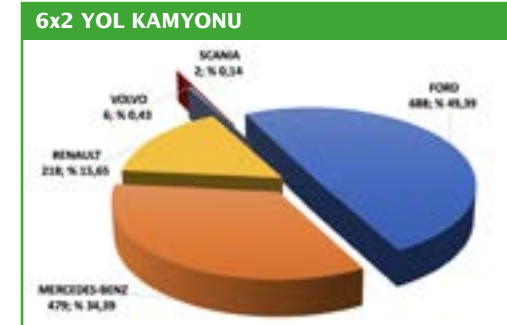
İthal çekicilerin artışına paralel olarak Mercedes-Benz Türk ve Ford Otosan'ın çekici ihracat sayıları da arttı.

Ford Truck Avrupa pazarında kapsadığı alanı genişletti. Yeni Ford F-Line Serisi için Avrupa ülkeleri ile birlikte Afrika ve Asyalı bayi ve yayınlara da davet edildiği uluslararası bir tanıtım yapıldı. 2024 yılında F-Line Serisinin, F-MAX ile birlikte Ford Trucks'ın pazar payını iç pazarda ve ihracat pazarlarında artırması bekleniyor. Ford kamyon ve çekicilerin, sağdan direksiyonlu araçların Avrupa'daki ana vatan İngiltere pazarlarına girmesiyle de Ford Otosan'ın markası Ford Trucks, küreselleşmede yeni bir aşamaya ulaşacak.

## Ağır kamyon pazarı

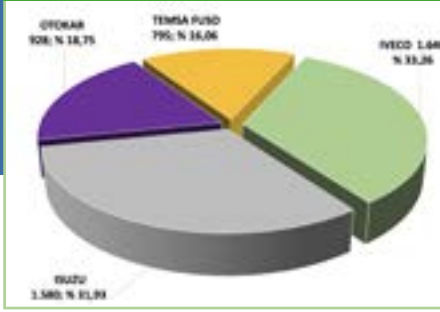
Ağır hizmet ve şantiye kamyonları pazarında 2023'te tercih 8x4 kamyonlar oldu. 6x4 kamyonların toplam inşaat kamyonu pazarındaki payı azaldı. Ağır şantiye pazarında yerli üre-

tiler olarak birbiriyle yarışan Mercedes ve Ford, satışlarını bir önceki yıla göre önemli ölçüde artırdılar ve yılı birbirine yakın satış rakamlarıyla tamamladılar. MAN şantiye pazarında bir önceki yıl ulaştığı rakamı katladı ve pazar payında üçüncü konumu

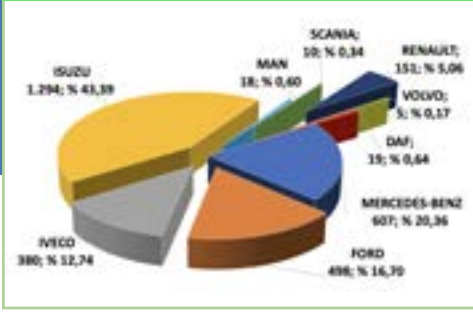




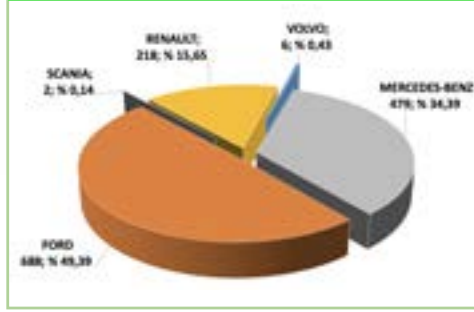
#### 4x2/6x2 6-16 TON YOL KAMYONU



#### 4x2 16 TON ÜSTÜ YOL KAMYONU



#### 6x2 YOL KAMYONU



elde etti. Ağır 4x4 kamyonlarda pazar lideri oldu. Bu büyük artışa rağmen MAN, Mercedes ve Ford'un rakamlarının uzağında kaldı.

Volvo ve Renault Trucks şantiye pazarını 4. ve 5 sırada tamamlayan markalar oldular. Renault Trucks ağır şantiye pazarındaki varlığını ve gücünü, kalıcılığını gösteren satış adetlerine ulaştı.

#### Otobüs pazarı

2023, otobüs üretimi, ihracat ve iç pazar satışları ile Türkiye'nin önemini ve büyüklüğünü bir kez daha gösterdiği yıl oldu. Ülkemizde otobüs üretimi yapan markalar; adet, teknoloji, tasarım, tedarik ve üretim yönetimi alanlarında, Türkiye'nin Avrupa'nın en önemli ülkesi olma konumunu güçlendirdiler. Geniş ve gelişmiş boyut ve donanım seçenekleri sunan Türkiye otobüs sektörü, elektrik, hidrojen başta olmak üzere tüm alternatif yakıtları kullanabilen otobüs çeşitliliği ile geleceğe uyum ve üretim gücünü ortaya koydu.

Seyahat otobüsü pazarında 2023 yılında yaşanan artışla birlikte uzun bir aradan sonra otobüs satışları yıllık 1000 adedin üs-

tüne çıktı. Aynı zamanda 2023, seyahat otobüsü pazarında 2+1 tercihinin yerleşikliği ortaya koydu. 2+2 otobüsler genellikle turizm taşımalarına yönelik olarak tercih edildiler. Otobüs ve terminal işletmeciliğinde sektörlü etkileyecek yapı ve anlayış değişikliği oluşmadı. Buna karşılık Türkiye'de yatırım yapan yabancı otobüs işletmecisi Flixbus yerini sağlamlaştırdı ve yurt dışı operasyonlarını başlattı.

Mercedes'in seyahat otobüsü pazarında açık ara önde olma konumu değişmedi. Mercedes otobüs ürün grubunda iç pazarda bu dönemde 673 şehirler arası, 36 şehir içi olmak üzere toplam 709 adet otobüs satışı gerçekleştirdi ve bir kez daha Türkiye'nin en çok satan şehirler arası otobüs markası oldu.

MAN, seyahat otobüsü pazarını ikinci sırada tamamladı ve emin ve temkinli gelişmesini sürdürdü. 229 adetlik satış ve yaklaşık %22'lik bir pazar payı ile yılı tamamladı.

Temsa, yeni yapılanma ve ortaklığı ile iç pazarı ihmal etmeden ihracat pazarında büyüme ve gelişme çizgisini devam ettirdi, 100 adedin üstünde seyahat otobüsü satarak yılı üçüncü olarak tamamladı. Temsa 2023 yılında hidrojenli seyahat otobüsü çalış-

malarını duyuran ve bu alanda iş birliği başlatan ilk otobüs üreticisi olarak da kayıtlara geçti.

2023 yılında Türkiye kent içi otobüs pazarının rakamları, seyahat otobüsü rakamları gibi büyümedi. Buna karşılık ihracat, ürün kalitesi, üretim tesislerinde yenileme ve gelişmeler kaydedildi.

İETT metrobüs hattında 4 akslı Otokar Kent XL ve 5 akslı Akia LF25 otobüsler sorunsuz çalışmaları ile kent içi ulaşımında metrobüs çözümünü yeni bir noktaya taşıdılar.

Raylı sistem ve metro hatları yapımı ise kent içi otobüs işletmeciliğine yeni bir bakış gerektirdi. Bu gelişmenin ve Covid sonrası etkisiyle kent içi otobüs satış adetleri 1000'li rakamların altında kaldı. BMC, Otokar, Anadolu Isuzu, MAN, Temsa, Güleriyüz, Mercedes, Karsan, Akia farklı boy ve özelliklerde kent içi otobüs satışı yaptılar.

OSD'nin 2023 yılı Ocak-Aralık dönemi verilerine göre otobüs pazarı %7 oranında artarak 1.960 adet, midibüs pazarı %24 oranında artarak 2.766 adet düzeyinde gerçekleşti. Kent için ulaşımında çalışma koşullarına uyarlanmış minibüsler de pazarda kendine yer buldu. ■

Bu haberde kullanılan veriler; OSD, TAİD, ODD, TÜİK verileri ve Taşıyanlar'ın yaptığı araştırmaya cevap veren firma beyanları esas alınarak, dergimizin yaptığı kategorizasyona göre oluşturulmuştur. Bu veriler hiç bir şekilde bağlayıcı ve yüzde 100 kesin rakamlar değildir. Satıcı firmaların pazar paylarını sınıflandırma farkları, ürün isimlendirmeleri, bayi stoğuna satış, tescil gecikmeleri ve benzeri nedenlerle rakamlar net değildir. Ticari operasyonlar sırasında bu verilerin baz alınması, kullanılarak sorumluluğundadır. Haberin bütününe veya bazı bölümlerinin kaynak gösterilmeden kullanılması durumunda dergimiz her türlü hakkını saklı tutar.

# Güç Yola Çıktı



**ÖZTREYLER**



+0850 800 02 22  
INFO@OZTREYLER.COM.TR  
WWW.OZTREYLER.COM.TR



Merkez: Balçık Mah.  
Organize Cad. No: 62/2  
Gebze, Kocaeli - Türkiye



Ferizli Organize  
Sanayi Bölgesi 2. Cad. No: 34/1  
Ferizli, Sakarya - Türkiye

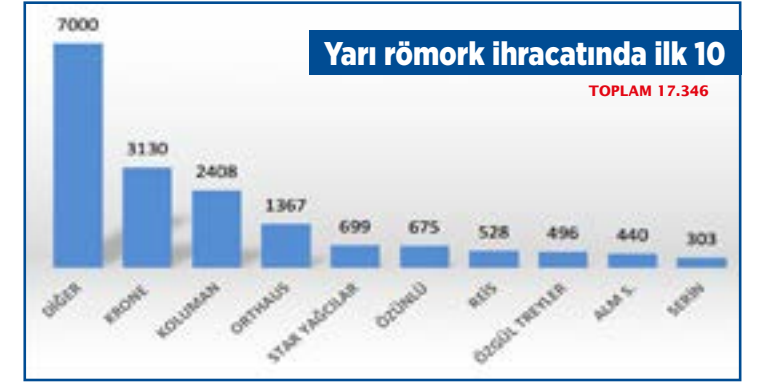
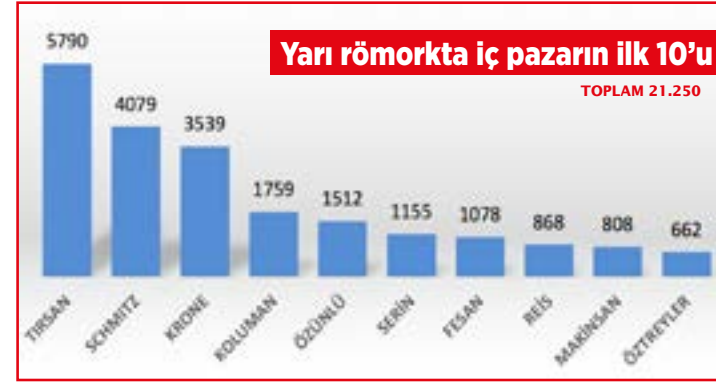


@Oztreyler



# Kötü yılda iyi sonuç;

Cumhuriyet, 100. yılını deprem, seçim, içeride ve dışarıda yaşanan ekonomik dalgalanmalarla geride bıraktı. Bu zorluklara rağmen treyler ve üstyapı sektörü 2023'ü önceki yıllardan daha iyi bir performansla tamamlama başarısını tekrarlayarak, 100. yılı taçlandırdı. Sektör; üretim, iç pazar, ihracat rakamları ile ilerlemesini sürdürürken, geniş ürün çeşitliliği ve farklı pazarların standartlarını karşılama özelliğiyle öne çıktı.



## 2023 YILI YURT İÇİ VE YURT DIŞI YARI RÖMORK SATIŞ ADETLERİ

FİRMALAR	Tenteli		Kutu Tip		Soğutuculu		Tanker		Silobas		Damber		Low-Bed		Platform		Konteyner Şasi		Oto Taşıyıcı		Diğer		TOPLAM İÇ PAZAR	TOPLAM İHRACAT	GENEL TOPLAM		
	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ	İÇ	DIŞ					
TIRSAN	3.803		132		205		423								678	158						391	5.790	0	5.790		
KRONE	2.132	1.725			655										703	47	49	1.358					3.539	3.130	6.669		
KOLUMAN	1.230	1.632						19				146			364	116		557					1.759	2.408	4.167		
SCHMITZ	2.504				1.561													14					4.079	0	4.079		
ÖZÜNLÜ								22				910	358									602	295	1.512	675	2.187	
ORTHAUS	203	985				60									3	159	26	107				8	5	240	1.367	1.607	
SERİN	383	104					8	85				404	57		245	21	87	36				28		1.155	303	1.458	
REİS	129	96						3				429	27	1	3	300	64	4	286			5	49	868	528	1.396	
FESAN												1.002	14	5		55	1	13	4			3	4	1.078	23	1.101	
MAKİNSAN												807						1	149					808	171	979	
STAR YAĞCILAR												10	10						149			10	415	20	699	719	
ÖZTREYLER							16	1	26	10		565			8		15	11				32	6	662	28	690	
CAN GÜLLER	70											176			271		136							653	0	653	
ÖZGÜL TREYLER												8		2	133	144	12	134	6	12	5	196		156	496	652	
GÜVEN										293	185													293	185	478	
ADAKON												287						146				7	8	294	154	448	
ALM S.														48		8							384		440	440	
SEYİT USTA	1													5	14	57	72	228				10		87	300	387	
NURSAN							21	77	164	60														185	137	322	
ŞAHİN TANKER							216	87														2		218	87	305	
AYDENİZ							3					84		2	205									297	0	297	
GÜNEYSAN														7				252	19			11		270	19	289	
SİNANLI TANKER																						28	234	28	234	262	
ÇARSAN																						201	43	201	43	244	
OKT TREYLER							73	126	7	18					1	1								81	156	237	
KOMODO												52		58										159	29	188	
YALÇIN DORSE														31	100									31	100	131	
TAKDİR												77												124	0	124	
BRF TREYLER					89	5											6							90	11	101	
AKSOYLU																						97		0	97	97	
EFE																								54	8	62	
CAZGIR								18																18	0	18	
DİĞER İHRACAT																								7.000	0	7.000	7.000
DİĞER İÇ PAZAR																								1.000	0	1.000	1.000
2023 Toplam İç Pazar	10.458		132		2.510		797		490		5.082	116		2.853	832								1.377	25.749			
2023 Toplam Dış Pazar		4.542		0		65		409		275		672		312		606		3.257		97				8.593		18.828	
2023 Ürün Toplamları	15.000		132		2.575		1.206		765		5.754	428		3.459	4.089					97			11.072			44.577	
2023 Genel Toplam																											44.577

2022 Toplam İç Pazar	9.893		112		2.581		411		255		3.145	52		1.898	468								552		20.867		37.990		
2022 Toplam Dış Pazar		2.672		275		41		539		444		520		284		921		4.276		82				473		17.123			
2021 Toplam İç Pazar	8.003		27		2.062		374		399		2.086	37		1.456	324									549		15.317		23.503	
2021 Toplam Dış Pazar		1.984		0		45		702		399		581		345		465		3.153		60				452		8.186			
2020 Toplam İç Pazar	5.270		42		1.428		356		130		1.591	33		839	176									154		12.225		22.352	
2020 Toplam Dış Pazar		939		20		8		1.010		431		476		313		347		1.529		44				260		10.127			
2019 Toplam İç Pazar	1.502		20		687		89		57		398	95		220	107										372		3.959		17.700
2019 Toplam Dış Pazar		1.752		75		16		192		318		489		237		452		1.425		0				385		13.741			

Türk treyler sektöründe yurt içi satışlar ve ihracat, 2023 yılında da birbirini destekledi. Verilerini açıklayan firmaların üretim adetleri tablolarımızı oluşturdu. Yurt içi satışların yaklaşık 21.250 adedi ve ihracatın önemli bölümü, üretim ölçeği büyük firmalarca gerçekleştirilirken, tüm firmaların ihracat yapması, sektörün genel başarısı olarak kayıtlara geçti. İhracat tablosunun geleneksel lideri Tırsan bu yıl da ihracat rakamını açıklamadı. Adapazarı fabrikasında, iç pazar ile birlikte Kassböhrer, Talson ve Van ECK için üretim yaptı. Krone ve Koluman'ın ihracatı süreklilik oluşturdu. Orthaus ihracatta binli rakamları aştı. Sektörün küçük dokunuş ve düzenlemelerle kolayca yüz bin adedin üstüne çıkacak toplam üretim kapasitesi, yeni pazarlar arıyor. İhracatta katma değeri yüksek ürünlere yönelik son yılların genel eğilimini oluşturuyor.

Treyler ve üstyapı sektörü, 2023 yılında üretim, iç pazar ve ihracat rakamları ile ilerlemesini sürdürdü. Türkiye pazarının büyüklüğü, farklı taşıma türlerinin yarattığı talep çeşitliliği, tasarım, üretim ve sertifikalandırma yeteneğine sahip firmaların gelişme ve rekabet güçlerini artırmak için çalışmaları sektörü dinamik tutmaya devam etti.

Küresel trendin çok ülkeli satış, satış sonrası ağ ve üretim olarak belirginleştiği bu dönemde Türk treyler sektörü kendi pazarında ve dış pazarlarda varlığını hissettirdi. Sağlanan başarıda üreticilerimizin müşteri isteklerini karşılayan özelliklerde ve sayıda üretim yapma yeteneği etkili oldu.

Avrupa ile birlikte dünyanın çeşitli ülkelerinde fuarlara katılarak pazar arayışlarına, ürün tanıtımlarına ve markalarının bilinirliğini artırma çalış-

malarına da devam eden sektörün bir başka başarısı ise tedarikçilerle birlikte hareket etme ve sektörel iş birlikleri oldu.

Özel ilgi ve teşvikler olmadan Türkiye ve uluslararası pazarlarda ortaya çıkan dinamiklerle gelişen sektöre, ticari taşıt endüstrisinin varlığı ve gücü, özellikle çekici ve kamyon kullanım biçimi ve yurt içi ticari taşıt satış rakamları da çok olumlu katkılar yapıyor.

Gelişimlerine devam eden üretici firmalarımız, bu süreçte enerji maliyetlerini düşürmek ve üretimde karbon-suzlaşma eğilimini cevaplamak için çatı GES (Güneş enerjisi Santralleri) yatırımı ile üretim hızını ve kalitesini artıran kaynak sistemleri yatırımlarına ağırlık veriyorlar.

### Dış pazarlar

Türkiye'de üretilen treylerler 2023 yılında Avrupa ülkeleri ile birlikte Af-

Türk treyler sektöründe yurt içi satışlar ve ihracat, 2023 yılında da birbirini destekledi. TREDER, TAİD gibi derneklere üretim ve satış verilerini açıklayan firmaların verilerinden, sektör mensupları ile tedarikçilerin değerlendirmelerinden, TÜİK verilerinden ve Taşıyanlar ile Üstyapı dergilerinin önceki yıllara ilişkin haberlerinden yararlanılarak, Türkiye treyler sektörünün 2023 yılı değerlendirmesine ilişkin tablo ve grafikler ile haber metni oluşturuldu.

Veri ve metin oluşturulması ve yayınlanması sektörün gücü ve öneminin anlaşılması ve gelişim seyrinin izlenmesine olanak sağladığından, verilerine ulaşamayan, ancak sektör ve ihracat için önemli firmanın verileri ise farklı kaynaklardan doğrulanarak, yaklaşık sayı olarak tablomuzda yer aldı.



rika, Asya ve Güney Amerika ülkelerini kapsayan geniş bir coğrafyaya ihraç edildi. Bununla birlikte Rusya - Ukrayna savaşı nedeniyle Rusya'ya uygulanan ekonomik yaptırım ve ambargolar Türk treyler sektörünü dış pazarlarda daha dikkatli ve özenli adımlar atmaya yönlendirdi.

Sektör için tedarik ve satışta finansmana ulaşma, müşteri risklerini makul düzeyde tutma en önemli alanları oluşturdu. Karlılık, gelişme, yeni ürünler ve yeni pazarlara erişim için gereken yatırım sermayesi ile müşteri finansmanı birleşti.

Üretim kapasitelerini tam kullanmak, iç pazar ve ihracatta satış adetlerini korumak ve geliştirmek isteyen üreticiler için finansman çözümleri, bazı ürünlerde üretim ortaklığı, ortak satış sonrası hizmet ağı oluşturma ihtiyacı ortaya çıktı. Tüm bu zorluklara rağmen yıl, üretim, satış ve ihracata başarı, rekabette güçlenmeye hazırlık çalışmaları ile geride kaldı.

### Ürün ve üretici çok

Ürün çeşitliliği ve üretici marka çokluğu, Türk treyler ve üstyapı sektörünün en önemli özelliği olmayı 2023 yılında da sürdürdü. Bununla birlikte treyler üreticisi firma sayısındaki artış hızı 2020 ve öncesine göre azaldı. Bu azalışa rağmen sektöre yeni firmalar katıldı.

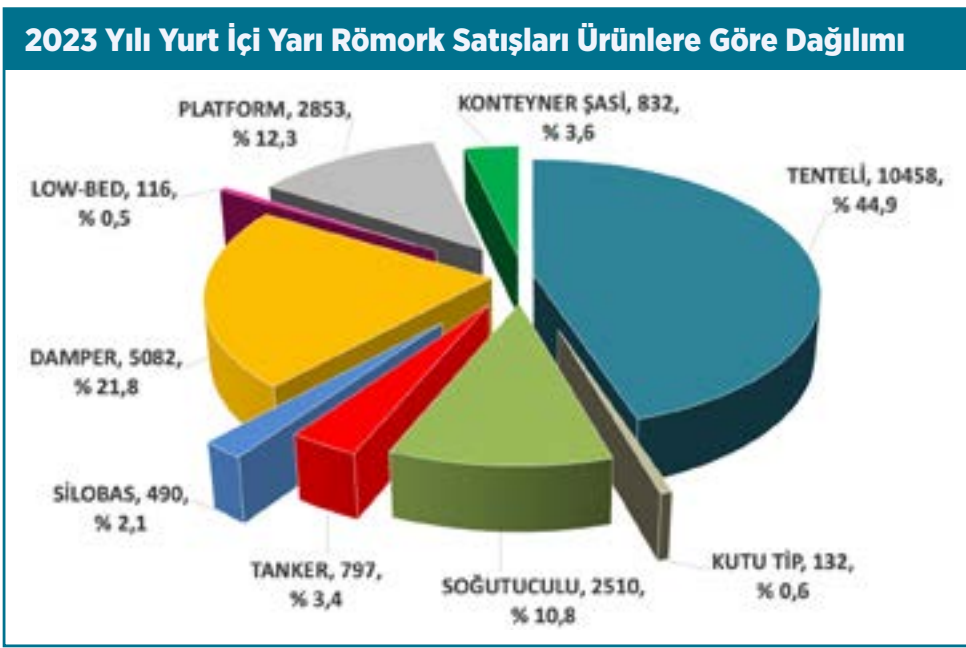
2023 yılı biterken, yeni markaların pazara girme isteği de Türkiye treyler pazarının büyüklüğünü ve Avrupa ve Dünya çapında önemi ortaya koydu.

Daha önce Türkiye'de üretici olarak yer almayı deneyen Alman Meiller'in damperlerinin ve Polonyalı Wielton'un uluslararası taşımacılık ve lojistik sektörüne yönelik ürünlerinin Türkiye'de 2024 yılı içinde Doğu Otomotiv tarafından satışa sunulacağı açıklandı. Doğu, Scania satış, satış sonrası ağından da yararlanarak yıl içinde hazırlıklarını tamamladı.

Avusturya kökenli Schwarzmüller de DKV ile Logitrans Fuarı'na katılarak Türk pazarına olan ilgisini ortaya koydu.

### Kim ne üretti, ne sattı?

Çok firmalı sektörde, üreticiler uzmanlaştıkları silobas, lowbed, tanker gibi



2023 yılı yurtiçi treyler satışlarının ürünlere göre dağılımında, tenteli-perdeli treylerler pazarın %47'lük bölümünü oluşturdular. Bu durum uluslararası taşımacıların alımları ile birlikte yurt içi taşımalarda da tenteli-perdeli treylerlerin kullanımının yaygınlaştığını gösteriyor. Yine 2023 verileri, işlenmiş ve hassas ürün taşımacılığının ekonomi içindeki payının yükseldiğini, dökme ve açık yük taşımacılığının arttığını ortaya koyuyor. Genel dağılım içinde damper %22'lik payla ikinci sırada yer alıyor. Bu kesimde dökme yük ve inşaat amaçlı damperler aynı ürün grubu içinde. Soğutuculu ürünlerin payı ise toplam pazar dağılımında bir önceki yıla göre azalmış durumda. Bu grafikte, toplam pazar tablosunda "diğer" olarak yer alan çeşitli treylerlerin verilerine ve bazı küçük ürün gruplarına yer verilmemiştir.

ürünlerde müşteri ilişkileri, müşteri taleplerine en uygun ürünü sunma yetenekleri, ürün kalitesi ve özellikleri gibi unsurlarla varlıklarını ve rekabet üstünlüklerini korudular.

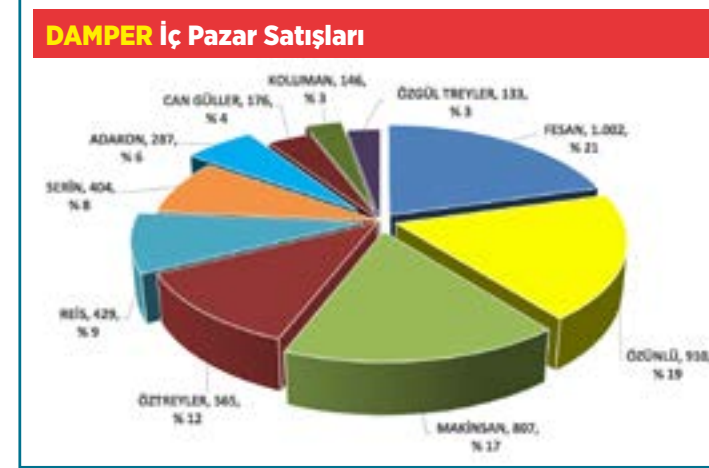
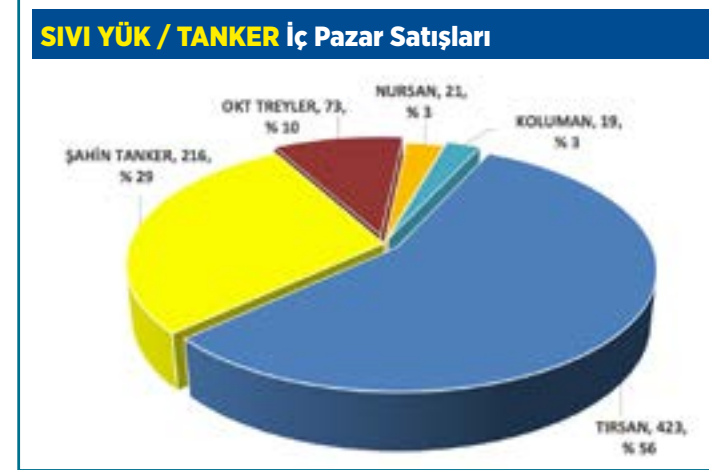
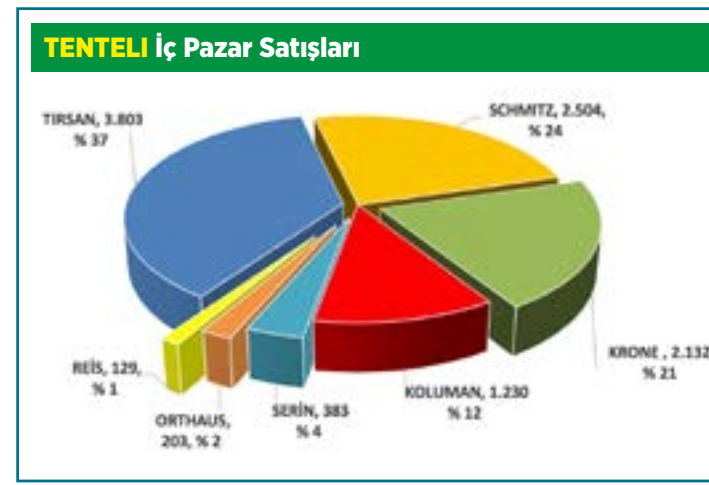
Üretim, yurt içi satışlar ve ihracatta en büyük ürün grubu olan tenteli-perdeli yarı römorkta, pazarın Avrupalı markaları; kendini Türk sermayeli Alman şirketi olarak tanımlayan Tırsan, Alman sermayeli olarak Tire'de üretim yapan Krone ve Türkiye'de tesisi bulunan Schmitz Cargobull ile Koluman etkin markalar oldular.

2023 yılında sektörde Tırsan'ın üretim ve ihracatta, ürün çeşitliliğinde açık ara ilk sırada olma özelliği devam etti. Avrupa'da üretim adetlerini artırmaktan çok, katma değeri yüksek, nitelikli ürünlerle yoluna devam eden Tırsan, ayrıca uluslararası ar-ge çalışmaları ve iş birlikleri içinde, Avrupa'nın en önemli markalarının yer aldığı projelerde de yerini almaya başladı.

### Ne kadar treyler üretiliyor?

2023 yılının ilk yarısında iç pazarda tüm ticari taşıtlara olan talep, üstyapı ve treyler satışlarına da yansdı. Çekici satışı 25.821 adet olarak gerçekleşti. Bu çekicilerle eşleşen 24.749 adet yarı römorkun satışı, TREDER ve TAİD'e bildirimde bulunan 32 üretici tarafından yapıldı. Bu yarı römorkların 2.216 adedi ithal frigofirik yarı römorklardan oluştu. Schmitz'in modüler yapılı, Türkiye'de son işlemlerini bitirip müşterisine teslim ettiği ürün sayısı ise 2504 adet olarak tablolara yansdı.

Uluslararası taşımacılıkta Ro-Ro kullanımı ve yurt içinde damper, silobas, konteyner şasi gibi farklı yarı römorklarla çekicilerin kullanılıyor olmasına bağlı olarak çekici başına ortalama 1,2 veya 1,3 treyler gerektiği hesabı yapılıyor. Bu durumda iç pazarda ulaşılan satış rakamının 31.000 ila 33.500 adet arasında olduğu ve 6 ila 7 bin adetlik üretim sayıları



Farklı ürünlerde farklı üreticiler öne çıkıyor. Bu uzmanlaşma, üreticilerin pazardan aldıkları paylara yansıyor.

100'ü aşan TREDER veya TAİD üyesi olmayan firmalar tarafından üretildiği tahmin ediliyor.

TÜİK'in yurt içi tescil rakamlarında markası açıklanmayan ve DİĞER olarak ifade edilen bu firmaların bir bölümü aynı zamanda treyler sektörüne yönelik satış sonrası hizmet birimi olarak da çalışıyorlar. Bu üreticilerin üretim rakamlarının dahil olmadığı, 2023 yılı yurt içi ve yurt dışı yarı römork satış tablosun-

da 44.577 adetlik bir toplam üretim ve satış rakamına ulaşıldı. Ancak sektörel platformlarda 2023 yılında Türkiye'nin toplam üretiminin 60 bine yaklaştığı ifade ediliyor. Üretim sayısının net olarak ortaya çıkmamasında Tırsan ve markalarının ihracat sayılarının bilinmemesi etkili oluyor. Tırsan'ın Kassbohrer, Talson ve Van ECK markaları ile ihraç ettiği ve yurt dışı tesislerde yaptığı üretim ile ilgili sayılar bilinmiyor, ancak 7-8 bin civarında olduğu tahmini yapılıyor.

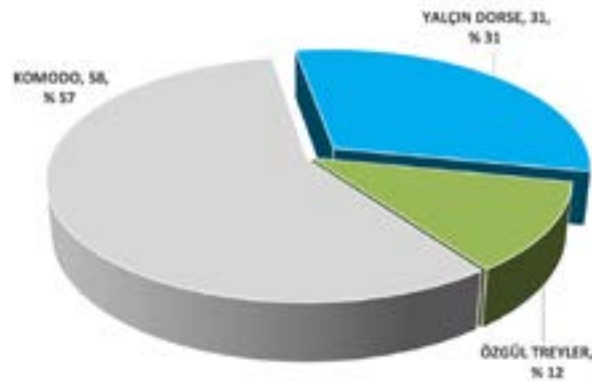
### Türlere göre dağılım

Üretimini beyan eden firmaların ürünlerinin türlere göre dağılımında, toplam 25.749 adetlik iç pazar içinde en büyük pay tenteli-perdeli yarı römorkun. 10.458 adetlik iç pazar satışı ve 4.552 adet ihracat gerçekleştirilmiş.

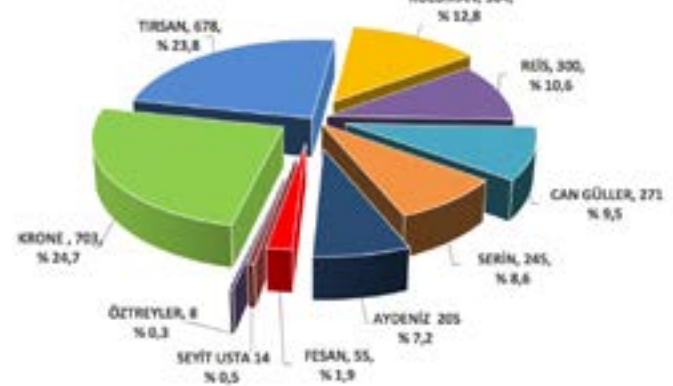
Sektörün en fazla üretimi ve ihracatını yaptığı ürün olan tenteli - perdeli yarı römorklarda, üretim ve yurt içi satış skorunu Tırsan, Krone, Koluman ve



LOWBED İç Pazar Satışları



PLATFORM İç Pazar Satışları



Schmitz belirledi. Bu ürün grubunda Serin ve Reis Treyler binli sayılarla olmasa da pazarda ön sıralarda yerlerini aldılar. Orthaus, tenteli treylerde yurt içi satışlarda 200 adedin üstünde bir rakama ulaştı. Buna karşılık ihracatta başarılı bir performans ortaya koyarak 985 adetlik ihracat yaptı. Orthaus bu sayı ile tenteli ihracatında ilk üç, toplam tenteli üretim adedinde 1.188 adetle ilk dört üretici arasına yer aldı. Orthaus damper, platform, konteyner şasi üretimi ve satışları da dahil edildiğinde toplam pazarda 6. sırada yer alıyor.

Damper pazarı büyüdü

Tenteli treyleri ürün gruplarına göre sıralamada damper izledi. 5.005 adet yurt içi, 672 adet yurt dışı damper yarı römork satışı gerçekleşti. Bu rakamlar bir önceki yıla göre damper yarı römork üretim ve satışının arttığını gösteriyor. Otaya çıkan artışta inşaat sahaları ile birlikte dökme yük taşımalarında kullanılan kapaklı damper yarı römorklar etkili oldu.

**Konteyner** şasili yarı römork, üretimine göre en fazla ihracatı yapılan ürün. İç pazar için 832 adet, ihracat pazarları için 3.257 adet konteyner şasi üretildi. Bu rakamlar konteyner şasi üretiminde ve ihracatında bir düşüş yaşandığını gösteriyor. Bu düşüşte dış pazarlardan özellikle Avrupa pazarından gelen talepte azalma etkili oldu.

**Konteyner** şasi ile benzer özelliklere sahip olan platform yarı römorklarda ise yurt içi satış rakamı 2.853 adet oldu, yurtdışı pazarlara da 606 adet platform yollandı.

**Tanker** yarı römorkta ise iç pazara yönelik üretim adedi bir önceki yıla göre yaklaşık iki kat artarak 797 adet olarak gerçekleşti. İç pazardaki bu üretim artışına karşılık ihracatta yönelik üretim adedi önceki yıl 539 iken, 2023'te 409'a geriledi.

**Silobas** yarı römorkta ise üretim ve ihracat son yıllardaki sayılara yakın rakamlarda gerçekleşti, beyan edilen toplam üretim 765 adet oldu. Bu üretimin 490 adedi iç pazarda 275 adedi ihraç pazarında alıcı buldu. Deprem bölgesi üreticilerinden Güven, silobas üretimini ve silobas pazarındaki liderliğini sürdürdü. Özellikle deprem bölgesinden gelen çimento silobası siparişlerini karşılayan firma, ihracat taleplerinin bir bölümünü cevaplayamadı. Dış pazarlara 2023 yılında önce yıllardan daha az ürün yollandı. Bölgenin temsilcisi olarak Beton 2023 Fuarı'nda da yerini aldı.

Frigofirik ve deprem

Büyük oranda ithal edilen, soğutucu ünitesi ile birlikte düşünüldüğünde fiyatı yüksek, kullanımı yaygın olan frigofirik treyler, 2023 yılında da ithalat ürünleri kendi alanında başarı ile temsil etti! Bununla birlikte frigofirik yarı römorklar depremden en fazla etkilenen ürün grubu oldu. Bölgede üretimin ve sosyal hayatın aksaması nedeniyle yeteri kadar üretim ve ticaret yapılamadı.

Son yıllarda frigofirik yarı römorkta yerli üretim sayısı, ihracat ve yurt içi satış adetlerindeki artış ile dikkat çeken Hatay merkezli BRF Treyler'in de 2023 yılının şubatında yaşanan deprem nedeniyle üretim adetleri düştü. Ancak BRF tüm

zorluklara rağmen yerli üretimi devam ettiren iki firmadan biri oldu. Pazarda Schmitz, Krone ve Tırsan'ın ardından dördüncü sırada yer almayı başardı. Bu yılın en dikkat çeken üretim başarısını oluşturdu.

Frigofirik yarı römorkta yerli markaların üretimi ile birlikte yurt içi pazar 2.510 adet oldu. Schmitz ve Krone, Türkiye'de toplam 2.216 adet ithal soğutuculu yarı römork satışı gerçekleştirdiler. Schmitz 1.561 adetlik satışı ile açık ara pazar lideri.

Sektöre destek tam

Treyler ve şasi üstü üstyapı sektörünün iç ve dış pazarlarda güçlü bir şekilde var olmasının temeli oluşturulan sistem, ekipman ve aksam üreticileri; aks, fren, çeki tablası ve king pim, kapak, kapı, branda ve çatı sistemleri, hidrolik pompa ve milleri, aydınlatma, elektrik, elektronik, ekipman kumanda sistemleri, hava kompresörü tüp ve aksamaları, ara şanzımanlar ve güç aktarma sistemleri başta olmak üzere tüm alanlarda, tasarım ve üretim desteklerini sürdürdüler. Treyler ve üstyapı sektörün ayrılmaz parçası ve tedarikçileri olarak üretim ve ithalatlarını geliştirmeye devam ettiler.

Şasi kamyon pazarı

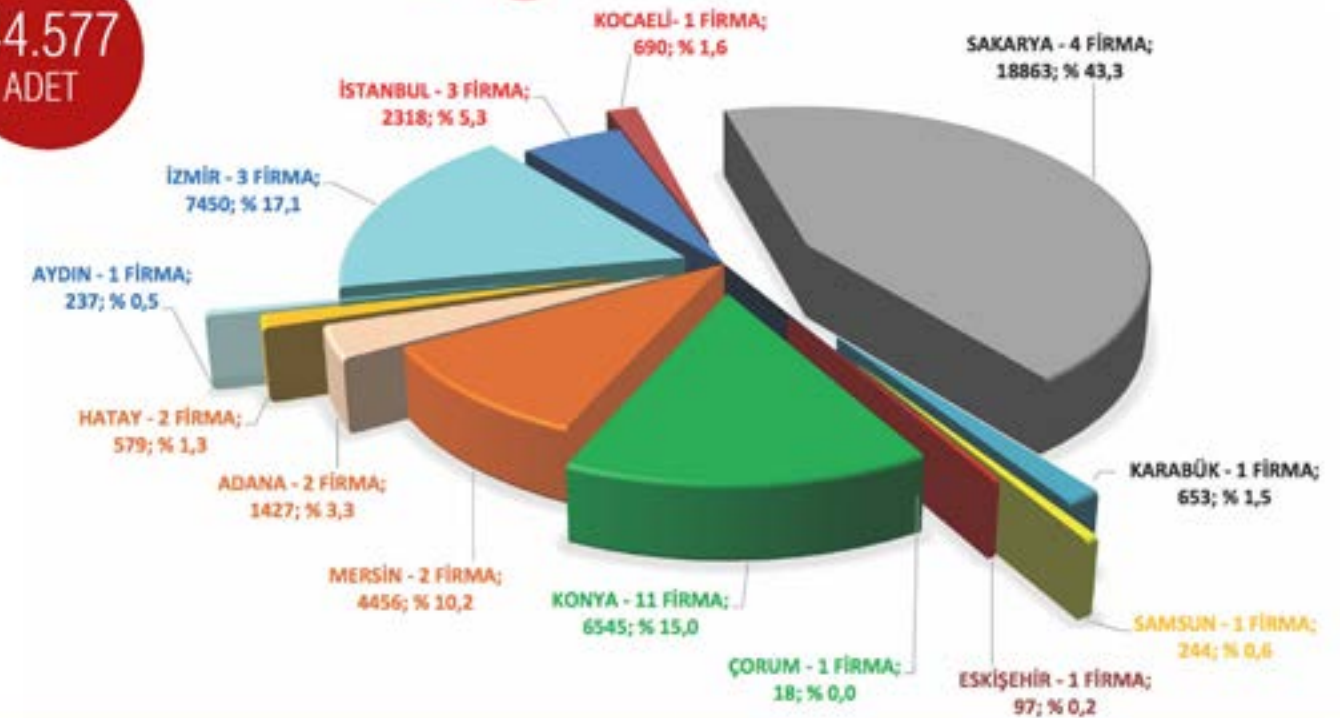
İnşaat ve şantiyeye yönelik ağır kamyon satışları 2023 yılında yaklaşık 9.800 adet oldu. Bu sayının 7.337 adedi 8x4 kamyonlardan oluştu. 1.960 adet 6x4 kamyon satıldı.

Şantiye amaçlı kamyonların mikser ve beton pompası amaçlı kullanımının yak-

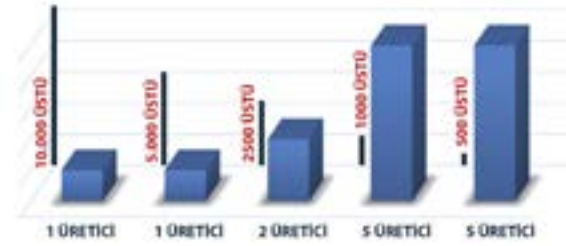
2023 YILI ÜRETİCİ VE ÜRETİM DURUMU



44.577 ADET



TÜRKİYE ÜRETİM ADETLERİNE GÖRE FİRMA SAYISI



**Y**aklaşık 150'ye yakın üretici firmanın olduğu sektörde küresel rekabet gücü, uzun dönemli planlama, tedarikçi yatırımı, ihracat kapıları ve bazı ürün türlerinde kümeleşmesi için illere ve bölgelere göre dağılımı önem kazanıyor. **TREDER ve TAİD'e üye firmaların illere göre dağılımı, illerin toplam üretim içindeki adet ve payları yukarıdaki grafikteki gibi. Toplam üretimin neredeyse yarısına yakın bölümü Adapazarı'nda yerleşik firmalar tarafından gerçekleştiriliyor. Konya, Ankara, Aksaray, Kayseri, Nevşehir, Antalya, Mersin, Adana, Antakya, Diyarbakır, Malatya da treyler, şasi üstü ekipman, tarım ve diğer amaçlı römork imalatında öne çıkan iller.**

laşık 1.600 adet civarında olduğu ön görülüyor. 8.000 adet kamyonu da hafriyat ve inşaat sahalarında görev yapmak üzere damper uygulaması yapıldı.

Yurt içinde dağıtım amaçlı olarak da azami ağırlığı 16 tona kadar olan 5.828 adet şasi kamyon, hizmet amaçlı olarak kullanılmak üzere de 16 ton ve üstü 4.100 adet şasi kamyon satıldı.

Şasi kamyonlar taşıma ve dağıtım amaçlı olarak çeşitli tiplerde kasalarla ve hizmet amaçlı olarak atık taşıyıcı, itfaiye, hafif

vinç ve platform gibi üstyapılarla donatıldılar.

Satılan şasi kamyon sayıları baz alındığında hafriyat ve şantiye kamyonları üstyapılarının satış ve üretiminde bir önceki yıla göre %65'a yakın bir büyüme gerçekleşmiş görünüyor. İnşaat ve hafriyat üstyapılarındaki büyümeye karşı, kamu hizmetleri ve dağıtım amaçlı üstyapılarda bir önceki yıla göre %30'luk bir küçülme söz konusu.

2023 aynı zamanda özellikle atık taşıma,

vinç, platforma, itfaiye benzeri üstyapıları imal eden üreticilerin, ihracat pazarlarından gelen talebi karşılamada, ticari araç üreticilerinin pazar politikaları, farklı ülkelerin farklı motor standartları, navlun ve taşıma fiyatlarındaki artışlar gibi nedenlerle ihracat potansiyellerini tam olarak kullanamadıkları bir yıl oldu. Bu zorluklara rağmen üreticilerimizin ürünleri, oluşturulan satış bağlantıları, yapılan üretim anlaşmaları ve güçlü finansal yapıları ve satış ağları olan firmalar tarafından dış pazarlarına yollandı. ■

**Bu haberde kullanılan veriler; TAİD ve TREDER internet sayfaları, Üstyapı ile Taşıyanlar dergilerinin yaptığı araştırmaya cevap veren firma beyanları esas alınarak oluşturulmuştur. Bu veriler hiç bir şekilde bağlayıcı ve yüzde 100 kesin değildir. Ticari operasyonlar sırasında bu verilerin baz alınması kullananların sorumluluğundadır. Haberin bütününe veya bazı bölümlerinin kaynak gösterilmeden kullanılması durumunda dergimiz her türlü hakkını saklı tutar.**



Treyler üreticileri, tedarikçileri ve kamu kesimi bir kez daha buluştu

# Geleceğe ve eğilimlere bakış; 2024



**E**ski Devlet Bakanı Kürşat Tüzmen, sektörü sürekli takip etmesi ve zirveye gösterdiği ilgi ile sektör mensupları için özel bir konumda. Kürşat Tüzmen; zirvede dünya endüstrisi ve ticaretindeki gelişmeleri ve tarihsel süreçleri, günümüz trendlerini, farklı ülkelerin ihracat rakamlarını ve Türkiye treyler sektörü ihracatının durumunu değerlendirdi. İhracatın adet, değer, üretim, firma sayısı gibi kriterlerle değerlendirilmesi zirveye derinlik katarken Tüzmen; bir çok Avrupa ülkesinin treyler sektörlerine göre Türkiye treyler sektörünün daha iyi durumda olduğunu, TREDER üyelerinin cesaretli, yürekli girişimleri ile 'kedi değil kaplan' olduğunu ifade etti.



**T**aşımacılık, dünya ticareti ve endüstriyel üretim alanındaki gelişmeler, 1990'li yıllardan günümüze Dünya treyler üretimini küresel bir sektör olmaya yönlendirdi. Aşırı yükün önlenmesi, çekici üretimi ve duble yolların uzaması ile 2000'li yıllarda yerli üretici sayısı ve üretim adetleri artan Türkiye treyler sektörünün paydaşlarıyla buluştuğu zirvede, en son gelişmeler ışığında sektörün geleceği değerlendirildi.

**T**reyler Sanayicileri Derneği (TREDER) 6. Ağır Vasıta, Treyler Zirvesi'ni şubat ayında, İstanbul'da, "Geleceğin Treyleri, Türkiye'de Treyler Üretimini Geleceği" başlığıyla gerçekleştirdi. 600'e yakın sektör ilgisinin katıldığı zirvede, treyler üreticileri ve tedarikçileri, kamu kurumu temsilcileri, üretim ve tasarım alanında çalışan işletmeciler ve mühendislerle bir kez daha bir araya geldiler. Zirve kapsamında düzenlenen panellerde; sektörün gelişimi, bugün içinde bulunduğu durum, taşımacılık, ekonomi, güvenlik, çevre ve teknoloji alanlarındaki gelişmelerin ürünlere ve üretime yansımaları, ana eğilimler,

ekonomik veriler ve geleceğe yönelik değerlendirmeler ele alındı.

## Birleştirici etki

Son yirmi yılda Türkiye'de treyler üreticileri iç pazarın ihtiyaçlarını karşılarken, üretim ve ihracat adetlerini yükselttiler. En ileri standartlar gerektiren ülkeler dahil, dünyanın bir çok bölgesine ihracat yapmayı başardılar. Süreklilik kazanan bu durum sektörü oluşturan tüm kurum ve kişilerin birbirini tamamlayan adımlar atması ile gerçekleşti.

Bu yolda düzenlediği etkinliklerle sektörü birleştirici ve geliştirici bir rol üstlenen TREDER'in TAİD ve tedarikçileri ile birlikte gerçekleştirdiği Ağır Vasıta, Treyler Zirvesi,

üretim ve ticaretin dışında sosyal bir başarı örneği olarak büyük ilgi görüyor.

## 6. Buluşma

Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Osman Boyraz, İstanbul Vali Yardımcısı Cengiz Karabulut, TSE Genel Sekreteri Aykut Kırbaş'ın katıldığı 6. Ağır Vasıta ve Treyler Zirvesi'nde kamu kesiminin temsilcileri görev alanları ile ilgili olarak sektöre gerekli destekleri vereceklerini ve sektöre verilen önemi ifade ettiler. Açılış konuşmaları bölümünde, sektörün gelişimini izleyen ve küresel ticaret ve endüstri alanındaki bilgisi ile tanınan Eski Devlet Bakanı Kürşat Tüzmen de bir konuşma yaptı.



**TREDER Başkanı Yalçın Şentürk**, sektörün Cumhuriyetin 100. yılını rekor üretim ve ihracatla bitirdiğini, Türkiye'nin Almanya'dan sonra Avrupa'nın ikinci büyük üretici ülkesi olduğunu ve treylerde olduğu kadar parça üretiminde de büyük mesafe kaydettiklerini vurgulayarak, "Sektörümüz Cumhuriyetimizin 100. yılı olan 2023'ü 60 bin adetlik üretimle tarihi rekorla kapatırken, ihracatta 25 bin adede ulaştı. Net ihracatçı bir sektörüz. Bunu söylemekten gurur duyuyorum, sizler de gurur duyun. Ülkemiz, üstyapı ve treyler ihtiyacını neredeyse tamamını Türkiye'de üretilen ürünlerden karşılıyor. Bununla gurur duyuyoruz. Siz de gurur duyun. Bu yüzden bir kez daha yineliyoruz. Burada üretim yapan kazanır. Bugün burada bu sektörü biraz daha koşturmanın yollarını arayacağız, dünyaya önemli bir mesaj vereceğiz. Treyler üretiminin geleceği Türkiye'dedir" dedi.



**TAİD Başkanı Burak Hoşgören**, "Ağır ticari sektörünün önemli bir paydaşı olan treyler pazarı, 2023 yılında 24 milyar dolarlık büyüklüğüyle küresel ticaretin ve lojistiğin omurgasını oluşturdu. Dünya çapında karayollarına, otoyollara ve ulaşım ağlarına yapılan yatırımlar, optimize edilmiş ve büyüyen bir lojistik altyapısının temel bileşenleri olan treylere ve ağır ticari araçlara yönelik talebi destekliyor.

Türkiye, coğrafi konumu ile treyler ve ağır ticari araç pazarı için önemli bir potansiyele sahip. Son 20 yılda ciddi derecede büyüyerek üretim merkezi haline gelen Türkiye, seri üretim gücü ve farklı ihtiyaçları karşılayacak çeşitliliği, inovatif ve kaliteli ürünleri sayesinde müşteri portföyünü dünya çapında giderek genişletiyor. Türkiye'de treyler ve ağır ticari araç üretiminin geleceğini keşfederken, çeviklik ve uyarlabilirliğe öncelik vermeliyiz" şeklinde konuştu.



**TREDER Başkan Yardımcısı Kaan Saltık**, "İhracat rakamlarımız son ürün bazında 800 milyon dolara, ara mamüllerle de 1,2 milyar dolara yaklaşmış durumda. Türk treyler sektörü uluslararası arenada da güçlü bir oyuncu olduğunu gösteriyor. Gelecek hedeflerimize ulaşmak için belirlediğimiz stratejiler, sürdürülebilir büyüme ve inovasyon üzerine kurulu. Türk treyler sektörünün gelecek hedefleri arasında en önemli başlık ise ihracatı artırıp Avrupa'nın Treyler Üretim Üssü haline gelmektir diyebiliriz.

Treyler Sanayicileri Derneği olarak kuruluşumuzdan bu yana geçen süre içinde, sektörümüzün gelişimine liderlik etmek amacıyla çeşitli faaliyetler yürüttük. Kuruluş yılımız olan 2007 itibarıyla, amacımız sadece treyler sektörünün değil, aynı zamanda ülkemizin ekonomisine de katkıda bulunmak olmuştur" dedi.





**1. PANEL.** Konu: Son teknolojilerin treyler sektörünün bugün ve geleceğine etkileri. Moderatör: TAİD Eski Başkanı İlhami Eksin. Konuşmacılar: TREDER Başkan Yardımcısı ve Krone Ticari Araçlar Genel Müdürü Kartal Erköy, BPW Avrupa Satış Direktörü Daniel Twilling-Birkholz, Intermobil Genel Müdürü Rifat Perahya, Prometeon Türkiye, MEA, Rusya, CIS Bölgesi Pazarlama Direktörü Faruk Uslu, Cloos Türkiye ve MENA Genel Müdürü İbrahim Halil Eyüpoğlu, SAF-Holland Türkiye Genel Müdürü Bilal Azizoğlu.



**3. PANEL.** Konu: Geçmişten geleceğe treyler sektöründeki seyir, yeni regülasyonlar, araç tescil işlemlerindeki son gelişmeler, teknolojik gelişmeler ile akıllı otomasyon sistemleri. Moderator: OSD Genel Sekreteri Özlem Güçlüer. Konuşmacılar: Reysaş Lojistik YKB Durmuş Döven, Öztreyler Ar-Ge Mühendisi İbrahim Ethem Öztürk, TREDER Teknik Komite Başkanı Fuat Erdem.

Yine açılış konuşmaları bölümünde, TREDER'in Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şentürk ve Başkan Yardımcısı Kaan Saltuk ile TAİD Yönetim Kurulu Başkanı Burak Hoşgören mevcut durumu ve geleceğe bakışlarını ortaya koydular.

### Güçlü Türkiye için omuz omuza

Zirvede, TSE Genel Sekreteri Aykut Kırbaş; treyler sektörünün önemi- ne vurgu yaptı ve AB TİP Onayı, belgelendirme, imalat, tadilat ve

montaj konusunda verdikleri hizmetleri anlattı. İnsan kaynağı noktasında yapılan çalışmaların sektöre sağlayacağı katkılara da dikkat çeken Kırbaş; ayrıca Ankara'da inşaatının yüzde 75'i tamamlanan TSE Ankara Kalite Kampüsü'nün de çok yakın bir zamanda hizmete açılacağını müjdeledi. Türk Standartları Enstitüsü ve sanayicilerimizin ortak bir şekilde çalışması ve standartların belirlendiği uluslararası teknik komite çalışmalarına aktif katılım sağlanması gerek-

tiğini de vurgulayan Kırbaş, "Biz TSE olarak sorunlarımızı dinleyip çözümler bulmaya, uluslararası rekabet gücümüzü artırmaya, büyük ve güçlü Türkiye için çalışmaya durmadan devam edeceğiz. Türk Standartları Enstitüsü olarak kendimizi hangi sektörle berabersek o sektörün bir neferi olarak görüyoruz. Sizlerle omuz omuza vererek, treyler sektörünün daha da ileriye gitmesi ve sizlerin ihtiyaçlarını karşılayabilmek için elimizden gelenin maksimumunun gösteri-

leceğine ben hem şahsim hem de kurum adına sayın bakanlarımız önünde söz veriyorum" dedi.

### Bugün ve gelecek

Zirve kapsamında 4 panel yapıldı. Treyler üreticileri, tedarikçileri ve hizmet veren firmaların yetkililerinin katıldığı panellerde, sektör paydaşları en son gelişmeler ışığında sektörün geleceği hakkında görüşlerini paylaştılar. Yazar Ahmet Şerif İzgören'in liderlik ve yönetim üzerine yaptığı

konuşma da ilgiyle takip edildi. Panel sunumları, ürün ve üretime ilişkin güncel durum, gelişme olanakları ve gelecekte güçlü bir biçimde var olmaya yönelik içerikleriyle dikkat çekti. Firmalar ürün, hizmet ve teknolojilerini anlattılar. Treyler üreticileri ve tedarikçileri birbirlerini anlama ve ortak hedeflere yönelme olanaklarını gördüler.

Panellerde treyler üretiminin küresel bir endüstri olarak gelecekte

alacağı şekil ve ön görüleri de ortaya kondu. Tedarik süreçlerinde, üretimde, ürün kalitesi ile üretim hızını artıracak, maliyetleri düşürecek unsurlar, tasarım ve teknik eleman yetiştirilmesine kadar tüm süreçler ele alındı. Sektörün ihtiyaçları ve tedarikçilerin bu süreçlere katılımının neler olduğu ifade edildi.

Zirve, Türk treyler sektörünün gelişmesinde, üretim ve ihracatının artmasında; sektöre aks, fren, çeki



**2. PANEL.** Konu: Sürdürülebilirlik, Avrupa Yeşil Mutabakatı, üretimde yaşanan gelişmeler, uluslararası rekabette durum ve alınması gereken önlemler. Moderatör: Neva Orman Genel Müdürü ve SATSO Kadın Girişim Başkanı Elvan Bilgehan Dikici. Konuşmacılar: Schmitz Cargobull CEO'su Kerem Taş, Nevpa Yönetim Kurulu Başkanı Mesut Sayar, DYO Sanayi ve Oto Tamir Boyaları Ar-Ge Uzmanı Dr. Merve Dilaver Açar, Intecro Robotik CEO'su A. Ali Şen.



**4. PANEL.** Konu: Ağır vasıtada elektrikli dönüşüm, altyapı sorunları, araçlardan beklenen verimliliğin sektöre olan etkileri. Moderator: TAİD Başkanı Burak Hoşgören. Konuşmacılar: TAİD YK Başkan Yardımcısı ve Kassbohrer Yönetim Kurulu Üyesi İffet Türken, Iveco Genel Müdürü Hakkı Işınak.





**Türkiye treyler sektörü girişimcileri, profesyonel yöneticileri, üretim tesisleri, ürün çeşitleri, sistem üretici ve ithalatçıları başta olmak üzere tüm tedarik ağı ile birlikte, sektörel kültür ve birlikteliği geliştirerek yoluna devam ediyor.**

**Türkiye'nin ihtiyacını karşılayan tüm ürünlerin yanı sıra farklı ülkelerin farklı istek ve standartlarına uygun ürünler üretebilen sektör, bu başarıyı özel destek, ilgi ve teşvik almadan gerçekleştiriyor. Sektörün dünya treyler üretimindeki gelişmeleri dikkatle takip etmesi, önümüzdeki dönem devreye girecek regülasyonları izlemesi, yüksek standartlara sahip ürün talep eden müşteriler, çekici ve sistem üreticileri ile sürdürülen iş birliği, bu gelişimi sağlayan en önemli unsurlar. ■**



**G**ünümüz teknoloji-lerindeki gelişim, yüzyüze ilişkilerin gerekliliğini ortadan kaldırmaya yetmiyor.

**Girişimcilerin, kurum temsilcisi kişilerin, ürün ve hizmetlerin görünürlüğü, fikirlere aleniyet kazandırmak, yüzyüze ilişkiler kurmak, konuşmaları, doğrudan işitmek, yüzlerce kişinin toplu olarak bulunduğu ortamda buluşma, ticaret ve endüstriyel ilişkilerde geçerliliğini koruyor.**

**Sektörü oluşturan kişilerin ve kurumların katıldığı toplantılar ve etkinlikler ile sektörel yayınlar, sektörlerin gelişmesi ve gelişmesine önemli katkılar yapıyorlar.**

tablası, elektrik ve elektronik sistem sağlayan Intermobil, Aspöck, Knorr Bremse gibi tedarikçilerin, tedarik ettikleri sistemleri Türkiye'de üretmeye başlayan BPW ve SAF-Holland'ın, özellikle frigofirik gibi bazı ithal treylerlerin son montajını Türkiye'de yapan Schmitz ve ürettiği treylerleri Türkiye'den ihraç eden Krone gibi Avrupa ve Almanya'nın iki önemli markasının önemi de gösterdi.

Üretimin hızlanması ve kalitenin artmasını, üretimde işçilik maliyetlerinin azalmasını sağlayan kaynak, üretim tezgahı ve robot kullanımı alanında Cloos ve Intecro Robotic yöneticileri, zirve katılımcılarını bilgilendirdiler, üretim tezgahlarındaki değişim ve gelişimin yönü ile birlikte üretim yöntemlerindeki değişimin boyutunu anlattılar.

DYO Sanayi ve Oto Boyaları temsilcileri; ürün tamamlanması, görünüm ve korumanın önemini ve Yeşil Mutabakat kapsamında üre-

timde kullanılan kimyasalların önemini açıkladılar.

Treyler sektörü için tamamlayıcı sistemler üreten ve ihraç eden, Türk pazarının dinamikleri ile gelişmiş bir firma olan Nevpa'nın Genel Müdürü Mesut Sayar da sektörün temel girdisi olan metallerin tedariği, metal fiyatları ve nitelikli teknik ara eleman sorunu ile Çin ve Hindistan treyler sektörünün gücü ve sektöre yapacağı etkiye dikkat çekti.

Zirveye OSD Genel Sekreteri Özlem Gürses de panel moderatörü olarak katıldı. Bu katılım TREDER çalışmalarına Otomotiv Sanayi Derneği'nin ilgisinin bir işaretini oluşturdu. OSD Genel Sekreterinin yönettiği panelde, taşımacılık ve lojistikçileri Durmuş Döven temsil etti. Aynı panelde TREDER Teknik Komite Başkanı Fuat Erdem, homologasyon ve regülasyon - uygunluk, kayıt, tescil ve düzenlemelere uyum çalışmaları ile ilgili

bilgi verdi. TREDER'in mevzuat, Araç Tescil ve Sicil Sistemi, Tampion regülasyonu, ATP ve VECTO ile ilgili çalışmalarını özetledi. Genç makina mühendisi İbrahim Öztürk de treylerin mekanikten oluştuğu algısının değişimine, sensör ve elektronik teknolojiye, hafiflik ve kompozit malzemeye yöneliş gibi temel trendlere dikkat çekerek, genç mühendislerin ana eğilimleri takip ettiğini gösterdi.

Treyler sektörünün oluşması ve gelişmesine önemli katkılar yapan, üretimi ve ihracatıyla örnek olan Tırsan'ın bünyesinde yer alan markalardan Kassbohrer'in Yönetim Kurulu Üyesi ve TAİD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İffet Türkkan da daha önceki zirvelerde olduğu gibi panelist olarak zirveye katkıda bulundu.

Aynı panelde Iveco Genel Müdürü Hakkı Işınak da ticari taşıtlarda özellikle enerji değişimi alanındaki gelişmeleri ve sektöre etkisini özetledi. ■



# Piyasa

TİCARİ TAŞITLAR DERGİSİ

Sektördeki güncel gelişmeleri yakından takip etmek için  
www.tasiyanlar.com adresini ziyaret etmeniz yeterli!



## 100. yıl Prestige aracı AGİT'in

Renault Trucks'ın Cumhuriyet'in 100. yılına özel tasarlanan iddialı çekici modeli Prestige, Mersin merkezli AGİT Uluslararası Nakliyat'ın filosunda yerini aldı. Frigorifik araçlarıyla ağırlıklı olarak yaş meyve sebze taşıma operasyonlarını yürüten AGİT, ay yıldız, kırmızı beyaz özel tasarımlı yeni Prestige'i yurt içi ve yurt dışı güzergahlarda kullanacak. Yeni aracın teslimatı, AGİT Yönetim Kurulu Başkanı Muazzez Araç, Renault Trucks Bayi Ağı Ticari Direktörü Özgür Fırat, Erman Ticari Araçlar Genel Müdürü Ahmet Gözü ve Renault Trucks Finans Ülke Satış Müdürü Emrah Barış'ın katılımlarıyla gerçekleştirildi. ■



## Yeni yatırımlar da Renault Trucks'a

Ağır taşımacılık ve liman nakliyesi operasyonlarında uzman olan Gürkan Uluslararası Nakliyat, tamamı ADR'li ve retarderli 4 adet T 460 ve 2 adet D-WIDE çekici ile filosundaki Renault Trucks araç sayısını artırdı. 2012'den bu yana Renault Trucks çekicileri kullanan ve araç parkının üçte biri Renault Trucks çekicilerden oluşan şirket, genç bir filoya sahip ve araçlarını genellikle 600.000 km'de yeniliyor. Şu ana kadar kırka yakın Renault Trucks çekicinin alımını yapan Gürkan Nakliyat'ın yeni araçları Koçasanlar Otomotiv Orhanlı Şubesi'nde törenle teslim edildi. Firmanın Yönetim Kurulu Başkanı Hayati Bayram, "Faaliyet alanımız gereği başlangıçta yüzde 80 oranında kısa mesafe taşımacılığı yapıyorduk. Dolayısıyla önceliğimiz yakıt tüketimi olmuyordu, daha sonra uzun yol taşımacılık operasyonlarını da başlattık. Bu durumda en önemli maliyet kaleminiz yakıt haline geldi. Renault Trucks çekicileri bu uzun yol güzergahlarımızda kullanıyoruz ve diğer araçlarımıza kıyasla 3 puanlık bir yakıt tasarrufu sağlıyoruz" dedi. ■

## Tüm işleri Renault Trucks filosu yapacak

Endüstriyel tesis, bina, yol ve altyapı çalışmalarıyla inşaat sektöründe güçlü bir konuma sahip bulunan Ziver İnşaat, tüm iş süreçlerini öz mal araçlarıyla yürütme hedefi doğrultusunda tamamı ADR'li 10 adet T480 çekici, 5 adet C520 ve 35 adet K520 kamyon olmak üzere toplam 50 adet Renault Trucks araç alımı gerçekleştirdi. Renault Trucks K520 kamyonlar Soma Kömür madeni şantiyesindeki çalışmalarda, Renault Trucks C520 araçlar şantiyeler arasında iş makinelerini taşınmalarında, Renault Trucks T480 çekiciler ise şantiye araçlarına yakıt ikmalinde ve silobas treylerler ile beton santrallerine dökme çimento taşımada kullanılacaklar. İnşaat sahalarındaki farklı görevler için Renault Trucks'ın ürün gamı çeşitliliğinden faydalanan Ziver İnşaat'ın yeni Renault Trucks filosunun teslimi için Renaults Trucks Türkiye yöneticileri, Zirve İnşaat yöneticileri, araçların satış ve bakım işlemlerini yürüten Ceyhan Otomotiv'in Ankara tesislerinde biraraya geldiler. Ziver İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Veysel Demirci, "Ulaştırma projelerinden baraj ve isale hattı projelerine, bina kompleks projelerinden endüstri tesislerini alt yapı projelerine kadar üstlendiğimiz her projenin taahhütlerini başarıyla tamamlamaya devam ediyoruz. Tüm projelerimizin saha ve görev döngülerine göre farklı zorlukları bulunuyor. Dolayısıyla şantiye sahalarımızda en büyük görev, deneyimli ekibimiz kadar araç filomuza düşüyor. Deneyimlerimiz doğrultusunda yeni araç yatırımlarımızda Renault Trucks'ın gelişmiş T,C ve K serislerini araştırıp, inceledik. Kullanıcılarından da aldığımız referanslarla ihtiyaçlarımızı karşılayacağına inanarak bu araçların alımlarını yaptık. Söz konusu olan sadece araç alımı değil tabii ki. Araçların zorlu sahalarda ağır yüklerin altına girmesi nedeniyle projelerimizin

sorunsuz devam etmesi için satış sonrası hizmetleri de önemli bir nokta. Renault Trucks ve Ceyhan Otomotiv'in yaklaşımları nedeniyle yalnızca araçlara değil aynı zamanda iyi bir çözüm ortaklığına yatırım yaptığımızı inanıyoruz" dedi. ■

## Özaşkın Trans T520'lerden çok memnun

Avrupa, Asya ve Balkan ülkelerine sunduğu çift yönlü lojistik operasyonlarında her zaman tam donanımlı Renault Trucks T 520 çekicileri tercih eden Özaşkın Trans, 2024 yılı araç alımlarına başladı. Ekim 2023'te 10 adet tamamı ADR'li ve retarderli olan tam donanımlı T 520 çekici alan Özaşkın Trans'ın Yönetim Kurulu Başkanı Şehmus Aşkın; bu araçları Avrupa ve Rusya güzergahlarında frigorifik taşımacılıkta kullandıklarını ve toplam 500 bin km yol katederken yaklaşık 3 puanlık yakıt tasarrufu sağladıklarını belirtti. Satış sonrasında Renault Trucks yetkili bayi Erman Ticari Araçlar'ın sunduğu hizmetlerden faydalandıklarını ve Renault Trucks'ın temel bakım servis paketini kullandıklarını da vurgulayan Şehmus Aşkın; sağlanan düşük arıza frekansı, makul bakım-onarım maliyetleri sayesinde araçların sürdürülebilir yüksek performansının olumlu etkilerini de maliyet tablolarında gördüklerini ifade etti. ■



## Çetin Tur'un yeni servis araçları

Volkswagen Ticari Araç, turizm, personel ve öğrenci taşımacılığı alanında Antalya'nın önde gelen şirketlerinden biri olan Çetin Tur Taşımacılık ile olan iş birliğini yeni teslimatlar ile güçlendiriyor. Son olarak Çetin Tur Taşımacılık'a yapılan 14 adet Crafter Servis modeli teslimatı ile firmanın filosundaki Volkswagen Ticari Araç sayısı 44'e yükseldi. Çetin Tur'un ileriki dönemde filosuna katacağı 16 adet Crafter Servis modeliyle birlikte bu sayı 60'a ulaşacak. Volkswagen Ticari Araç yetkili satıcısı Başaran Otomotiv'de gerçekleştirilen törenle yeni araçları teslim alan Çetin Tur Yönetim Kurulu Başkanı Liva Çetin; Crafter'ı yüksek teknolojisi, düşük yakıt tüketimi, konforu ve yüksek ikinci el değeri sebebi ile tercih ettiklerini söyledi. Teslimat töreninde firmanın Yönetim Kurulu Üyeleri İrfan Çetin ve İlhan Çetin, Doğu Otomotiv Volkswagen Ticari Araç Filo Satış Yöneticisi Onurcan Tosun ve Başaran Otomotiv'in Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Başaran, Genel Müdürü Aydoğan Bayraktar, Genel Müdür Yardımcısı Cumhuri Tekin ve Satış Müdürü Deniz Kocaoğlu da hazır bulundular. ■

## Çekiciler Scania, damperler Meiller

Doğu Otomotiv distribütörlüğünde faaliyetlerini sürdüren Scania ve Meiller, yeni yıla teslimatlarla başladı. Ankara merkezli Erk İnşaat, filosunu 5 adet Scania R500 A4x2NA Dynamic paketli çekici ve 5 adet 23 metre yükseklik Meiller Havuz Damper ile güçlendirdi. Yeni araçlar, satışını gerçekleştiren Doğu Otomotiv bayi UCR Otomotiv'in tesislerinde ERK İnşaat Yönetim Kurulu Başkanı Erkut Yurdemi ve firma yetkilisi Ahmet Çınar'a törenle teslim edildiler. Törende Erkut Yurdemi, "Dayanıklılığı ile yüksek ikinci el değerine sahip Meiller, ilk döneminde inşaat sektöründe başarılı birçok projede yüklenici firmalarının çözüm ortağı ve referans markası haline geldi. Biz de yeni projelerimiz için Meiller de karar kıldık. Scania ise dünyanın önde gelen ve Türkiye pazarında en çok tercih edilen markalar arasında yer alıyor. Bugün teslim aldığımız bu set, hedeflerimize ulaşmada büyük katkı sağlayacaktır" dedi. ■







## Yeni yıl yatırımları başladı

Mertan AŞ, yeni yıl yatırımlarına başladı. MAN'ın aynı zamanda İstanbul Anadolu Yakası ve Batı Karadeniz Bölge Bayiliğini de yürüten şirket, filosuna 6 adet TGX 18.520 BL SA 4x2 Gx kabinli çekici kattı. Yeni araçları Mertan adına Murat Ertem, MAN Kamyon ve Otobüs yetkilisi Özgür Tutumlu'dan törenle teslim aldı. ■

## Ziver Holding'in yeni 8x4'leri MAN

Ziver Holding, grubun lokomotif şirketi Ziver İnşaat bünyesinde kullanılmak üzere 20 adet TGS 41.440 8x4 BB CH ve 10 adet TGS 41.520 8x4 BB CH olmak üzere toplam 30 adet MAN

kamyon aldı. Yeni araçlar Ankara MAN tesislerinde Ziver Holding Yönetim Kurulu Başkanı Veynel Demirci'ye MAN Türkiye Kamyon Satış Müdürü Tayfun Kazazoğlu tarafından törenle teslim edildi.



MAN'ın hafif ticari araç segmentindeki markası TGE; turizm ve servis sektöründe firmaların tercihi olmaya devam ediyor. Dünya seyahat devi TUI'nin Türkiye'deki temsilciliği Antalya TANTUR TUI de turizm servis hizmetleri için 41 adet MAN TGE'yi filosuna kattı. TGE'lerin teslimatı "41 Kere Maşallah" sloganı ile MAN'ın Antalya Meçikoğulları Bayi'nde gerçekleştirildi. ■



## Askılı tekstil taşımaları için Talson

Borusan Lojistik, tekstil taşımacılığında Avrupa'daki lider konumunu yeni yarı römorkları ile pekiştirecek. Filosuna 20 adet Talson Tren Yükleme Tekstil Taşıyıcı katan Borusan Lojistik'in yeni araçları, Adapazarı fabrikasında gerçekleştirilen törenle Tırsan Treylar'ın Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu ve Satış Yöneticisi Özgür Ayçiçek tarafından Borusan Lojistik'in Genel Müdür Yardımcısı Esen Öz Tekayak ile Mali İşler Genel Müdür Yardımcısı Aydın Başar'a teslim edildiler.

Teslimat töreninde Çetin Nuhoğlu, "Sektörün öncü lojistik firmala-

rından Borusan Lojistik ile başarılı bir iş birliği içerisindeyiz, bu iş birliğimizin daha uzun yıllar devam edeceğine inanıyorum" dedi. Borusan Lojistik Genel Müdür Yardımcısı Esen Öz Tekayak da, "Borusan Lojistik, müşterileri için yatırım yapan bir şirket. Müşterilerimizin verimliliklerini artırmak istiyoruz ve bunun için Türkiye'nin lider treylar üreticisi olan Tırsan'a yatırım yaptık. Araçlardaki Talfix panelleri, giysilerin aracın içine kolayca asılmasını ve güvenle taşınmasını sağlıyor. Avrupa ve İngiltere'deki tekstil taşımacılığında lider konumumuzu güçlendirecekler" şeklinde konuştu. ■



## İTT filosu güçlendi

Volvo Trucks, likit kimyasal ve tehlikeli madde taşımacılığı alanında lojistik hizmetler sunan İTT Lojistik'e 10 adet Volvo FH500 teslimatı gerçekleştirdi. Bu teslimatla, İTT filosundaki toplam araç sayısı 125 adede ulaştı.

Birçok firmanın ithalat ve ihracat taşımalarını gerçekleştiren, bunun yanı sıra Alman tankcontainer operatörü VTG Tanktainer GmbH'nin Türkiye acenteliğini yürüten İTT Lojistik'in Kurucu Başkanı Tekin Öztanık, yeni araçların teslim töreninde, "İTT olarak her zaman önceliğimiz insan, güvenlik ve çevre oldu. Bu bilinçle yatırım rotamızı Volvo Trucks'a çevirdik. Yeni dönemde Volvo Trucks markasının satış sonrası hizmetleriyle de yanımızda olacağını biliyoruz. İlerleyen dönemde araç yatırımlarımız artarak devam edecek" dedi. ■



## Konya İtfaiyesi'nin yeni araçları Volvo FL

Konya İtfaiyesi'nin araç parkı 2 adet Volvo FL kamyonla genişledi. Volvo FL 4x2 kamyonlar; orijinal çift kabin, otomatik vites, 210, 250, 280 ve 320 Bg'lik motor seçenekleri, geniş iç hacim, 6+1 personel taşıma kapasitesi, 90 derece tam açılabilen arka kapıları, alçak kabini yapısı ve dönüş çapı sayesinde dar alanlarda kolay manevra kabiliyetine sahipler. Kabine biniş ve iniş kolaylığı ile de ekiplere, acil durum operasyonlarında ve yangın sırasında hız kazandırabiliyorlar. Konya Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Dairesi Başkanı Cevdet İşbitirici, "İki yıl önce satın almış olduğumuz Volvo Trucks araçların performansından memnun kaldık. Bu memnuniyet sonrasında Volvo Trucks markasını envanterimize ikinci kez güvenle dahil ediyor olmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi. ■



## Hataylıların tercihi Tırsan'ın tenteli yarı römorkları

Hatay merkezli Öz Cemay Uluslararası Taşımacılık, filosunu 25 adet Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus yarı römorkla güçlendirdi. Firmasının Yönetim Kurulu Başkanı Raif Ay, "Filomuzda her zaman en donanımlı ve verimli ekipmanları kullanıyoruz. Bundan dolayı treylar yatırımlarımızda her zaman tek tercihimiz Tırsan. Firmamız kara, komple yük, parsiyel, proje, gabari ve ağır tonajlı taşımacılığı hizmeti vermektedir. Tırsan araçlarının sahip olduğu 4 farklı seviyeli çatı kaldırma sistemi ile aracı, farklı iç net seviyelerinde kullanabiliyor. Böylece yükleme ve boşaltma kolaylığı elde ederek, zamandan da hacimden de tasarruf elde ediyoruz. Tırsan'ın firmamıza sağladığı kaliteli ve hızlı satış sonrası hizmetlerden de çok memnunuz" açıklamasında bulundu.

Tırsan, Hataylı Enveroğlu Nakliyat'a da 16 adet Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus yarı römork teslim etti. Bu alımla filosundaki Tırsan araç sayısı 50 adede ulaşan firmanın Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Gencer, "2010 yılında kurulan firmamız müşteri memnuniyetini her şeyin üzerinde tutarak hizmetlerini sürekli geliştirmek ve iyileştirmek için çalışıyor. Bu süreçte Tırsan ile iş birliği içerisinde olmaktan çok memnunuz. Tırsan'ı tercih etmemizdeki en önemli neden, Tırsan'a duyduğumuz güven, araçların kalitesi ve 2. el değerinin yüksekliği. Tırsan Tenteli Perdeli Maxima Plus araçlarında bulunan patentli K-Fix sistemi sayesinde yüklerimizi güvenli şekilde taşıyabiliyoruz. 2024 yılında da Tırsan ile sürdürdüğümüz başarılı iş birliğimizi devam ettireceğiz" dedi. ■



## Blokbims'in yenileri çok maksatlı araçlar

Sac rulo ve ağır yük taşımaları yapan Nevşehirli Blokbims, Tırsan Tenteli Perdeli Rulo Taşıyıcı ve Kässbohrer Hafif Açık Kasa Platform araçlardan oluşan 50 adet yarı römorkla filosunu güçlendirdi. Yeni araçlarını Tırsan Treylar Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu'ndan törenle teslim alan Blokbims Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Ertaş, "Blokbims Entegre Tesisleri, bims (pomza) hammaddesi ile yapı malzemeleri üretmek amacıyla, Ertaş Grup çatısı altında yenilikçi ve girişimci bir yaklaşımla kurulmuştur, ürünlerini en kısa zamanda sorunsuz şekilde müşterilerine teslim etmektedir. Ürünlerimizde kalite ve müşteri memnuniyeti en büyük hedefimizdir. Yeni yatırımımızda da bu iki önemli unsur göz önünde bulundurduğumuz için Tırsan araçlara yatırım yaptık" dedi. ■





## Iveco Bus Crossway ile Balıkesir'de

Balıkesir Belediyesi, kültür, sanat gezileri ile Sabiha Gökçen Havaalanı Balıkesir arasında yolcu taşımacılığında kullanılmak üzere 10 adet Iveco Crossway otobüs satın aldı. Iveco Bus Türkiye yetkili bayi FSM Demirbaş Otomotiv tarafından satış gerçekleştirilen otobüslerin teslimi için Balıkesir Belediyesi tarafından düzenlenen törende, Iveco yetkilileri Belediye Başkanı Yücel Yılmaz'a bir plaket



takdim ettiler. Törende Iveco Otobüs Asya Pasifik İş Birimi Başkanı ve Küresel Satış Sonrası Hizmetler Başkanı Marco Franza, "Iveco Bus olarak küresel çapta büyüme tutumunu Türkiye pazarına girerek bir kez daha ortaya koyduk. Balıkesir Belediyesi ile başladığımız Türkiye pazarı serüvenimize, IvecoBus'un tüm ürün yelpazesi ile devam edeceğimize inanıyoruz" dedi.



Roma'da taşımalar E-Way'le elektrikleiliyor. Iveco Bus, İtalya'da bugüne kadarki en büyük E-WAY şehir içi otobüs siparişine imza attı. ATAC Roma tarafından verilen sipariş; 396 adet E-WAY 12 m ve 15 adet körüklü 18 m otobüs ile on yıl tam servis bakımı kapsıyor. Iveco Bus'un bu 411 adet E-WAY teslimi ile birlikte ATAC Roma, ülkede faaliyet gösteren en büyük Iveco Bus elektrikli otobüs filosuna sahip olacak. 110 adetlik ilk partinin teslimi 2024'ün son çeyreğinde başlayacak, geri kalan ise Nisan 2026'ya kadar teslim edilecek.

12 ve 18 m'lik araçlar, tek ünite kapasitesi 69,3 kWh olan en son NMC pil teknolojisi ile donatılacak. Bu batarya ve enerji depolama paketi, Torino'daki yeni FPT Endüstriyel batarya fabrikasında (e-test) biraraya getiriliyor. Üreticinin en yeni ADAS cihazlarına sahip



araçlar, GSR'ye (Genel Güvenlik Yönetmeliği) uygun. Sıfır emisyon, sorunsuz sürüş ve sessiz bir deneyim ile Iveco Bus'un %100 elektrikli teknolojisi, ATAC Roma'yı daha çevreci ve daha verimli mobiliteye geçişinde mükemmel bir şekilde destekleyecek.

Milanolulara da E-WAY hizmet verecek. Milano'nun toplu taşıma şirketi Azienda Trasporti Milanese S.p.A. (ATM) da 153 adet E-WAY tam elektrikli otobüs ile taşımalarını elektrikleştiriyor. İlk teslimatların 2025'in ilk çeyreğine kadar yapılması, kalan otobüslerinse Haziran 2026'ya kadar teslim edilmesi bekleniyor. 12 metrelik otobüslerin on yıl boyunca tüm servis bakım hizmetlerini de Iveco Bus gerçekleştirecek. ATM, 2026 yılına kadar hizmette bulunan 1.200 otobüsünün yarısının elektrikli olmasını planlıyor. ■

## ESHOT'a yeni KENT LF otobüsleri teslim edildi

Otokar, belediyelerin toplu taşıma filolarını çevre dostu araçlarıyla güçlendirmeye devam ediyor. İzmir Büyükşehir Belediyesi, filosunu 12 yeni KENT LF otobüsle güçlendirdi. Gündoğdu Meydanı'nda gerçekleştirilen törenle hizmete başlayan otobüsler, iç ve dış modern görüntüsü, çevreci motoru, konforuyla ön plana çıkıyorlar ve düşük işletme giderleriyle de taşımacılara maliyet etkin çözüm sağlıyorlar. Güçlü kliması ile her mevsim ferah yolculuk vadeden araçlar, ABS, ASR, disk frenler ve kapılarda sıkışmayı önleyici sistemiyle maksimum güvenlik sunuyor. Basamaksız girişi ve tam alçak tabanı, engelli yolcuların erişimine sağladığı kolaylık ve geniş iç hacmi ile yolculara modern ve eşsiz bir konfor sağlayan Kent LF, bu özellikleriyle Türkiye'de ve yurt dışında şehir içi toplu taşımacılıkta büyük beğeni topluyor.

Otokar Kent LF otobüslerinin teslimat töreni, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Tunç Soyer, ESHOT Genel Müdürü Erhan Bey, diğer yetkililer, Otokar'ın Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Murat Torun, Ticari Araçlar Yurt İçi Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Ömer Selçuk Ceylan, Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz ve Ticari Araçlar İzmir Bölge Servis Yöneticisi Nuri Vural ile satışı gerçekleştiren Otokar Bayi Atalay Otomotiv'in sahipleri İsmet Atalay, Ali Rıza Atalay ve İzmirliilerin katılımı ile gerçekleşti.



## 2024'ün ilk yatırımı Temsa VIP Safir'e

Kâmil Koç, 2024 yılına yeni yatırımlarla başladı ve filosuna 10 adet TEMSA VIP Safir kattı. Yeni yıl için hedeflenen 53 araçlık yatırımın ilk ayağını oluşturan araçlar, Adana'da düzenlenen bir törenle teslim alındı. Kâmil Koç Otobüsleri Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, "2023 yılı, yaşanan zorluklara rağmen hedeflerimize ulaştığımız bir yıl oldu. Yeni yıla ise, yeni yatırımlarla ve çok daha büyük hedeflerle başlıyoruz. Filomuza kattığımız yeni araçlar, ülkemizin dört bir yanında yolcularımıza hizmet verecek" dedi. ■



## İETT yeni otobüslerinin ilk partisini teslim aldı



Filosunu gençleştirip güçlendirmeye devam eden İETT'nin alımı gerçekleştirilen 12 m'lik 150 solo otobüsünün Akia'dan teslim alınan ilk 20 adedi, İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu, İETT Genel Müdürü İrfan Demet ve diğer ilgililerin katıldığı törenle hizmete girdi.

Törende İstanbul Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu, "İETT'miz çok kıymetli ve büyük bir görev yürütüyor. Tabii İETT'mizin işletmesinin büyüklüğü kadar yeni yatırımları da çok önemli. Bu kapsamda dünyanın gelişen trendlerini takip ediyor, şehrimiz için rasyonel olan yatırımları tek tek İstanbul'umuza kazandırıyoruz. Biliyorsunuz, yakın zamanda güçlü, yüksek yolcu kapasiteli, konforlu, güvenli ve akıllı ulaşım donanımlarına sahip 252 adet yeni metrobüsü hizmete aldık. Şimdi de aynı şekilde yeni otobüslerimizi şehrimize kazandırmaya devam ediyoruz" dedi. İETT Genel Müdürü İrfan Demet de, basın mensuplarına yeni alınan ve yaklaşık 1 milyar TL'lik yatırım tutarına sahip 150 otobüsün teknik özellikleri hakkında bilgiler verdi, "150 adet daha, güçlü, konforlu, akıllı ulaşım sistemlerine sahip, yerli üretim otobüsleri şehrimize kazandırdık. Bunların 20 tanesi bugün hatta çıkararak sizlere hizmet vermeye başlayacaklar. Kalan 130 tanesinin teslimatı da önümüzdeki aylarda tamamlanmış olacak" açıklamasını yaptı.

Yeni otobüsler 12 metre uzunluğunda, 100 yolcu kapasiteli ve 300 Bg'lik motorla donatılmışlar. Otobüslerde: Dijital kamera ayna sistemleri, Anlık Şoför Davranışlarını Analiz Sistemleri, Yolcu Sayma Sistemleri, Elektronik Fren ve Dijital Sürücü Ekranları, Araç verilerini anlık olarak Filo Yönetim Merkezi ile paylaşılabilen ve Şoför Kaza Uyarı Donanımları, Telemetri Sistemi ve sürücü için görüş kameraları bulunuyor. ■

## TEMSA'nın 350 km menzilli elektrikli otobüsleri Paris'te



Temsa, Fransa merkezli B.E. Green operatörüyle yeni bir satış anlaşmasına imza attı. Anlaşma kapsamında 8 adet LD SB E model elektrikli otobüs, haziran ayında B.E. Green şirketine teslim edilecek. Otobüsler, tarihin en yeşil olimpiyatı unvanını almaya hazırlanan Paris 2024'te, 6 Temmuz - 11 Ağustos arasında, izleyicilerin şehir içindeki transferlerinde kullanılacak. 12 ya da 13 m olarak sunulabilen LD SB E, 63 kişilik yolcu kapasitesine sahip. 210, 280 ve 350 kWh olmak üzere 3 farklı batarya kapasitesi seçeneği sunan LD SB E'nin menzili uygun koşullarda 350 kilometreye kadar ulaşabiliyor. Araç yaklaşık 2 saatte tam şarj kapasitesine ulaşabiliyor ve dijital gösterge panelinden sürüşle ilgili tüm bilgiler kolayca takip edilebiliyor. Elektrikli aksamaların birçoğunun aynı bölgede konumlandırılması, aracın servis ve bakım hizmetlerinde büyük kolaylık sağlıyor. Temsa'nın geçtiğimiz yıl IAA Fuarı'nda tanıttığı LD SB E, Avrupa'nın ilk elektrikli şehirlerarası otobüsü unvanına sahip. ■





## Boğaziçi Beton filosu artık tek marka

Mercedes-Benz Türk, 2024 yılına Boğaziçi Beton'un satın aldığı 203 adet aracın teslimatı ile başladı. Hazır beton ve agrega nakliyesinde kullanılacak yeni araçlar; Arocs 4142 B, Actros L 1848 LS, Arocs 4148 K, Arocs 4143 P ve Arocs 4443 P modellerinden oluşuyor. Araçların teslim töreni Mercedes-Benz Türk ve Boğaziçi Beton yöneticilerinin katılımı ile Heska Motorlu Araçlar'ın ev sahipliğinde gerçekleşti.

Törende Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper Kurt, "Boğaziçi Beton'un bize ve araçlarımıza duyduğu güven sayesinde bugün firmanın güçlü filosunun tamamının Mercedes-Benz markalı araçlardan oluştuğunu paylaşmaktan gurur duyuyorum. Boğaziçi Beton, son 10 yılda yaklaşık 1.500 adet Mercedes-Benz

kamyon alımı yaptı ve bugün teslim edilen 203 araçla birlikte tamamı Mercedes-Benz marka 435 adet kamyon ve çekiciden oluşan bir filoya sahip" dedi. Boğaziçi Beton Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Zengin de "Ana faaliyet alanımız olan hazır beton üretimi ve satışı ile olmakla birlikte, betonun hem kalitesini hem maliyetini etkileyen agregayı da kendi bünyemizde üretiyoruz. Büyüme stratejimizin bir parçası olarak araç parkımızı genişletmeyi aralıksız sürdürüyoruz. Mercedes-Benz marka kamyon ve çekicilere yaptığımız yatırımlarımızın firmamıza yansımalarından çok memnunuz. Toplam sahip olma maliyetimizin sektördeki diğer oyunculara kıyasla daha avantajlı olması da Mercedes-Benz Türk ile uzun yıllar karşılıklı güven içinde çalışmamızda çok etkili oldu" şeklinde konuştu. ■

## Sena Turizm'in filosuna Mercedes



Antalyalı Sena Turizm, hizmet kalitesini korumak amacıyla filosunu Mercedes-Benz araçlarla yeniledi ve filosuna 28 adet Sprinter Minibüs ve 5 adet Vito Tourer kattı. Bu alımla filosundaki Mercedes-Benz marka araç oranını yüzde 95'e çıkararak Sena Turizm'in Genel Müdürü Tolga Okan, "Filomuza yeni katılan Mercedes-Benz araçlarımızla hem kaliteli hizmet vermeye hem de müşterilerimizin bizden beklediği hizmeti sunmaya devam edeceğiz" dedi. Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz de, "Sena Turizm ile iş birliğimizin daha uzun süre devam edeceğine ve yeni araçlarıyla müşteri memnuniyetinin artarak süreceğine inanıyorum" şeklinde konuştu. ■

## Denizli'nin tercihi Mercedes otobüsler

Denizli Büyükşehir Belediyesi, şehir içi ulaşımda Mercedes-Benz kalitesine yatırım yapmaya devam ediyor. 16 Mart tarihinde gerçekleştirilen törende, 7 adet Mercedes-Benz Conecto Solo, 10 adet Mercedes-Benz Conecto Körüklü ve 3 adet Mercedes-Benz Turismo 15 RHD model otobüs, Mercedes-Benz Türk yöneticileri tarafından Denizli Büyükşehir Belediyesi'ne teslim edildi.

Benz Conecto Solo ve 10 adet Mercedes-Benz Conecto Körüklü; havalimanı transferinde kullanılmak üzere ise 3 adet Mercedes-Benz Turismo 15 RHD model otobüs, Denizli Ulaşım A.Ş.'ye teslim edildi. Bu teslimatla birlikte Denizli Ulaşım A.Ş.'nin araç parkındaki Mercedes-Benz marka otobüs sayısı 58 adede ulaştı. ■



Düzenlenen törene Denizli Büyükşehir Belediye Başkanı Osman Zolan, Denizli Ulaşım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Gonca, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Orhan Çavuş, Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Koordinatörü Çağın Kaymaz, Hastalya Otomotiv Genel Müdürü Naz Asena Tüzün ve Hastalya Otomotiv Müdürü Erhan Ünveren katıldı.

Denizli Büyükşehir Belediyesi ile yapılan anlaşma doğrultusunda; şehir içi toplu ulaşımda kullanılmak üzere 7 adet Mercedes-



## Dokurcun Kooperatifi treylerlerini yeniliyor

Sakarya – Akyazı'daki S.S. 107 No'lu Dokurcun Kooperatif üyeleri treylerlerini yeniliyorlar. Yenileme programı çerçevesinde kooperatife 45 tenteli treyler teslimatı yapıldı. Bu alımla kooperatif filosundaki Schmitz Cargobull treyler oranının %90'ın üzerine çıktığı bildirildi. Yeni treylerin teslim töreninde Schmitz Cargobull Marmara Bölge Müdürü Oral Topçuoğlu, Dokurcun Kooperatif Başkanı Ercan Konur'a bir plaket takdim etti. Ercan Konur, "18 yıl önce kurulan kooperatifimiz, ASSU fabrikamız ile birlikte her gün gelişen, her gün büyüyen bir yapıya sahip. Birliğimiz ASSU'nun tüm Türkiye'ye dağıtım sorumluluğunu üstlenen tek yetkili lojistik kooperatiftir. Kooperatifimizin coğrafi olarak zor bir bölgede olması, yükümüzün farklı riskler barındırması sebebiyle operasyonumuzda Schmitz Cargobull treylerlerini tercih ediyoruz. Bunun sebepleri Schmitz'in treylerlerinin muadillerine göre hafif olması, galvaniz ve kaynaklı yapısının uzun ömürlü olması, Modulos şasisinin zorlu arazide araç yakıtını düşürmesidir" dedi. ■



## BERGERecotrail Schmitz Cargobull satış kanallarında

Schmitz Cargobull, yüzde 49'luk hissesini satın aldığı Avusturyalı Berger GMBH'in hafifliği ile tanınan BERGERecotrail treylerlerinin pazarlamasına başladı. Yeni dönemde Berger'in Tiro'l'deki Radfeld fabrikasında üretilen BERGERecotrail artık Avrupa'da Schmitz Cargobull'un satış kanallarından temin edilebiliyor. Müşteriler aynı zamanda Schmitz Cargobull Servis Partnerleri ağı sayesinde Avrupa çapında kapsamlı yedek parça tedarikine de erişebilecekler. Bir sonraki adımda Schmitz Cargobull'un servis portföyü Berger hafif araçlarını kapsayacak şekilde genişleyecek. Schmitz Cargobull Satış Direktörü Boris Billich, "Berger ile olan işbirliğimiz sonucunda artık müşterilerimize daha da kapsamlı bir ürün portföyü sunabildiğimiz için mutluyuz. Müşteriler artık hafiflikte uzman BERGERecotrail araçlarını Schmitz Cargobull iletişim ortakları aracılığıyla satın alabilecekler. Taşımacılık firmaları, her iki üretim hattı dahilinde daha geniş bir araç yelpazesinden ve kapsamlı bir hizmet paketinden yararlanacaklar" dedi. Berger GmbH Satış Genel Müdürü Roland Schneider de "BERGERecotrail yarı römorklarımız özellikle yüksek taşıma kapasitesi arayan müşteriler tarafından talep ediliyor. Nakliye firmaları için müşterilerin yüklerini optimize edebilmesi ve sürdürülebilirlik çok önemli hale geldi. Müşteriler artık muazzam katma değer sunan Schmitz Cargobull'un Avrupa çapındaki geniş satış ve servis ağını kullanabilir" açıklamasını yaptı. ■

## 2024 yılı ile birlikte Schmitz ürün isimlerini değiştirdi

Schmitz Cargobull; SS.CF yarı römork konteyner taşıyıcı şasi araçlarının isimlerini ve donanımlarını, pazar ve normların gereğine uygun olarak yenilediğini duyurdu. Tüm yarı römork konteyner şasislerini, fabrikadan Trailerconnect treyler sistemi ve lastik basıncı izleme sistemi (TPMS) ile donatarak sunan Schmitz Cargobull'un konteyner taşıyıcılarında artık kullanımı optimize edilmiş ve daha modern bir **yan darbe koruması** ve **araç altı koruması** bulunuyor. Gaz keleşliği valfleri tarafından yastıklanan **arka tampon uzaması** daha rahat kullanım ve işlevselliğe katkıda bulunuyor, ayrıca yaralanma riskini azaltıyor. Bilgilendirici piktogramlara sahip yenilikçi çıkartmalar da çalışmayı daha kolay, daha hızlı ve daha kontrollü hale getiriyor. Şasiye eklenen QR kodları ile araç kullanıcı işlemin (Örneğin; arka uzatma, araç altı koruması, konteyner kilitleme, ön uzatma vb.) açıkça anlatıldığı videolara yönlendiriliyor. **Yükleme planı** ise kullanıcıların konteynerin S.CF üzerinde doğru konumlandırıldığını bir bakışta görmesine olanak tanıyarak yükleme sırasındaki gecikmelerin önlenmesine yardımcı oluyor.

Schmitz Cargobull; konteyner taşımacılığı yapan firmalara, basit kullanım, az bakım ve yüksek kalitenin standart olduğu S.CF yarı römork konteyner şasislerini 4 farklı modelde sunuyor.

Soğutmalı ISO – Konteyner taşımaları için **S.CF ALLROUND 20-45** konteyner şasisi artık isteğe bağlı olarak fabrikada bir jeneratör seti

ile donatılabilir. Bu, ısı kontrollü konteynerdeki elektrikle çalışan soğutma ünitesinin birkaç gün boyunca kendi kendine yeterli enerji beslemesine sahip olmasını sağlıyor. Böylelikle sıcaklık kontrollü yükün, harici enerji kaynaklarından bağımsız olarak müşteriye güvenli bir şekilde ulaşması sağlanıyor. Bunun için Genmark B.V.'nin UM5 jeneratör seti, S.CF ALLROUND 20-45'e özel olarak uyarlanmış, yer mesafesi 30 cm. Korunmalı kurulum konumunun da hasar riskini en aza indirdiği belirtiliyor.

**S.CF ALLROUND 20-45**, (Daha önce "S.CF EURO") evrensel kullanım için tasarlanmış ve 20 ila 45" arasındaki tüm konteyner boyutlarını taşıyabiliyorlar. **S.CF LIGHT 40/45**, (Daha önce "S.CF EURO LIGHT") düşük daracıklı nedeniyle 40" ve 45" konteynerlerin taşınması için özel olarak tasarlanmış. **S.CF DOCK 20/40**, (Daha önce "S.CF LX") ve **S.CF DOCK+ 20-40** (Daha önce "S.CF MX") limanda kullanılmak üzere tasarlanmışlar. "+" ilave 20" konteyner için merkez konumunu sağlıyor. Ayrıca diğer pazarlar için de S.CF modelleri bulunuyor. ■







## Öztreyler'in hafif ve güçlü damperleri filolarda



Damper kasa ve treyler üretiminde 40 yılı geride bırakan Öztreyler, 41. yılına ikinci neslin yönetiminde, genç bir ekiple ve teslimatlarla başladı.

### Yunus Kutlucan Yapı İnşaat'ın tercihi HDR 670

Öztreyler, üretiminde ve satışında pazar lideri olduğu, inşaat ve hafriyat taşımalarında kullanılan HDR 670 model damperinden Yunus Kutlucan Yapı İnşaat'a 12 adetlik bir teslimat gerçekleştirdi. Öztreyler Adapazarı Fabrikasında yapılan teslimat törenine Yunus Kutlucan Yapı İnşaat Şirket Müdürü Yavuz Kutlucan ve Satış Uzmanı Hakan Araç katıldı. Yavuz Kutlucan törende, "Yol tutuşu ve 24 metreküp hacminden dolayı Öztreyler markasını tercih ettik. Öztreyler damper aracının güçlü küvet yapısı, her çeşit yükü daha kolay ve daha fazla taşımamıza imkan sunuyor. Diğer yandan Öztreyler'in açılış sistemi, otomatik dingil kaldırma ve yol yardım gibi özellikleri sayesinde birçok avantaj ve hizmetten yararlanıyor olabilmemiz de oldukça memnuniyet verici" dedi.

### Silahtaroğlu'na 20 damper

Öztreyler, inşaat sektörünün önde gelen firmalarından Silahtaroğlu İnşaat'a da 20 adet kamyon üstü damper teslim etti. Gebze fabrikasında gerçekleştirilen teslimat törenine, Öztreyler Satış Müdürü Burak Şahin, Satış Uzmanı Hakan Araç ve Silahtaroğlu İnşaat Alt Yapı Yöneticisi Tuncay Tüzüntürk katıldı.



Törende Tuncay Tüzüntürk, "Türkiye'nin her bölgesinde altyapı, üstyapı, raylı sistemler, sulama, doğalgaz ve petrol boru hattı, enerji ve çevre projelerinde faaliyet gösteriyoruz. İnşaat sektörüne yönelik taşımalarda işin gereği ve müşterinin talepleri dahilinde farklı çözümlere yöneliyoruz. Öztreyler'in üstyapılarından son derece memnunuz. Yaptıkları iş son derece kaliteli ve teslimat konusunda sıkıntı yaşamadık. Bizi en çok sevindiren şey de bu oldu. Verdikleri termin sürelerini aşmadıkları için Burak Bey'e ve tüm ekibe teşekkür ediyorum" dedi.

**HDR 670 model damperler;** 22 ila 24 metreküp olarak, 5820 ila 6950 kg ağırlıkta, 4/3 mm - 8/6 mm 400-450 Brinell sertliğine sahip ithal aşınma saclarından imal ediliyor. Damperlerin diğer özellikleri şöyle sıralanıyor: Özel tasarım sızdırmaz filtreli yağ tankı, asfalt taşıyıcılar (Finischer) için katlanır tip özel tasarım tampon, 2" civatla ile sökülebilen flanşlı kingpi, çift hızlı 24 ton kapasiteli şanzımanlı teleskopik ayaklar, katlı hava süspansiyonu ile otomatik ön dingil kaldırma, sabit yada katlanır tip yan koruma, koruyucu bariyerli lastik üstü tam ÇTP çamurluk, 35-90 dak./lt çift dönüşlü dişli pompa, 280 bar çalışma basıncına dayanıklı R2 çelik hortumlar, önden teleskobik minimum 45° kaldırma açılı damper kaldırması, regülasyonuna uygun çift devreli fren sistemi, 2S2M elektronik anti blokaj sistemli WABCO ya da KNORR EBS ve RSS sistemi, acil stop ve rampa valfi, yerli veya ithal kampana veya disk frenli her biri 9 ton kapasiteli 3 dingil. ■

## Akran Lojistik'in yeni DAF'ları

Bursalı Akran Lojistik, 8 adet XF 480 ve 1 adet XG+ 530 olmak üzere filosunu 9 adet DAF çekici ile güçlendirdi. DAF yetkili bayi Bursa Ağır Vasıta tarafından satışı gerçekleştirilen araçlar, Akran Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Korkmaz'a törenle teslim edildi. Ayhan Korkmaz törende, "Bugün, Akran Lojistik olarak, işimizdeki kalitemizi daha da artıracak olan bu teslimatı kutlamak için biraradayız. DAF'ın Cumhuriyetimizin 100. yılına özel olarak hazırladığı ve oldukça sınırlı sayıda üretilmiş olan XG+ 530'u filomuza dahil etmiş olmanın gururunu da yaşamaktayız. Bursa Ağır Vasıta'dan aldığımız hizmetten son derece memnun kaldık ve bu işbirliğini sürdürmeyi dört gözle bekliyoruz" dedi. ■



**YALCIN**



www.yalcindorse.com



yalcin@yalcindorse.com.tr

Fevziye Mah. Erdoğan Sk. No:14  
Sivri / İstanbul / Türkiye  
+90 (212) 735 39 49 (pbx)



**HARDOX®**  
WEAR PLATE

# HARDOX® 500 TUF; DAHA FAZLA YÜKLEME KAPASİTESİ, DAHA AZ YAKIT TÜKETİMİ

Hardox® 500 Tuf daha hafif ve daha dayanıklı damper gövdeleri için en ideal aşınma plakasıdır. Daha hafif gövde, daha fazla yük kapasitesi ve aracın boş döndüğü durumlarda daha az yakıt tüketimi sağlar.

Hardox® 500 Tuf; Hardox® 450 ve Hardox® 500'ün en iyi özelliklerini birarada içerir ve tek bir aşınma plakasında yüksek dayanım, sıradışı sertlik ve garantili tokluk sunar. Bu özelliklerin birleşimi, damper gövdelerine üst düzeyde bir aşınma ve çökme direnci ve daha az destek saçının kullanıldığı damper gövdelerinin yapılmasını mümkün kılar.

Hardox® 500 Tuf ile yapılmış bir damper gövdesinin tipik çalışma koşulları; taş ocakları ve madenlerde ağır ve keskin kayaların yüklenmesi ve boşaltılması, ağır ve hacimli çelik hurdaların elleçlenmesi, betonarme demiri içeren beton parçalarının damperlere yüklendiği veya düşürüldüğü yıkımlar, inşaat ve ağır hafriyat işlerini içerir.

**Hardox® 500 Tuf , yeni nesil Hardox® aşınma plakası**

Explore the world of  
Hardox® wear plate



[hardox.com](http://hardox.com)

**SSAB**